

عبدالعزیز الجوف: خسرت مليوناً لأربح ملايين، جملة تختصر عالم ريادة الأعمال

Entrepreneur®

العربية

رواد الأعمال

«قناة ايجيبتون»
موهبة تتحدى
التمويل

دواير: استديو
تصميم يعيد
تدوير المخلفات
الزراعية

نصائح وحيل من
نساء الأعمال

محمد العريان:
الذي تسمعه
الأسواق

«ترافل آيز».
الكفيف الذي
يريك العالم!

زين الأردن
حاضنة لمشاريع
الشباب والبنات

الرئيس التنفيذي
لشركة CTC أكرم الحداد:

الثورة القادمة

في العالم هي ثورة

إنترنت الأشياء





16

محمد العريان،

المصري الذي يسمعه العالم أدوات النظام الرأسمالي تأخرت عن ثورة التكنولوجيا

محمد العريان رائد خبراء الاستثمار العالمي، وأكثر الشخصيات تأثيراً في سنوات مابعد الأزمة العالمية، دخل العريان نسيج النظام الجديد في الغرب، من خلال أخطر مؤسساته وهي أسواق المال والصناديق الاستثمارية.

20

الثورة القادمة في العالم هي ثورة إنترنت الأشياء

عندما بدأت "أبل" ثورة الأجهزة الذكية لم تفهم "نوکیا" وقتها توجهات المستقبل، ورأينا ما الذي حلّ بنوكيا عندما خرجت من الأسواق نهائياً وهاهي تعود اليوم بعد تعلم الدرس.

54

3 طرق لتعزيز استراتيجية التسويق الخاص بك

المحتوى المقدم من المستخدمين هو أخطر من كافة استراتيجيات التسويق نظراً لاحتمال وجود تعليقات سلبية، ولكن إذا قمنا بها بالشكل الصحيح، سيكون لها نتائج أكثر من أي نوع آخر من استراتيجيات المحتوى.

44

زين الأردن حاضنة لأعمال الشباب الرواد

شركة زين من أوائل الشركات التي تبنت مفهوم مسؤولية ريادة الأعمال وأسست قسماً خاصاً بالمسؤولية الاجتماعية لريادة الأعمال يعنى بمهام دعم الشباب والرياديين الأردنيين.

28

عبدالعزیز الجوف :

خسرت مليوناً لأرباح ملايين

يردد عبد العزيز الجوف المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة "بيتابس" عبارة خسرت مليوناً لأرباح ملايين، وكان هذه الجملة تختصر عالم ريادة الأعمال الذي يوصف بالمخاطرة، ولذلك فإن تجربته تعد نموذجاً يحتذى وهو اليوم من بين رواد الأعمال الأكثر إبداعاً في السعودية.

56

الفضل في كوني مليونيراً اليوم هو طريقة إدارتي للوقت

في الحياة هنالك أمر واحد يستحق للجلوس والاهتمام به أثنى بناء عملك الخاص وهو: إدارة الوقت، وهي مهارة حيوية للغاية، ولكن الكثير منا مذنبون في هذا الجانب.

52

نصائح من رائدات الأعمال

وصلنا من رائدات في مجال الأعمال من مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط بعض النصائح والحيل لتقديمها لزميلتهن في نفس المجال، وإعطاء المشورة بشأن إنشاء الأعمال التجارية، وكيفية المضي قدماً حتى وإن وجد هنالك أشخاص يقفون ضدك.

34

دواير: استديو تصميم يعيد تدوير المخلفات الزراعية

تعاني مصر من مشكلات ضخمة ناجمة عن التلوث البيئي، وتحتل العاصمة - القاهرة المركز الثالث عالمياً في نسب التلوث.

58

"ترافل آيز". الكفيف الذي يريك العالم!

12 عاما نظم فيها عمار لطيف، البريطاني ذي الأصول الباكستانية، عشرات الرحلات سنويا عبر شركته "ترافل آيز" جاذبا الآلاف من المسافرين بين مكثوفين ومبصرين.



38

قناة "ايجيبتون" موهبة تتحدى التمويل

قناة "ايجيبتون" أول قناة إنيميشن للشباب داخل مصر، وهي نموذج للشركات الناشئة التي تختط عقبات التمويل وتجربتها تعكس المصاعب التي تقف في وجه المواهب وأصحاب الأفكار الإبداعية، حيث تقيب البيئة المناسبة لدعم المواهب الريادية.

ملتزمون بتقديم
خدمات نوعية
لرعاية الصحية
في مختلف
شرائح المجتمع



شبكة رائدة لتزويد خدمات الرعاية الصحية في دول مجلس التعاون الخليجي والهند

Hospitals • Clinics • Diagnostic Centres • Pharmacies & Retail • Medical College

www.asterdmhealthcare.com

“مهمتنا توفير خدمات الرعاية الصحية وفقاً لرؤية عالمية”



www.porschedubai.com

توصي بورشه باستعمال موبيل Mobil

التفوق على بورشه 911 يتطلب طرازاً خارقاً. بمعنى آخر، يتطلب 911 أخرى.

911 الجديدة.

ما الذي يدفعنا إلى حوض غمار التحدي؟ نظام دفع يوحد شرارة الإلهام، وسيارة رياضية تفوقت في اجتياز أصعب الاختبارات. لتبقى دائماً في الطليعة. مزودة بمحرك بوكسر الجديد مع شاحني توربو يوولد قوة تصل إلى ٣٠٩ كيلوواط (٤٢٠ حصان) وعزم يبلغ ٥٠٠ نيوتن متر، مع نظام توجيه اختياري للمحور الخلفي يعزز رشاقة السيارة. والفائز الأكبر؟ مستقبل السيارة الرياضية.



PORSCHE

للمزيد من المعلومات، يرجى زيارة مركز بورشه القريب منك.

الناوذة للسيارات ذ.م.م.

مركز بورشه دبي

هاتف ٠٤ ٣٠٥ ٨٥٥٥

مركز بورشه الفجيرة

هاتف ٠٩ ٢٠٢ ٥٤٤٤

مركز بورشه الشارقة

هاتف ٠٦ ٥١٢ ٥٥٥٠



60

4 خطوات استراتيجية تنقل شركتك الصغيرة إلى العالمية

حتى وقتنا الحالي وعلى الرغم من التنافسية الشديدة، فإن معظم أصحاب الأعمال الصغيرة يملكون فرصاً للتوسع عالمياً، وذلك ببساطة لأنه من الصعب السيطرة عليها، وفي هذا الوقت نجد أن المليارات من المستهلكين يشترون عبر الإنترنت.

62

فرص استثمارية ووظيفية مع إنشاء ميناء القصيم الجاف

تبذل جهود حثيثة من أجل زيادة وتحسين القدرات التنافسية للاقتصاد السعودي وتعزيز نفاذ المنتجات الوطنية إلى الأسواق الخارجية وجذب وتشجيع الاستثمار المحلي والأجنبي لجميع مناطق السعودية، تماشياً مع رؤية المملكة 2030.

66

لينوفو تطرح جهاز ThinkPad Yoga

أطلقت لينوفو جهاز ThinkPad X1 YOGA المتحول الجديد الذي يمكن استخدامه كحاسب محمول وجهاز لوحي، ويجمع أفضل الميزات في هذين العالمين، وهو الجهاز المتحول الأول في العالم.

68

قريباً وبكل سهولة يمكنك التسوق والدفع باستخدام هاتفك الجوال

توفر منصات الدفع عبر الأجهزة الجواله من شركة «تريبيل» حلول دفع آمنة وسهلة تتضمن استخدام تقنية الاتصال قريب المدى (NFC) كيو ار كود QR (Code)) بين العملاء الذين يمتلكون محافظ جواله والتجار الذين يستخدمون نقاط البيع عبر الجوال والتي تسمح بإتمام عمليات الدفع عبر الأجهزة الجواله.

70

8,1 مليون وظيفة توفرها الطاقة المتجددة على مستوى العالم

تتصدر قطاعات الطاقة المختلفة أبرز موفري الوظائف عالمياً، وتقود الصين هذا الاتجاه تليها ألمانيا واليابان، وهي البلدان التي اعتمدت خطط طموحة لتعميم استخدام الطاقة البديلة.

عربيين عرضاً بالمهرجان، فيما تستمر المحادثات مع وكلاء البيع لشراء حقوق عرض أربعة أفلام أخرى لعرضهم على منصة الأفلام العربية "موفي بيجز".
Movie Pigs

80

"منتجعا" أنانتارا البليد" و"الجبيل الأخضر"

وجهتك إلى خريف عُمان الساحر تواصل فنادق ومنتجعات ومراكز سبا أنانتارا رفع معايير الفخامة العمانية. بعد أن تم إزاحة الستار عن منتجع البليد صلالة و"منتجع الجبيل الأخضر" بصفتها أهم إنجازات للمجموعة في سلطنة عمان.

84

كاديلاك CT6 الفارهة المطورة الجديدة كلياً

كشفت كاديلاك الستار عن عودتها المنتظرة إلى فئة سيارات الفخامة الفارهة مع الاعلان عن سيارة كاديلاك. CT6 سيدان 2017.



84

74



74

تقوم بدور مهم في دعم الرواد الشباب "سوني موبايل" ليست شركة تقنية فقط

تميز شركة سوني لايقف عند كونها واحدة من أهم شركات التقنية في العالم، بل يتعداها إلى دورها الاجتماعي في مساندة ودعم الشباب ورواد الأعمال، ومؤخراً رعت سوني مسابقة لأفضل شريط فيديو يطرح حلولاً لمشاكل اجتماعية ويقترح منتجاً أو ابتكاراً.

78

"موفي بيجز" ... منصة الأفلام العربية نحو العالمية

عادت منذ أيام بريهان أبو زيد من مهرجان "كان" الفرنسي وقد وقعت عقدي شراء حقوق عرض فيلمين



Cadillac

أقدم بهزيمة

النجاح لا يمكن إخفاؤه 2016 إسكاليد



cadillacarabia.com

المملكة العربية السعودية، هاتف: 800 244 2000. الإمارات العربية المتحدة، هاتف: 800 542 3789. قطر، هاتف: 44 55 8000 (974).
الكويت، هاتف: 965 2496 9000 (965). عُمان، هاتف: 968 245 02870 (968). البحرين، هاتف: 973 174 57212 (973). لبنان، هاتف: 961 1 615 715 (961). الأردن، هاتف: 962 6 580 3600 (962).



مواصلات الإمارات

لجميع، في كل مكان.

على مدار أكثر من ثلاثة عقود، تبوأَت مواصلات الإمارات موقع الريادة في مجال النقل والتأجير، والخدمات الفنية واللوجستية المتنوعة، بحيازتها لأكبر أسطول في الدولة، علاوة على نخبة من السائقين والفنيين والمشرفين المؤهلين وذوي الكفاءة والتدريب، وشركاء استراتيجيين من القطاعين الحكومي والخاص.



35 عاماً من
الخبرة



28 مركزاً
ووحدة للأعمال



41 موقفاً في كافة
أرجاء الدولة



الأفضل في تقديم
الخدمات



ضمان رضا المتعاملين

24/7

مركز اتصال على مدار الساعة



طول النقل والتأجير
و الخدمات الفنية



أكبر أسطول في الدولة



الخدمات
اللوجستية



الخدمات
الفنية



النقل
والتأجير



النقل
المدرسي

لجميع، في كل مكان.

FOR EVERYONE, EVERYWHERE.

@EmiratesTrans 800 6006



Entrepreneur

العربية رواد الأعمال

EDITOR IN CHIEF

Hassan Abdul Rahman hassan@bncpublishing.net

CONTRIBUTING WRITERS

Asma Al-Amin, Sara Haddadin, Hanan Solayman

SAUDI EDITOR

Mohamad Raey mohamed@bncpublishing.net

CEO

Wissam Younane wissam@bncpublishing.net

MANAGING DIRECTOR

Walid Zok walid@bncpublishing.net

DIRECTOR

Rabih Najm rabih@bncpublishing.net +971508450747

BUSINESS DEVELOPMENT DIRECTOR

Rabih Naderi rabih.naderi@bncpublishing.net + 966 50 3289818

PUBLISHER

Nehme Abouzeid nehme@bncpublishing.net +971504737889

DESIGN

Samer Mohammed

Images used in *Entrepreneur AL Arabiya* are credited when necessary. Attributed use of copyrighted images with permission. All images not credited otherwise Shutterstock.

SUBSCRIBE

Contact subscriptions@bncpublishing.net to receive *Entrepreneur Middle East* every issue



PO Box 502511 Dubai, United Arab Emirates
P +971 4 4200 506 | F +971 4 4200 196

For all commercial enquiries related to *Entrepreneur Middle East* contact sales@bncpublishing.net

All rights reserved © 2014.

Opinions expressed are solely those of the contributors.

Entrepreneur Middle East and all subsidiary publications in the MENA region are officially licensed exclusively to BNC Publishing in the MENA region by *Entrepreneur*.

No part of this magazine may be reproduced or transmitted in any form or by any means without written permission of the publisher.

Printed by Raidy Emirates Printing Group LLC
www.raidy.com

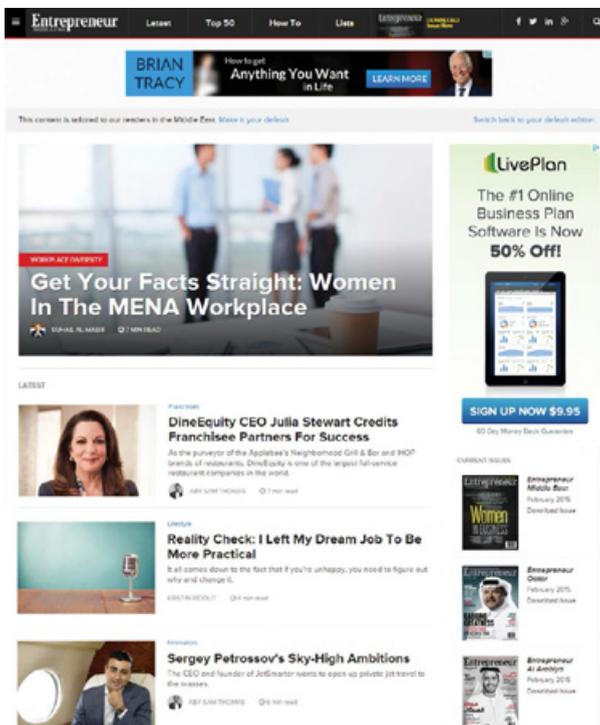


Entrepreneur

العربية رواد الأعمال

VISIT OUR NEW WEBSITE!

www.entrepreneuralarabiya.com



In addition to our print edition, we're bringing you all sorts of industry news on our web mediums. Joining us online means getting relevant business and startup content in real-time, so you're hearing about the latest developments as soon as we do. We're looking forward to interacting with our readers on all of our social media and web platforms- like any thriving business, we're looking to give and take. #TrepTalkME is already happening on all of our digi platforms, and all good conversations go both ways. See you on the web!

- EntAlArabiya
- @EntAlArabiya
- Entrepreneur Al Arabiya
- EntrepreneurMiddleEast
- EntMagazineME
- EntMagazineME
- EntMagazineME





SKYLINE UNIVERSITY COLLEGE

UNIVERSITY CITY OF SHARJAH



مرخصة من وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
Licensed by the Ministry of Higher
Education and Scientific Research

هناك العديد من يقدم الشهادات و لكن القليل منهم من يؤمن المستقبل



26 عاماً من التميّز الأكاديمي
دراسة في أيام الأسبوع و كذلك في
عطلة نهاية الأسبوع

تأمين السكن و تأشيرات الإقامة للطلبة
فرص التّدريب العمليّ و اميدانيّ
التّنوع في الثقافات

✉ admissions@skylineuniversity.ac.ae ☎ +971 6 5441155

www.skylineuniversity.ac.ae



ثورة الإنترنت القادمة ثورة الأعمال القادمة

وطرق تمويل مختلفة. الهاتف الذكي ربما يتربع على عرش الأشياء ويكون هويتنا ووسيلتنا للتواصل والتسوق والبيع والشراء ووصول المعلومة والصورة الموسيقى وتذكرة السفر والملف الطبي ومفتاح البيت والسيارة. التحول الرقمي والمزيد من التشبيك الرقمي سمة المرحلة القادمة وثقافة جيل الألفية، عالم الإنترنت ما يزال ينتقل بنا من ثورة إلى أخرى. القادم إنترنت الأشياء، والذي يليه علينا التنبؤ به ومعرفة ملامحه قبل أن نتاجتنا المستجديات ونختفي.

عالمنا معلق في الفضاء الواسع. **1**

رئيس التحرير
حسن عبد الرحمن

بعد ثورة الهواتف الذكية، وبلاك بيرى كان على وشك الاختفاء قبل أن يستدرك ويتأقلم مجدداً.

ثورة التكنولوجيا الذكية والإنترنت، تخلق نمط مختلف من الشركات، تعيش على هوامش مايكروسوفت وابل وفيس بوك وسامسونج وأمازون وغوجل واي بي.

إنترنت الأشياء هي الثورة القادمة، وعلى الجميع أن يتحضر لدخول العالم الذكي، المنزل الذكي الهاتف الذكي والسيارة الذكية والقطار الذكي المستشفى الذكية والمدينة الذكية والحكومة الذكية.

عالم سحابي مختلف، يفرض نمط أعمال جديد وتشكير جديد وأساليب تسويق جديدة وطريقة أرباح جديدة، وسيقود ذلك إلى شركات جديدة وستشهد رواد أعمال جدد،

إذا كانت الأزمة المالية في العام 2008 نتيجة مؤكدة لتخلف النظام الرأسمالي ومؤسساته عن ثورة التكنولوجيا، فإن تسارع تسونامي التقنية يكاد يأخذ كل التقاليد القديمة في إطلاق وإدارة الشركات، وعلى من يريد الاستمرار، عليه سرعة التحول والتأقلم والتخصص.

في السنوات الماضية فوجئنا بإفلاس أهم الشركات العالمية، من يتذكر اليوم عملاق التأمين العالمي ايه اي جي، أو ليمان براذرز أو سيتي غروب، أو شركات مثل فاني مان وفريدي ماك، اللتين فاقت تعاملاتهما ستة تريليون دولار، عشرات البنوك في أوروبا أيضاً اختفت من الوجود.

في عالم التقنية أيضاً اختفت شركات وظهرت أخرى، عملاق الهواتف نوكيا اختفى

رافعة شوكية تعمل بالديزل و باستطاعة 3 أطنان مع سارية ثلاثية المفاصل و قدرة نقل كاملة

زد من ربحية أعمالك

- ✓ رافعة شوكية جديدة كلياً
- ✓ نفقات شهرية ثابتة
- ✓ صيانة كاملة من فامكو
- ✓ توفير في إستهلاك الديزل إلى ما يقارب 45%
- ✓ زيادة في الإنتاجية إلى ما يقارب 20%

شركة الفطيم للأليات والمكينات ذ.م.م. دبي: هاتف: +971 4 2135100
مجمع دبي للإستثمار: هاتف: +971 4 8154800 أبوظبي: هاتف: +971 2 5029100
العين: هاتف: +971 3 7210777 رأس الخيمة: هاتف: +971 7 2216120
البريد الإلكتروني : e-mail: famco@alfuttaim.ae www.al-futtaim.com



استئجرها فقط بـ
4500 درهم
في الشهر الواحد

يسري العرض لغاية 31 أغسطس 2016
*تطبق الشروط و الأحكام

فامكو 

إحدى شركات مجموعة الفطيم-

هيئة تنظيم الاتصالات تطلق برامج تدريبية تستهدف الباحثين عن عمل



أطلق «مركز إبداع الحكومة الذكية» (CoDI)، التابع للهيئة العامة لتنظيم قطاع الاتصالات، برامج تدريبية تستهدف رفع كفاءة الباحثين عن عمل في الدولة، وتمكينهم من المهارات الأساسية المطلوبة في سوق العمل، من خلال تقنية التعلم عن بعد التي تتيح التفاعل الكامل بين المدربين والباحثين عن العمل، داعياً الباحثين عن عمل إلى التسجيل في الدورات المجانية الجديدة، من خلال الموقع الإلكتروني للمركز. ويتمتع المركز بخبرة واسعة في مجال الدورات التدريبية، فقد نجح في تدريب أكثر من 3 آلاف موظف وطالب جامعي منذ انطلاقه عام 2014، وصولاً إلى إطلاق البرامج المستحدثة للباحثين عن عمل والتي تناسب فرص العمل الحالية، وتوجه جهات التوظيف في الدولة، لزيادة نسب قبول الباحثين عن عمل في الوظائف الملائمة، فيما يحصل المشاركون على شهادات حضور معتمدة من مركز إبداع الحكومة الذكية. ويهدف برنامج تدريب الحكومة الذكية من خلال الخطوة المبادرة إلى توسيع شريحة المستفيدين من خدمات الحكومة الذكية، فضلاً عن توسيع شريحة المستفيدين من برنامجه لتطوير وتدريب الكوادر الوطنية، ووفقاً لجدول الدورات الموجود على الموقع الإلكتروني للمركز، فإن الدورات التفاعلية منظمة وفق جدول يومي، وتبدأ في التاسعة صباحاً وتستمر لمدة أربع ساعات يومياً، ومتاحة باللغتين العربية والإنجليزية، كما يمكن الموقع (mgovtraining.gov.ae) من الاطلاع على المحاضرات المسجلة في جميع الأوقات، والتي تشمل موضوعات متنوعة.

350 فكرةً مشاركة في مسابقة «دبي لرواد الأعمال الذكية»



التجارية التي تدعم أحد ركائز استراتيجية مبادرة دبي الذكية والتي تشمل الاقتصاد الذكي أو الحياة الذكية أو التنقل الذكي أو الحوكمة الذكية أو البيئة الذكية أو الأفراد الأذكياء.

إلى تعزيز دور رواد الأعمال الشباب وأصحاب المشاريع ليكونوا جزءاً من رسالة مكتب دبي الذكية في خلق السعادة من خلال تبني التكنولوجيا المبتكرة وتحويل دبي إلى مدينة ذكية.. ويحصل 3 فائزين على جائزة نقدية بالإضافة إلى ترشحهم وانضمامهم إلى مبادرة تجار دبي التي ستساعدهم على تحويل أفكارهم إلى مشاريع واقعية، حيث أن هذه المسابقة مفتوحة أمام جميع رواد الأعمال المقيمين في دولة الإمارات العربية المتحدة، وتتطلب من جميع المتسابقين أن يقدموا أفكارهم

بدأت غرفة تجارة وصناعة دبي بتقييم الأفكار التجارية لمسابقة «دبي لرواد الأعمال الذكية»، التي أطلقتها مؤخراً بالتعاون مع مكتب دبي الذكية بهدف المساهمة في تعزيز دور رواد الأعمال في تحويل دبي إلى «مدينة ذكية». وتلقت غرفة دبي مع إقبال باب الترشيح 350 فكرةً مبتكرة ضمن المسابقة، حيث جرى فرز المشاركات وتأهل 48 طلباً للمرحلة الثانية، وتهدف هذه المسابقة لمساعدة رواد الأعمال الشباب ليكونوا جزءاً من مبادرات دبي الاستراتيجية، بالإضافة

تقدم مراكز البيانات يهدد المزايا التنافسية للاقتصاد الرقمي في الإمارات



الخاصة بإدارة المعلومات. ويعاني أكثر من نصف كبار رجال الأعمال في العالم من الاضطرابات الرقمية جراء التحول الرقمي ضمن القطاعات التي يعملون بها، في حين أن 66% من الشركات تخطط للاستثمار في البنية التحتية التقنية والمهارات الرقمية، بحسب ما أوردت دراسة استطلاعية حديثة أجرتها «إي إم سي»، الشركة العالمية المتخصصة في تقديم حلول تقنية المعلومات. وأشار التقرير، إلى أن 80% من مدراء التقنية مقتنعين تماماً بأن البنية التحتية السليمة للتقنية تلعب دوراً رئيسياً في تقليص تعقيد الأعمال ودعم تحقيق المزيد من النمو في المستقبل.

يتعرض الاقتصاد الرقمي في دولة الإمارات إلى مخاطر فقدان مزاياه التنافسية جراء تدفق ما وصفه خبراء بموجة عارمة من البيانات تقف على الحلول المتقدمة الخاصة بإدارة المعلومات، إلا في حال توجهت الشركات إلى تبني أحدث حلول مراكز البيانات. وذكر خبراء البيانات أن الشركات التي تلجأ إلى استخدام مراكز بيانات حديثة تتسم بالاعتماد على تقنيات تخزين فورية ومعرفية برمجياً وبتدرج في الحجم وذات أداء عال، سيكون بمقدورها تحليل كميات هائلة من البيانات المتولدة من الأجهزة المحمولة والتطبيقات التلقية وأجهزة الاستشعار ووسائل التواصل الاجتماعي، بغية العمل على ابتكار نماذج جديدة للأعمال. وفي هذا السياق ترى شركة «إي إم سي» أن مراكز البيانات الحديثة تسمح للشركات بطرح منتجات جديدة في السوق بسرعة تفوق المعدل بأربع مرات، وإطلاق أربعة أضعاف عدد التطبيقات، وتقليل وقت الانقطاع عن العمل بنسبة 96%. ويُتوقع أن يصل حجم سوق مراكز البيانات في الشرق الأوسط إلى 5.5 مليارات دولار بحلول العام 2019، في حين أن إنفاق منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا على الخدمات السحابية العامة سوف يتضاعف إلى 1.4 مليار دولار بحلول العام نفسه، وفقاً لشركة «غارتنر» للأبحاث، انطلاقاً من تزايد الإقبال على تبني الحلول المتقدمة

دبي للسياحة تفوز بجائزة أفضل إدارة قانونية لعام 2016 في الشرق الأوسط



حضر حفل توزيع الجوائز حوالي 350 مستشاراً قانونياً ومحامياً وفرقاً قانونية من مختلف أنحاء المنطقة، بما في ذلك ممثلين عن مكاتب محاماة دولية لها تواجد في منطقة الشرق الأوسط.

والتي تعتبر دليلاً على ما يتمتع به فريق العمل من مواهب استثنائية، كما يوضح التزامنا في الدائرة بتنفيذ وتطبيق أفضل الممارسات والتجارب العالمية التي تهدف إلى تسليط الضوء على دبي بصفتها مثالاً للتميز والريادة».

وجاء اختيار فريق إدارة الشؤون القانونية في «دبي للسياحة» من قبل لجنة تحكيم مكونة من نخبة من أبرز الشخصيات القانونية، باعتباره الأفضل ضمن فئة «أفضل إدارة قانونية للعام - الفريق الكبير»، وذلك خلال حفل توزيع جوائز مستشاري المؤسسات بالشرق الأوسط 2016. وجاء الفوز لبيتوج جهود فريق إدارة الشؤون القانونية لدى الدائرة الهادفة لتعزيز مكانة الإمارة كوجهة سياحية عالمية، ولتكون دبي الخيار الأول للسياح سواء بهدف الأعمال أو للترفيه، فضلاً عن دورها في دفع عجلة النمو الاقتصادي والتنوع في الإمارة.

فازت دائرة السياحة والتسويق التجاري (دبي للسياحة) بجائزة «أفضل إدارة قانونية للعام - الفريق الكبير»، وذلك خلال حفل توزيع جوائز مستشاري المؤسسات بالشرق الأوسط 2016. وجاء الفوز لبيتوج جهود فريق إدارة الشؤون القانونية لدى الدائرة الهادفة لتعزيز مكانة الإمارة كوجهة سياحية عالمية، ولتكون دبي الخيار الأول للسياح سواء بهدف الأعمال أو للترفيه، فضلاً عن دورها في دفع عجلة النمو الاقتصادي والتنوع في الإمارة.

غرفة تجارة دبي تكرم أفضل 15 شركة صغيرة ومتوسطة في أداء الصادرات

في إطار جهودها لتقدير ودعم وتشجيع الأداء التصديري للشركات العاملة في دبي، وضمن مبادراتها «أفضل شركة صغيرة ومتوسطة في أداء الصادرات الشهرية»، كرّمت غرفة تجارة وصناعة دبي 15 شركة فائزة بالمبادرة والتي تفوقت بأدائها التصديري خلال الفترة ما بين يناير 2015 والربع الأول من العام 2016. وهنّ ماجد سيف الفريير، رئيس مجلس إدارة غرفة دبي الشركات الفائزة، وقدم شهادات التكرّم والدروع التذكارية للشركات الفائزة وهي «الرواحل للتجارة» و«بارفيوم كريستيان ديور أوريينت و» «إيفر نيو للتجارة العامة» و«مجوهرات ديوان الذهب» و«لبتوس للتجارة» و«سوبر جينيرال» و«روتشي دايفانوستكس ميديل إيست» و«الغزلان للتجارة العامة» و«فاست تيليكوم للتجارة العامة» و«استراتيجيك فودز إنترناشيونال» و«سوجيديمو للتجارة» و«جولدن كور للتجارة» و«سقف للتجارة العامة» و«فليكس ميديل إيست» و«الريمجي للتجارة العامة». وتم اختيار الشركات الفائزة في المبادرة بناءً على قاعدة بيانات شهادات المنشأ في غرفة دبي، حيث يكون الاختيار كل شهر ويكون مبنيًا على معيار مختلف عن الآخر مثل عدد جهات التصدير، أو أعلى قيمة صادرات للشهر، أو أعلى عدد شهادات منشأ تقدمت للحصول عليها.

«منتدى الشارقة للتطوير» و«إس إي بي» يحصدان جائزة «أفضل مشروع شراكة بين القطاعين العام والخاص»



المضي قدماً بخطى ثابتة نحو تمكين الكفاءات الشابة وتأهيلهم بالشكل الأمثل لتولي دفة القيادة في المستقبل». هذا وتم إطلاق «الجوائز الحكومية على مستوى دبي والإمارات الشمالية» في العام 2015 لتسليط الضوء على الإنجازات المحلية للقطاع الحكومي في مجالات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات وتكرّم الجهود والمساهمات القيّمة التي تقوم بها الجهات الحكومية على مستوى الخليج العربي في استخدام أحدث التكنولوجيا الذكية للإرتقاء بالخدمات الحكومية إلى أعلى مستويات الجودة والابتكار.

حاز كل من «منتدى الشارقة للتطوير» و«إس.إيه بي»، الشركة العالمية الرائدة في مجال البرمجيات، مؤخراً على جائزة «أفضل مشروع شراكة بين القطاعين العام والخاص»، وذلك خلال فعاليات الدورة الثانية من حفل توزيع «الجوائز الحكومية على مستوى دبي والإمارات الشمالية» الذي يهدف إلى تكريم المؤسسات والخبراء في قطاع تكنولوجيا المعلومات على مساهماتهم في دعم مسيرة التحول الرقمي التي تنتهجها دولة الإمارات. وجاء هذا الفوز تقديراً للجهود المشتركة التي قام بها الطرفان في إطار مبادرة «الشارقة مدينة ذكية» المتمثلة في دفع عجلة التنمية المستدامة للإمارة من خلال تحفيز الابتكار وريادة الأعمال والنمو الاقتصادي وتطوير الكفاءات الشابة. وفي معرض تعليقه على الأمر، قال جاسم محمد البلوشي، رئيس مجلس إدارة «منتدى الشارقة للتطوير»: «يشرفنا الحصول على هذه الجائزة التي تجسّد متانة الشراكة الإستراتيجية التي تجمعنا مع «إس إي بي» والتزامنا المشترك بتحقيق التنمية المستدامة في الشارقة ودعم الرؤية الطموحة بتحويلها إلى مدينة ذكية من الطراز الأول. ويشكّل هذا الفوز مصدر إلهام كبير ودفعة قوية لنا لمواصلة



جناح "المملكة" جناح الدوبلكس الراقي في الرياض

أصبح جناح المملكة ذو الطابع المميز الحضري بكل ما يحويه من رفاهية وترف جاهزاً لاستقبالكم. تمتعوا بكرم الضيافة في أجواء غير مسبوقه من الفخامة والروعة داخل محيط الجناح الحضري المكون من طابقين، والمُزِين بفخامة عصرية تعطي أبعاداً جديدة للضيافة المميزة.

لمزيد من المعلومات الرجاء الاتصال بالفندق مباشرة على 0888 - 11 (11) 911 + أو زوروا

موقعنا www.fourseasons.com/riyadh



FOUR SEASONS HOTEL
Riyadh at Kingdom Centre

مجلس شباب تجار دبي يوقع مذكرة تفاهم مع بنك «انفستكورب»



متعددة، حيث يهدف إلى توحيد صوت رواد الأعمال المواطنين، ومساعدتهم على النمو والتطور تحت مظلة غرفة دبي.

جدير بالذكر أن مجلس شباب تجار دبي الذي تأسس منتصف العام الماضي يضم 20 عضواً يشكلون رواد أعمال شباب في قطاعات اقتصادية

دبي، ومحمد الشروقي، الرئيس التنفيذي المشارك في انفستكورب، وتتص مذكرة التفاهم على تعزيز التعاون والتنسيق بينهما للارتقاء بمهارات رواد الأعمال في دبي عبر تنظيم سلسلة من الندوات وورش العمل التدريبية يستضيفها مجلس شباب تجار دبي في مقر غرفة دبي في حين يعهد انفستكورب مسؤولية إدارة هذه الندوات، التي ستتناول موضوعات رئيسية تتعلق بريادة الأعمال، وتساهم بتنمية المهارات ذات العلاقة لدى رواد الأعمال من الشباب المواطنين.

في خطوة لدعم الشباب الإماراتي، وتحفيزه على دخول عالم ريادة الأعمال، وقع مجلس شباب تجار دبي، العامل تحت مظلة غرفة تجارة وصناعة دبي، مذكرة تفاهم مشتركة مؤخراً مع انفستكورب، المؤسسة المالية العالمية المتخصصة في الاستثمارات البديلة، لتنظيم سلسلة من ورش العمل والندوات التدريبية حول مختلف المواضيع التي تهتم رواد الأعمال الشباب المواطنين. ووقع مذكرة التفاهم المشتركة سيف الشغفار، رئيس مجلس شباب تجار

افتتاح أول متجر باريس غاليري في سلطنة عُمان



متر مربع لتزخر واجهات العرض فيه بمختلف المنتجات الفاخرة من الساعات والعطور ومستحضرات التجميل والنظارات والاكسسوارات والمنتجات الجلدية. مفهوم العرض والتسويق الملتزم للنظر لمتاجر باريس غاليري ومعايير الخدمات العالية وتقاليده الضيافة العربية جعلت من اسم باريس غاليري إحدى أهم وأبرز وجهات التسوق في الشرق الأوسط.

بمسقط لتلبية متطلبات السوق في سلطنة عُمان على المنتجات الفاخرة ليقيم المتجر لزبائنه في السلطنة تنوعاً واسعاً من المنتجات الفاخرة المتميزة ونظام خدمة عملاء متميز. ويؤكد انطلاق هذا الفرع الجديد الخطة التوسعية لباريس غاليري في المنطقة والذي اتخذ لنفسه عنواناً ملفتاً في الأوبرا جالاريا المتميزة كوجهة رائدة للتسوق. وتزيد مساحة المتجر على 1200

تم افتتاح متجر باريس غاليري المتجر الرائد في عالم التسوق الفاخر في أوبرا جالاريا في دار الأوبرا السلطانية بمسقط، بحضور كل من معالي السيد سعود بن هلال بن حمد البوسعيدي وزير الدولة ومحافظ مسقط، ومحمد عبد الرحيم الفهيم الرئيس التنفيذي لمجموعة شركات باريس غاليري، ونخبة من الأعيان وكبار الشخصيات والتجار والإعلاميين. جاء افتتاح متجر باريس غاليري،

سيبو باسيفيك تنضم إلى أول تحالف للطيران الاقتصادي في العالم

وقعت شركة طيران سيبو باسيفيك (PSE:CEB) أكبر ناقلة فلبينية، اتفاقية تحالف مع سبعة شركات طيران اقتصادية آسيوية أخرى مكونة أول تحالف لشركات طيران ذات الأسعار المنخفضة في العالم بعنوان « تحالف القيمة». ويضم التحالف شركات طيران سيبو باسيفيك - وبما في ذلك شركتها الفرعية والمملوكة بالكامل «سيبوجو» - Cebgo - وطيران جيو إير (Jeju Air) ونوك إير (Nok Air) ونوكسكوت (NokScoot) وسكوت (Scoot) وشركة طيران تايجر إير السنغافورية (Tigerair Singapore) وتايجر إير الأسترالية (Tigerair Australia) وأخيراً شركة طيران فانيليا إير (Vanilla Air). ويجمع التحالف هذه الشركات ليقدّم قيمة أكبر وشبكات متعددة من المسارات الجوية ونطاق أوسع من خيارات السفر في جميع أنحاء جنوب شرق آسيا، وشمال آسيا وأستراليا. وسيتمكن المسافرون من الإطلاع واختيار وحجز رحلاتهم الجوية بأفضل الأسعار المتاحة مباشرة في مواقع شركات التحالف الإلكترونية عبر معاملة إلكترونية موحدة، ويعود ذلك إلى استخدام التكنولوجيا الرائدة من إير بلاك بوكس (ABB). وبذلك، سيقدم التحالف المزيد من الوجهات والمسارات والمزيد من الراحة لعملاء كل من شركات الطيران الثمانية إضافة لتمتع المسافرين بمجموعة كاملة من الخيارات الإضافية والقيمة التي تقدمها شركات الطيران الاقتصادية.



التحول من الحرية المطلقة إلى مزيد من التدخل الحكومي سمة العصر مع تسارع انتقال آليات نمو الاقتصاد والثروة بصورة منظمة من الدول الصناعية التقليدية إلى اقتصاديات ناشئة ذات تأثير متزايد في ظل النظام المالي العالمي

يرجع إلي ما عرفته بعض أشكال هذه الأدوات المالية (خاصة المشتقات) من تجاوزات، فإن المستقبل - في رأي الدكتور العريان - هو لمزيد من دور هذه الأدوات بعد خضوعها لدرجات أكبر من الإشراف والرقابة، ذلك أن تطوير هذه الأدوات ضمن منظومة أكثر كفاءة سوف يساعد على مزيد من الاندماج المالي العالمي. ولا يكتفي محمد العريان بتشخيص الأزمة - نظام قديم يتراجع ونظام جديد يتأكد - بل إنه يقدم خطة عمل للإسراع في زيادة القدرة على التعايش مع متطلبات نظام المستقبل،، ويقدم وصفة لضمان سلوك المستثمرين بما يتفق مع حقائق المستقبل، كما يرى دوراً أكثر أهمية للسياسات الاقتصادية الوطنية وللمؤسسات المالية الدولية، وأخيراً يقدم توصيات

في الاقتصاد العالمي، فالاقتصاديات الناشئة في الصين والهند وجنوب شرق آسيا والعديد من الدول الصناعية الناشئة قد أصبحت هي الأخرى لاعباً مؤثراً، وأنها بدورها سوف تلعب دوراً أكثر تأثيراً مع زيادة أحجام أسواقها الوطنية. أصبحت الفوائض المالية الهائلة أو ما أطلق عليه صناديق الثروة السيادية، وهي المملوكة للدولة، في الصين وفي دول الخليج وسنغافورة وغيرها من دول الفائض، أصبحت عنصراً رئيسياً في الاقتصاد العالمي، وبرغم نظرة الارتياح حولها، فقد لعبت هذه الصناديق دوراً إيجابياً في دعم الاستقرار المالي الدولي، وهو يعتقد أنها مؤهلة للعب دور أكبر في المستقبل. - الأدوات المالية الجديدة والمتطورة. فبرغم أن أحد أسباب الأزمة المالية

أكبر تجربته خلال السنوات العشر الأخيرة كأحد أهم اللاعبين - على المستوى العالمي - في إدارة المحافظ المالية، وذلك ربما على حساب ما اكتسبه من تجربته السابقة في المؤسسات المالية الدولية (صندوق النقد الدولي، ومن هنا جاء الكتاب غزيراً ومثمناً في التوصيات حول دور المستثمرين من القطاع الخاص - أصيل أو وكيل - أو مديري الاستثمار، كما لا يقل العرض ثراء فيما يتعلق بقضايا إدارة المخاطر، ولكن العرض <<

للارتقاء بأساليب إدارة المخاطر عند التعامل مع الأسواق المالية. وليس من السهل تقديم عرض كامل لما أورده الكتاب في معالجته لهذه الأمور في هذا الحيز المحدود، ولكن الكتاب يتضمن عرضاً شيقاً ومفيداً لمعرفة خبايا تعامل الأسواق المالية، كما ينطوي على العديد من الملاحظات الذكية والحكيمة بصدد العديد من الممارسات في هذه الأسواق. ومع ذلك يبدو أن محمد العريان وقد عكس في هذا الكتاب بدرجة



على هذه الصفحات سنكتب في كل مرة عن قيادي ملهم سواءً في وقتنا الحاضر أو في تاريخنا، في منطقتنا أو في مكان آخر في العالم. فسمات القادة الناجدين، هي سمات شخصية لا تختلف لا في زمان ولا مكان.

محمد العريان:

المصري الذي يسمعه العالم

أدوات النظام الرأسمالي تأخرت عن ثورة التكنولوجيا

محمد العريان رائد خبراء الاستثمار العالمي، وأكثر الشخصيات تأثيراً في سنوات مابعد الأزمة العالمية، دخل العريان نسيج النظام الجديد في الغرب، من خلال أخطر مؤسساته وهي أسواق المال والصناديق الاستثمارية، أصدر كتاب تصادم الأسواق محلاً للتغيرات التي تسببت في أزمة النظام الاقتصادي والمالي العالمي. وأحدث الكتاب في حينه صدمة حقيقية في وقت كانت أزمة 2008 في أوجها.

خاص Entrepreneur العربية

السندات طويلة الأجل تتخفف في الوقت الذي يرفع فيه بنك الاحتياطي الأمريكي أسعار الفائدة قصيرة الأجل، أو أن أسعار الأسهم في السوق الأمريكية تأخذ مساراً مختلفاً عن مسار أسعار السندات، أو أن تستمر موازين مدفوعات الدول النامية محققة للفوائض رغم الأزمات المالية للدول الصناعية. ويرى العريان أن ما نراه من صخب وتناقض في الظواهر ينبغي ألا يمنعنا من محاولة استخلاص بعض المؤشرات العامة والتي يمكن أن تساعدنا على فهم أسواق المستقبل، وهو يرى أن هناك على الأقل، ثلاثة عناصر جديدة تعبر عن أسواق الغد، وهي:

- لم يعد الاقتصاد الأمريكي أو الاقتصادات الصناعية الغربية بصفة عامة، اللاعب الوحيد والمؤثر

اقتصادية جديدة، ولكننا نتعامل معها بأدوات قديمة صممت لظروف اقتصادية مختلفة. ومن هنا مظاهر القلق والاختلال أو حتى الفوضى، فنحن كمن يعالج مرضاً جديداً وغريباً بأدوية قديمة صممت لأمراض مختلفة، ومن ثم فليس من الغريب أن نشاهد ظواهر شاذة وغير متوقعة، وهذا ما أطلق عليه محمد العريان الصخب NoisC، وهو ما نراه من مظاهر معارضة ومتناقضة يصعب تفسيرها. فالصخب الذي نشاهده الآن في الأسواق هو دليل على تغير الظروف والحيرة أمام ظواهر جديدة غير مأهولة، وإذا كان هذا الصخب هو نتيجة للتناقض أو التعارض بين المرض الظاهر والعلاج المستخدم، فلا غرابة، كما لاحظ جرينسبان مثلاً في 2005، أن أسعار الفائدة علي

المستويين الأكاديمي والمهني. فبعد أن تخرج بدرجة البكالوريوس في الاقتصاد في جامعة كمبرج حصل علي الدكتوراه من جامعة أكسفورد ثم عمل في صندوق النقد الدولي، حيث تولي منصب مدير إدارة الشرق الأوسط كأصغر من يشغل هذا المنصب، وفي عام 1997 ترك المؤسسة الدولية ليعمل في أحد أهم بنوك الاستثمار في لندن قبل أن ينتقل رئيساً تنفيذياً لأحد أكبر صناديق الاستثمار في العالم (بمكو).

يرى العريان، أن الاقتصاد العالمي المعاصر قد تغيرت معالته بشكل جوهري، في حين أن اللاعبين وكذا المؤسسات المالية القائمة والأدوات المستخدمة فضلاً عن السياسات المطبقة، مازالت تنتمي إلي عصر مضي وانقضى، فنحن إزاء قوى

فاز العريان بجائزة فايننشال تايمز و«غولدمان ساكس». لأفضل محلل مالي وأفضل مدير للاستثمارات، وقال عنه آلان غرينسبان رئيس مجلس الاحتياطي الفيدرالي السابق أنه من أكثر من يفهم مسالبي الرأسمالية، وقال عن كتابه تصادم الأسواق بأنه من الكتب المهمة في العصر الحديث، التي يجب أن يقرأها كل من يريد أن يفهم خبايا عالم الاستثمار الحديث. حلل محمد العريان النظام الرأسمالي وحدد مسالبه، وأوضح مخاطر اتجاهات النيوليبرالية الجديدة والتي توصف بالمتوحشة، وكان موقفه عقب الأزمة العالمية بمثابة بوصلة للمستثمرين الذين يقعون ضحية تاويلات ومصطلحات التسويق الرأسمالي. يتمتع بسجل مبهر من الإنجازات على



بروفایل

- ولد محمد العريان من أم مصرية وهي السيدة نادية شكري، ابنة عم المهندس إبراهيم شكري رئيس حزب العمل الراحل، وأب مصري هو عبد الله العريان، الذي كان أستاذا للقانون ثم قاضيا في محكمة العدل الدولية. وعمه كان أحمد العريان، أستاذ هندسة المواد في كلية الهندسة، جامعة القاهرة. وهو متزوج من محامية
- حصل على شهادة جامعية في الاقتصاد من جامعة كامبريدج، كما حصل على شهادتي الماجستير والدكتوراه في الاقتصاد من جامعة أكسفورد في المملكة المتحدة.
- شغل محمد العريان منصب الرئيس التنفيذي في مؤسسة بيمكو للاستثمارية العالمية، التي تدير أصولا تزيد قيمتها على 1100 مليار دولار أمريكي، وذلك منذ عودته إليها في يناير 2008 بعد أن عمل لمدة عامين رئيسا تنفيذيا في وقف جامعة هارفارد الذي يتولى إدارة صندوق المنح الجامعية والحسابات التابعة لها. في خلال سنة مالية كاملة استطاع الصندوق أن يحقق عائدا نسبته 23 في المائة، هو الأعلى في تاريخ الجامعة.
- عمل محمد عبدالله العريان لمدة 15 عاما لدى صندوق النقد الدولي في واشنطن، قبل أن يتحول للعمل في القطاع الخاص، حيث عمل مديرا تنفيذيا في «سالامون سميث بارني» التابعة لسيتي جروب في لندن، وفي عام 1999 انضم إلى مؤسسة بيمكو الاستثمارية العالمية.
- نال في عام 2008 جائزة عن كتابه «عندما تتصادم الأسواق».
- وصفته صحيفة نيويورك تايمز بـ الرجل الغامض عندما تولى إدارة الوقف الاستثماري لجامعة هارفارد، ويعرف الآن في الأوساط المالية العالمية بـ «حكيم وول ستريت»، بعد ادارته بيمكو ويقال أن اقتصاد العالم يتأثر بتصريحاته وردود أفعاله وهو مرجع لعدد كبير من المؤسسات المالية والصحف العالمية، والعديد من الدول.
- عينه الرئيس الأمريكي باراك أوباما رئيسا لـ «مجلس الرئيس للتنمية العالمية» في ديسمبر 2012.
- اختارت إدارة الرئيس الأمريكي باراك أوباما العام الماضي بيمكو لتصبح واحدة من أربع شركات إدارة أصول يتم اختيارهم لإدارة برنامج مجلس الاحتياط الفيدرالي البالغ قيمته 500 مليار دولار لشراء أوراق مالية مدعومة برهون عقارية. كما تدير الشركة أيضا برنامج الأوراق المالية التجارية البالغة قيمتها 251 مليار دولار.
- وفي عالم يتلظ ويرتبط به قطاع المال والسياسة في كل الدول والقارات، لا يبدو أن الدكتور العريان معني بدرجة كبيرة بالقضايا الإقليمية، وينصب اهتمامه على اتجاهات عالمية كونية لا يمثل فيها الشأن المصري والقضايا الشرق أوسطية إلا قليل القليل



انتهاء عالم قديم وبدء مرحلة جديدة من النظام المالي العالمي تقوم على أسس ومبادئ مختلفة. وترقب لاضطرابات كبرى في الدول الصناعية

احتياجات المعاملات الدولية إليه، وبالتالي فإنه من المستحيل أن يختفي الدولار بين يوم وليلة، وسوف يحتاج الأمر إلى سنوات وسنوات، والأهم من ذلك أنه لا بد من التفكير في بديل، والتوافق عليه، فالعالم يحتاج - ولاشك - إلى عملة دولية، فهل أن أوان التفكير - مجرد التفكير - فيما إذا كان هذا ممكنا، وكيف نخطط للوصول إلى هذا الهدف بهدوء ودون تكلفة عالية؟.. وكيف سيكون شكل المؤسسات النقدية الدولية حينذاك؟ أسئلة مهمة لم يتعرض لها كتاب محمد العريان. ولكن ما تضمنه الكتاب من معلومات في الجوانب الأخرى للأسواق المالية يمثل وجبة دسمة. وهذا يكفي. ■

* المصادر- فايننشال تايمز - حازم البيلوي - بلومبيرغ - بيمكو - تقرير واشنطن -



آلن جرينسبان رئيس المصرف الاحتياطي الأمريكي السابق

المتحدة على التهاون في معالجة العجز الخارجي الأمر الذي يعني مزيداً من الاختلالات في الأسواق المالية العالمية. فهل كل هذا مازال مطلوباً لـ أسواق الغد؟

بطبيعة الأحوال لم يحتل الدولار مكانته الحالية نتيجة للمصادفة، وإنما حدث ذلك نتيجة لتطور

بين المصالح الوطنية لدولة العملة الدولية « الدولار » وبين مصالح المجتمع الدولي. وقد أثبتت التجربة أن السياسة النقدية الأمريكية تغلب في معظم مثل هذه الأحوال مصالحها الوطنية.

أما الأمر الثاني، فهو أن قيام الدولار بدور العملة الدولية يشجع الولايات

القوى التقليدية المالية والسياسية، الولايات المتحدة واليابان وألمانيا، لهم تعدد تتحكم وحدها خلال السنوات الأخيرة في مصير العالم

للمراقبة والإشراف، مما أدخل عنصراً للقلق والاضطراب في الأسواق المالية. والآن نتحدث عن الفوائض المالية وصناديق الثروة. وهنا يحق لنا التساؤل عما إذا كان من الممكن أن تظهر الفوائض المالية وصناديق السيادة بهذا الحجم دون عجز مقابل في الميزان الأمريكي؟.. وهل كان من الممكن أن يستمر هذا العجز في ميزان المدفوعات الأمريكي فيما لو تخلى العالم عن الدولار؟.. أليس استخدام الدولار دعوة لنشوء العجز في الميزان الأمريكي، وبالتالي الفوائض عند الآخرين؟ يتضمن نظام النقد الدولي الحالي مفارقة مهمة، وهي أن عملة التعامل الدولي هي في الوقت نفسه عملة وطنية «الدولار» مما يترتب عليه، على الأقل، أمران مثيران للقلق: الأول هو احتمال التعارض

جاء نحيفاً ومبتسراً - إلى حد كبير - فيما يتعلق بالسياسات الحكومية وبوجه خاص دور المؤسسات المالية الدولية،، فلا توجد إشارة حسب حازم الببلاوي الاقتصادي المصري الكبير ورئيس مجلس الوزراء المصري الأسبق، ولا أي إشارة كافية لنظام النقد الدولي الحالي القائم على الدولار، ومدى ملاءمته لأسواق الغد، وأثار ذلك على الاستقرار المالي. وبدلاً من ذلك تعرض الكتاب لظاهرة الفوائض المالية أو صناديق السيادة، وهي ظاهرة جعلت من الصين ودول الفوائض النفطية لاعبا مهماً وجديداً على الساحة المالية العالمية، ولكن أليس الحديث عن تزايد ظاهرة الفوائض هو حديث عن تزايد الاختلالات في موازين المدفوعات، واستمرارها؟.. وهل كانت هذه الفوائض تقوم دون عجوزات مقابلة؟

خطيئة الدولار

لقد أدى استخدام الدولار في الستينيات والسبعينيات من القرن الماضي إلى بزوغ ظاهرة اليورو دولار، وكانت هي أولى الأسواق النقدية العالمية غير المنضبطة وغير الخاضعة

عندما بدأت «أبل» ثورة الأجهزة الذكية لم تفهم «نوكيا» وقتها توجهات المستقبل، ورأينا ما الذي حلّ بنوكيا عندما خرجت من الأسواق نهائياً وهاهي تعود اليوم بعد تعلم الدرس، هذا أيضاً كاد يحصل مع شركة مثل بلاكبيرى ولكنها خطت خطوة شجاعة وجريئة عندما أعلنت عن أن الإصدار القادم من هواتفها وهو «Priv» سيكون على نظام تشغيل «أندرويد» عوضاً عن نظام التشغيل الخاص بها، هذا ما سيحدث مع كل الشركات التي لا تتوافق مع الثورة القادمة لإنترنت الأشياء.

الرياض - محمد الراعي

تعمل شركة (ctc) على مساعدة الشركات في استغلال الفرص المستقبلية من خلال تحقيق الإنجازات المذهلة عبر تمكينها من الأتصال الشبكي ودخولها عالم إنترنت الأشياء، وتواصل (ctc) الدفع قدماً نحو الابتكار في قنوات التوزيع بحيث يتمحور حول الأولويات الأساسية للشركاء بدءاً من الحوسبة السحابية والخدمات وصولاً إلى إطلاق برامج بإدارة الشركاء.

مجلة رواد الأعمال العربية التقت المدير التنفيذي أكرم الحداد الرئيس التنفيذي لشركة ctc ليحدثنا أكثر عن خطط الشركة القادمة واستراتيجيتها المستقبلية وكان الحوار التالي :

في البداية هل تحدثنا عن أولويات عمل شركة (ctc) في السعودية بشكل خاص؟

سي . تي . سي هي شركة سعودية متخصصة كما هو معلوم في مجال الاتصالات وتقنية المعلومات تأسست في عام 2009 وهي اليوم واحدة من بين الشركات التي وضعت بصمتها بوضوح في مجالها. تسعى الشركة منذ تأسيسها إلى تطوير مجال الاتصالات وتقنية المعلومات وتقديم كافة الخدمات التي ترقى بهذا المجال الذي يعد اليوم ركناً حيوياً للرقى والنهضة التي تسعى لها المملكة العربية السعودية. وتقدم الشركة خدماتها لعملائها في السوق السعودي من خلال أربع وحدات أعمال تتلخص في مايلي:

وحدة أعمال الاتصالات : وهي <<

شريحة الشركات المتوسطة والصغيرة تزيد على 91 % من السوق السعودي حسب احصائيات وزارة التجارة. وقد وصل عدد السجلات التجارية إلى 1.6 مليون للشركات المتوسطة والصغيرة. أما الشريحة الثانية فهي شريحة الأفراد التي وصل عدد الاشتراكات فيها إلى 53 مليون اشتراك حسب هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات.

الرئيس التنفيذي لشركة CTC أكرم الحداد:
الثورة القادمة في العالم هي
ثورة إنترنت الأشياء





نضمن لك رحلة لا تقل سعادةً عن لحظة الوصول وما بعدها.

نقدم لك مركز ولادة من الطراز المتميز في مستشفى برجيل، بأبوظبي.

الغالبية الشخصية صديقة لك أيضاً؛ وغرف مزودة بأحدث وأدق الأجهزة مخصصة لك ولمولودك الجديد؛ وحتى صالة زوار مجهزة تجهيزاً جيداً. كل شيء في مركز برجيل للولادة يضمن أن حلم الأبوة والأمومة بين أيديكم وأن تجربة الولادة أمر سهل.

بداية صحيحة لرحلة الأم قبل وصول الطفل؛ وهذا هو السبب في أننا نضمن الاعتناء بالأمور منذ اللحظة التي يجب فيها ذلك، فمثلاً أخصائيو التوليد وأمراض النساء ذوي المستوى العالمي أكثر من مجرد أطباء طوال الرحلة؛ أو أخصائيو الأطفال حديثي الولادة يستقبلون أسئلتك الخاصة بصدر رحب مليء بالدفاء كما لو كنت مع طفلك.

- مكان استقبال للطفل داخل غرفة الأم
- أجنحة واسعة وجيدة الإضاءة
- بنك الدم
- سيارة رولز رويس بسائق لنقل الوالدين والطفل
- سرير ولادة مزود بتدليك مدمج
- دعم التطعيم

- خدمات الطوارئ
- التوعية قبل الولادة والرضاعة
- التزام تام بممارسات التعامل الودود مع الطفل داخل المستشفى
- وحدة العناية المركزة لحديثي الولادة
- طب الأجنة



فن الشفاء

من مجموعة في بي إس للرعاية الصحية

معتمد من قبل اللجنة المشتركة الدولية بالولايات المتحدة الأمريكية



بشراكة استراتيجية



Penn Medicine



في إس إس للرعاية الصحية
vps
healthcare

مستشفى برجيل ذ.م.م

ص.ب: ٧٤٠٠، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة

www.burjeel.com | info@burjeel.com | +٩٧١ ٢ ٥٠٨ ٥٥٥٥

f /BurjeelHospital



مع التحول الرقمي في الخدمات الحكومية والصناعية سيكون من المحتوى على كل شركة أن تتحول وتتأقلم مع هذا التغيير الرقمي، كما يجب على شركاء (ctc) أن يقوموا ببناء استراتيجياتهم حول هذا التطور وتقديم قيمة مضافة للدول التي يتواجدون فيها

قدما لتيسير الوصول إلى الرؤية المستقبلية للعالم الرقمي وهي إنترنت الأشياء (Internet of Things). إنترنت الأشياء هو الجيل الجديد من التقنية التي تتيح التخاطب والتفاهم بين الأجهزة (الأشياء الذكية) عبر بروتوكول الإنترنت. والمتابع لسوق التقنية يلاحظ نموا متلاحقا في عدد الأجهزة (الأشياء) المتصلة بالإنترنت. فبعد أن كان جهاز الحاسب والجوال أكثر الأجهزة المتصلة بالإنترنت، ظهرت الكثير من الأجهزة <<

الخدمات السحابية ، أنظمة الاتصالات الصوتية، الاتصالات المرئية، غرف الاجتماعات المرئية ، أنظمة الاتصال الموحد وغيرها من الأنظمة المتعلقة بمجال الصوتيات والمرئيات.

ما هي المبادرات التي من المقترح أن تقدمها سي . تي . سي في السوق السعودية في عام 2016 ؟
تتركز المبادرة الرئيسية التي تعمل عليها الشركة عام 2016 في الماضي

الشريحة الثانية فهي شريحة الأفراد التي وصل عدد الاشتراكات فيها إلى 53 مليون اشتراك حسب هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات.

وحدة الخدمات السحابية : وهي وحدة متخصصة بتطوير الخدمات السحابية ليتم استضافتها في مراكز البيانات المتواجدة داخل المملكة العربية السعودية. وتعمل الوحدة لتقديم الخدمات السحابية عن طريق نظام فوترة شهرية ميسرة تقلل المبالغ المطلوبة لإنشاء خدمة مماثلة في مركز بيانات العميل وتوصله إلى أكبر شريحة في السوق.

وحدة الخدمات الاحترافية : وهي وحدة متخصصة بتنفيذ الخدمات الاستشارية والاحترافية التي تتطلب تخصصية في مجال

الإدارة المتخصصة في تقديم خدمات الاتصالات وبناء الأبراج وتوفير المعدات السلكية واللاسلكية. وتقدم الشركة خدماتها لشركات الاتصالات في السوق السعودي ولعملائها الراغبين في بعض الخدمات الخاصة بالربط السلكي واللاسلكي.

- وحدة مبيعات خدمات الاتصالات : تعمل الشركة كشريك استراتيجي لبيع خدمات الاتصالات لشركة الاتصالات السعودية. وتستهدف هذه الوحدة أكبر شريحتين في السوق السعودي . الشريحة الأولى هي شريحة الشركات المتوسطة والصغيرة والتي تزيد 91 % من السوق السعودي حسب إحصائيات وزارة التجارة. وقد وصل عدد السجلات التجارية إلى 410 مليون للشركات المتوسطة والصغيرة. أما

الثورة القادمة في عالم التقنية ستكون في «إنترنت الأشياء»، فخلال خمس سنوات من الآن سوف تختفي أجهزة كثيرة في حياتنا اليومية وسنرى «السيارة الذكية، والبيت الذكي، والمكتب الذكي، والمستشفى الذكي، وسيكون الهاتف الذكي هويتنا الشخصية ومركز معلوماتنا ومفتاح سيارتنا ومكاتبنا

فيها، حيث أن تركيز أغلب الجهات الحكومية والشركات ينصب على خدمة العملاء ودعم عمل الأنظمة على مدار الساعة. لذلك، تحرص الشركة على تلخيص المستجدات في مجال الاتصالات وتقنية المعلومات وتقديمها لعملائها بشكل شهري أو ربع سنوي على شكل ورشة عمل خاصة لكل عميل لحفظ خصوصية العميل ولأن المتطلبات التقنية تختلف بين عميل لآخر.

كيف تواكب (سي . سي) .
سي) التوجه المتسارع على تقنيات الحوسبة السحابية؟
وكيف تساعد (سي . سي) .
سي) شركاتها في تقديم أفضل الحلول المتعلقة بذلك؟
 إيماناً من الشركة بحاجة السوق السعودي لمتخصصين في مجال الحوسبة السحابية وتطوير البرمجيات والأنظمة في مراكز بيانات محلية، فإن الشركة خصصت وحدة أعمال لمواكبة هذا التطور. هذه الوحدة تشمل كفاءات متخصصة في مجال التسويق، البرمجة، الأنظمة الأمنية وحلول الأعمال. وقد قامت الشركة بعمل مسح ميداني في السوق



• العمل وفق رؤية واضحة باتجاه هدف واضح. حيث أن جميع موظفي الشركة يتشاركون ونفس الرؤية ويتطلعون في عملهم اليومي للوصول إلى الأهداف المطلوبة

• التطوير المستمر للكفاءات داخل الشركة حيث أن الكفاءات الداخلية هي المحور الأساسي لنجاح الشركة .

ما هي البرامج التدريبية التي تقدمها (سي . سي)
لعملائها وشركائها لمواكبة التغيرات الحاصلة في السوق السعودية ؟
 سوق الاتصالات وتقنية المعلومات هي سوق متجددة يصعب فيها على غير المتخصص الاطلاع على كل جديد

الشركات تركز في تصميم عملها، فإن شركة (سي . سي) بشراكة استراتيجية مع شركة الاتصالات السعودية أخذت على عاتقها توفير حزمة من الخدمات التي تحتاجها السوق السعودية والتي تتطلع جميعاً لأن تكون مستضافة من قبل مراكز بيانات داخل المملكة العربية السعودية.

برأيك ما هي أبرز العوامل التي تساعد شركتكم لتكون إحدى أبرز الشركات في الشرق الأوسط؟
 أبرز العوامل التي ساعدت الشركة لتكون إحدى أبرز الشركات في الشرق الأوسط تتلخص في ثلاث عوامل:
 • التخصصية والمرونة والتكيف مع تطورات التقنية

مراكز البيانات هي البنية التحتية والنواة للخدمات السحابية. في السابق كانت الشركات تنفق مبالغ طائلة لإنشاء بعض الخدمات في مراكز البيانات الخاصة بها حيث أن هذه التكاليف تشمل: إنشاء مركز بيانات مصغر للشركة وفق مواصفات متواضعة، التشغيل والصيانة، الخوادم وأجهزة التخزين، البرمجيات وقواعد البيانات، الأنظمة التشغيلية للشركة (كبرامج المحاسبة وإدارة الموارد البشرية)، البريد الإلكتروني، نظام الاتصال الموحد، نظام الحضور والانصراف، أنظمة المراقبة الأمنية وغيرها الكثير من المتطلبات. وتوفير هذه المبالغ على الشركات والجهات الحكومية التي ترغب في تطوير خدماتها لعملائها ولجعل



مبادرة توفير الخدمات السحابية في مراكز البيانات داخل المملكة العربية السعودية هي مبادرة واعدة قادتها كبريات شركات الاتصالات بإنشاء مراكز بيانات ضخمة بمواصفات عالمية وتنافس المراكز الموجودة في الدول المتقدمة وتشرف عليها جهات رقابية لضمان الجودة

والجوال سيكون مفتاح سيارتك ومفتاح بيتك ومحفظة نقودك ومكتبك المتحرك.. الخ

كيف تتوقع أن تحقق الشركة نمواً أكبر على ضوء ذلك ؟

مبادرة توفير الخدمات السحابية في مراكز البيانات داخل المملكة العربية السعودية هي مبادرة واعدة قادتها كبريات شركات الاتصالات بإنشاء مراكز بيانات ضخمة بمواصفات عالمية تنافس المراكز الموجودة في الدول المتقدمة حيث أن تأسيس هذه المراكز يتم وفق مقاييس عالمية تشرف عليها جهات رقابية لضمان الجودة. ومن ثم تحصل هذه المراكز على شهادة مطابقة للمقاييس العالمية من الجهة المانحة مثل (Uptime)

«Priv» سيكون على نظام تشغيل «أندرويد» عوضاً عن نظام التشغيل الخاص بها، لكن هذا هو اتجاه العمل في هذا المجال فعليك التكيف معه !

الثورة القادمة

يرى الحداد أن الثورة القادمة في عالم التقنية ستكون في «إنترنت الأشياء»، فخلال خمس سنوات من الآن سوف تختفي أجهزة كثيرة في حياتنا اليومية وسنرى «السيارة الذكية، والبيت الذكي، والمكتب الذكي، والمستشفى الذكي، بل إننا سنرى مدناً ذكية، وسيصبح الاعتماد على الجوال الذكي بشكل كبير للتواصل مع الأشياء المحيطة، عن طريق الجوال ستكون هوية التعريف الخاص بك وملفك الطبي والجوال تذكرة سفرك

جاهزيتها لمواكبة الجديد في إنترنت الأشياء .

ما هي أبرز التحديات التي واجهتك من خلال مسيرتك المهنية ؟

الدراسة والتخصص الجامعي في مجال الاتصالات وتقنية المعلومات بعد ذاته تحدي كبير كون هذا القطاع متجدد دائماً والتقنية تتطور، فكيف بالعمل فيه، فالتحديات فيه كبيرة جداً ومتجددة، ولكن نحاول أن نصنع منها دائماً فرصاً جديدة للعمل، والتعامل والتعايش مع متغيرات التقنية. أحياناً فكرة تقنية جديدة، تصنع ثورة قد ترفع شركات وتقلس شركات، لكن يبقى التحدي في كيفية التكيف مع هذي الفكرة والإستفادة منها والمرونة في سرعة التغيير لتواكب العمل معها، خذ كمثال ثورة الأجهزة الذكية عندما بدأتها شركة «أبل» وفي المقابل شركة مثل نوكيا عندما لم تتكيف مع مثل هذه الثورة في ذلك الوقت ماذا كانت النتيجة؟ وأيضاً شركة مثل بلاكبير كانت خطوة شجاعة وجريئة أن تعلن عن أن الإصدار القادم من هواتفها وهو

في حياتنا اليومية تحتاج إلى الاتصال بالإنترنت. فعلى سبيل المثال لا الحصر ظهرت الساعة الذكية، التلفاز الذكي، المكيف الذكي، الثلاجة الذكية، الإضاءة الذكية وغيرها الكثير.

ومن المتوقع بحلول 2020، أن يكون حجم سوق إنترنت الأشياء أكبر من سوق الهواتف المحمولة وأجهزة الحاسب والأجهزة اللوحية مجتمعين بمقدار الضعفين ! حيث سيصل عدد أجهزة إنترنت الأشياء إلى 35 مليار جهاز متصل بالإنترنت . كذلك من المتوقع أن تصل إيرادات سوق إنترنت الأشياء إلى أكثر من 600 مليار دولار. وستركز الشركة مجهوداتها في تيسير وصول السوق السعودي إلى الجاهزية لإنترنت الأشياء وذلك من خلال:

- تطوير البنية التحتية لشركات الاتصالات وتقنية المعلومات
- إيصال خدمات الاتصالات لشريحة الشركات المتوسطة والصغيرة وشريحة الأفراد.
- بناء الخدمات السحابية في مراكز بيانات داخل السعودية.
- تنفيذ الخدمات الاستشارية والاحترافية للجهات المتطلعة لرفع



The SUN SIYAM
IRU FUSHI
MALDIVES

الجميع يجد ضالته في منتجع صن سيام ايرو فوشي مالديف منتجع صن سيام في لمحة

- جزيرة مساحتها ٥٢ فدان توفر المكان و العزلة
- نشتهر بالشواطئ الرملية البيضاء مترامية الاطراف التي تحيط بالجزيرة بأكملها
- شعاب مرجانية وأسماك ملونة
- مثالي للأزواج والعائلات
- ١٤ من أفضل المطاعم والبارات (خيارات متعددة)
- جميع المطاعم متاحة في نظام الاقامة الشاملة
- أماكن مخصصة للعائلات في المطعم الرئيسي
- حاصل ٣ مرات على جائزة أفضل سبا
- حاصل على جائزة أفضل نادي أطفال في جزر المالديف
- يوجد مسبح للكبار فقط
- اختيارات متعددة و متنوعة لفيلات فوق الماء ومطله على الشاطيء
- متوافر رحلات طائرة مائية رائعة لمدة ٤٥ دقيقة



DEDICATED PASSION



ومن المتوقع بحلول 2020 ، أن يكون حجم سوق إنترنت الأشياء أكبر من سوق الهواتف المحمولة وأجهزة الحاسب والأجهزة اللوحية مجتمعين بمقدار الضعفين! حيث سيصل عدد أجهزة إنترنت الأشياء إلى 35 مليار جهاز متصل بالإنترنت. كذلك من المتوقع أن تصل إيرادات سوق إنترنت الأشياء إلى أكثر من 600 مليار دولار.

مع التحول الرقمي في الخدمات الحكومية والصناعية سيكون من المحتوم على كل شركة أن تتحول وتتأقلم مع هذا التغيير الرقمي، كما يجب على شركاء (CIC) أن يقوموا ببناء استراتيجياتهم حول هذا التطور وتقديم قيمة مضافة للدول التي يتواجدون فيها. وتقدر القيمة العالمية للقطاع 19 تريليون دولار. 1.

فرص جديدة، ولشركائنا الحظ الأكبر في هذا التحول التكنولوجي الكبير. يجب على شركائنا أن يقوموا بالتفاعل والاستجابة السريعة للتحويلات الجديدة في السوق وذلك للمحافظة على قدراتهم التنافسية وتقديم خدمات جديدة مع المحافظة على الجودة في الخدمات المقدمة للعملاء.

• خدمة الاجتماعات المرئية
ما هي الرسالة الخاصة التي تود توجيهها إلى شركاء وعملاء (سي . تي . سي) في السعودية؟

نحن الآن نشهد موجة من الابتكارات التكنولوجية التي تعمل على تعزيز قوة وفعالية الشبكة، وتعزيز الأساليب التقنية التي من شأنها تطوير حياتنا اليومية بشكل إيجابي ينعكس على نمو الأقتصادي بالمملكة .

بما أن هناك صناعات جديدة بدأت بتطبيق مفهوم إنترنت الأشياء والتحول الرقمي أصبحت هناك حاجة لشركاء جدد لبناء مجموعة خدمات ذات قيمة تتناسب مع هذا التحول . عادة ما يكون التحول سبب في ظهور

لمعرفة الحاجة الفعلية ومدى رغبة العملاء في القطاعين الحكومي والخاص للتوجه للخدمات السحابية. حيث أظهرت نتيجة المسح وجود رغبة عالية فاقت التوقعات.

وانطلاقاً من نتائج الاستطلاع، قامت الشركة بدراسة ومن ثم تطوير بعض الخدمات على الحوسبة السحابية. ومن الخدمات والأنظمة التي تم تطويرها وتوفيرها:

- خدمة حماية وتشفير البريد الإلكتروني
- خدمة النسخ الاحتياطي للبريد الإلكتروني
- خدمة كاميرات المراقبة الأمنية
- خدمة فواتير الإنترنت وأنظمة الاتصالات
- خدمة الفاكس الإلكتروني

Pay

Simple Ar

عبدالعزیز الجوف :

خسرت مليوناً لأرباح ملايين

يردد **عبد العزيز الجوف** المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة «بيتابس» عبارة خسرت مليوناً لأكسب ملايين، وكأن هذه الجملة تختصر عالم ريادة الأعمال الذي يوصف بالمخاطرة، ولذلك فإن تجربته تعد نموذجاً يحتذى وهو اليوم من بين رواد الأعمال الأكثر إبداعاً في السعودية، وحكمته المفضلة هي تلك التي تعود لرائد أعمال الإنترنت الأميركي طوني هسيه Tony Hsieh : «اتبع الرؤيا وليس المال، فالمال سيلحقك في النهاية».

خاص Entrepreneur العربية

يطيب لعبد العزيز الجوف الحديث عن تجربته الشخصية، تلك التجربة التي بدأت بتحقيق مليون دولار في وقت قصير، عندما أسس شركة في الولايات المتحدة الأمريكية، وكان وصل إليها في البداية دون أي دعم مالي، وسرعان ما بدأت شركته

في جني الأرباح، لكن الفشل كان نصيبه لاحقاً، إلا أن ذلك لم يثته عن طموحاته. بل كان دافعاً له ليصبح من أبرز رواد الأعمال في قطاع التجارة الإلكترونية في المملكة العربية السعودية والمنطقة. يقول الجوف: «تمكنت شركتي من

تحقيق مكانة بارزة اليوم، وبعد أقل من سنة اشترت أرامكو جزءاً من شركتي. واليوم يوجد لدي 6 آلاف عميل حول العالم ومن موظف واحد إلى أكثر من 120 موظفا يعملون في 143 دولة ولهذا فأنا لا أعد نفسي ناجحاً بل أحارب لأجل النجاح».

وقال في أحد المنتديات، «أن إحدى الشركات عرضت عليه أن تشتري شركته مقابل 50 مليون دولار، غير أن طموحه يدفعه للعمل على أن تكون قيمتها مليار ريال». وأضاف «نتيجة الإصرار والجد فقد قيمت الشركة شركة مؤخرًا بـ 500 <<

P
yTabs

and Trusted Payments!

www.paytabs.co



صنع في ايطاليا

شيفا لحلول الخرسانة



محطات خلط الخرسانة | خلطات الخرسانة | مضخات الخرسانة



CIFA 

جدة: هاتف: ٨٥٤٥ ٦٧٢ ٩٦٦١٢، الرياض: هاتف: ٩٥٥٠ ٩٦٦١١، الدمام: هاتف: ١٥٨٨ ٨٥٧ ٩٦٦١٣،
أبها: هاتف: ٨٠٠ ٢٢٧ ٩٦٦١٧، المدينة المنورة: هاتف: ٤٩٠٨ ٨٦٩ ٩٦٦١٤، الجبيل: هاتف: ٤٦٤٤ ٣٦٣ ٩٦٦١٣،
البريد الإلكتروني: e-mail: famco@alfuttaim.sa

فامكو 

إحدى شركات مجموعة الفطيم-



يضمن النظام توصيل الأموال في أقل من ٧ أيام، ويعمل الجوف خلال الفترة المقبلة على الانتهاء من تطبيق يمكّن السعوديين من تحويل الأموال من خلال هواتفهم الجوالّة

السعوديين من تحويل الأموال من خلال هواتفهم الجوالّة. وينصب تركيز الجوف في شركة (باي تابس) حالياً على مساعدة رواد الأعمال إلى الانطلاق للعالمية، من خلال ابتكار نظام يعمل على حل المشكلة الأكبر أمامهم ألا وهي «تحويل الأموال عبر الإنترنت».

يهدف الجوف إلى بناء بنية تحتية قوية للشركات الكبرى. وعلى ذلك فإن الخدمات المقدمة من قبل شركته تشتمل على بوابة دفع آمنة بالإضافة إلى نظام حماية ضد الاحتيال مدعم بخدمات الدفع المريح. <<

التي تعد من أهم الأسواق الناشئة. بعد التجربة الصعبة التي خاضها في الولايات المتحدة وفشله هناك، عاد إلى السعودية وأطلق شركته الجديدة، وهو اليوم يملك ثلاث شركات ناجحة، هي «باي تابس» و«سائل تاب» و«إكس تابس» Extabs. يتأسس الجوف نظام الدفع الإلكتروني (باي تابس)، والذي يعتبره الأسرع من نوعه بالمنطقة في تقديم تلك النوعية من الخدمات، حيث يضمن النظام توصيل الأموال في أقل من 7 أيام، ويعمل الجوف خلال الفترة المقبلة على الانتهاء من تطبيق يمكّن

حظيت PayTabs بشراكة استراتيجية مع أرامكو، وقامت بافتتاح عدد من المكاتب في عدد من بلدان المنطقة مثل السعودية والبحرين والإمارات العربية المتحدة والهند.

من أهم التحديات التي واجهت عبد العزيز، كانت التمويل والعثور على شريك مناسب في مرحلة التأسيس، وتعزيز ثقة المستخدم العربي بالدفع الإلكتروني، وتوفير أعلى مستوى من الحماية والأمن. تواجه paytabs منافسة شديدة، وتقوم بالعمل على تقديم خدمات أفضل وأسعار وأسعار أقل، وحلول سريعة بتقنية مضمونة وتعتمد سرعة ربط المتاجر بخدمة الدفع، لكسب ثقة الزبائن ومواجهة المنافسين. أما عن السوق فالتركيز ينحصر حالياً على منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بالإضافة إلى أسواق الخليج

لمليون ريال، وهذا ما يؤكد أن وضوح الهدف والطموح والمحاولة هي الأساس في تحقيق النجاح».

تحديات

انطلقت PayTabs لتقديم خدمات الدفع الإلكتروني عبر الإنترنت، ولتعزز خدمات الدفع الإلكتروني في المنطقة، بدأت فكرة تأسيس خدمة الدفع عبر الإنترنت لدى عبد العزيز بهدف توفير عمليات دفع سهلة وموثقة للمتاجر والأفراد، مستهدفاً المؤسسات والصغيرة والمتوسطة الحجم في المقام الأول، لجعل عملية قبول استخدام بطاقات الدفع أكثر سهولة في الربط وأقل تكلفة، والأهم من ذلك أقل تعرضاً لمخاطر الإحتيال، وكذلك تقديم بوابة دفع آمنة مدعومة بخدمات الدفع المريح.

بوابتك إلى عالم ريادة الأعمال



انطلق بفكرة مشروعك التجاري إلى آفاق جديدة وواعدة
وطور مهاراتك لتصبح من رواد الأعمال الناجحين في دبي.
برنامج تجار دبي هو مبادرة من غرفة دبي، يهدف إلى تأهيل الشباب
الإماراتي المبدع لدخول عالم ريادة الأعمال من خلال ثلاث ركائز رئيسية هي
التقييم والتطوير والتمكين. كما يسعى البرنامج إلى تعزيز تنافسية
المشاريع الوطنية الصغيرة والمتوسطة المتميزة في إمارة دبي.



لمزيد من المعلومات والتسجيل

tejardubai.ae



تابعونا على: @TejarDubai





ينصب تركيز الجوف في شركة (باي تابس) حالياً على مساعدة رواد الأعمال إلى الانطلاق للعالمية، من خلال ابتكار نظام يعمل على حل المشكلة الأكبر أمامهم ألا وهي «تحصيل الأموال عبر الإنترنت

الآسيوية لبناء متاجر ومنصات تجارة إلكترونية على الإنترنت. وسنبدأ شراكات مع أكثر من 7 شركات طيران عالمية». يتطلع الجوف إلى رؤية الصورة الكاملة لتفعيل خدمات بيتابس في مناطق جديدة في الوقت المناسب. وهو في صدد إبرام عقود مع بنوك عالمية في آسيا ويبدأ توسعه التدريجي إلى أوروبا بعقد شراكات مع أهم البنوك في أوروبا.



ستوفر خدماتها في دول جنوب وشرق آسيا. ولكنه يعتبر المملكة العربية السعودية دولة واعدة بسبب تطور مجال وخدمات المدفوعات الإلكترونية وإرتفاع نسبة رواد الأعمال والتجارة الإلكترونية.

يقول الجوف: «نحن نعمل على تطوير الميزات الجديدة المبتكرة للغاية والأول من نوعها لتكون متاحة للجميع في الشرق الأوسط، سيتم إطلاق خدماتنا الجديدة في الأشهر المقبلة ونحن نعتقد أنها ستغير طريقة عمل التجارة الإلكترونية في المنطقة».

ويضيف: «بدأنا شراكتنا مع نظام سداد للمدفوعات لإطلاق حساب سداد مع نظامنا. ونحن أيضاً في اللمسات الأخيرة للإعلان عن شراكة مع شركة عالمية ضخمة وإعلان شراكة واعدة وفريدة من نوعها في القارة

أهمية الشريك الاستراتيجي

في ذا الصدد يقول الجوف: «قبل 4 سنوات، لم أستطع الحصول على هذه الخدمات لمشروعاتي الصغيرة والمتوسطة. كانت شبه مستحيلة وصعبة جداً. فعندما كبرت الشركة لجأت لإستثمار المبالغ الكبيرة لبنية تحتية للمدفوعات. حينها اكتشفت أن هناك حاجة ماسة لهذه الخدمات في السوق».

ويضيف: «مشاكل التمويل لا تنتهي، من خبرتي تعلمت أن على صاحب المشروع إختيار البيئة المناسبة لطرح مشروعه للمستثمر كي يشعره بأكثر قدر من الثقة والإطمئنان، ذلك يؤدي إلى إرتياح وثقة المستثمر بالمشروع». شركة بيتابس معروفة في أكثر من 16 دولة في آسيا وتكثف تواجدها في الشرق الأوسط. وفي نهاية هذا العام



البيئة، باستخدام المخلفات الزراعية، وبالأخص قش الأرز، بعد إعادة تدويره.

تهدف "دواير" إلى توفير ديكورات منزلية وقطع أثاث مستدام صديق للبيئة بجودة عالية وبأسعار معقولة، كوحادات الإضاءة والطاولات والكراسي الصغيرة. في سبيل ذلك، يمر التصنيع بثلاث مراحل: "التجفيف، وتحضير المادة اللاصقة، ثم اللصق لتحويل القش إلى مادة خام صديقة للبيئة بديلة للخشب"، تشرح شريف.

مسابقات وجوائز

اعتمدت "دواير" خلال العامين الماضيين على التمويل الذاتي، إلى جانب جوائز مالية بسيطة فاز بها المشروع من المسابقات الريادية التي خاضها في المرحلة الماضية. في نوفمبر 2014، فازت "دواير" بمسابقة شركة "إنجاز مصر" السنوية لريادة الأعمال ضمن 8 شركات ناشئة أخرى. وحصلت الشركة على تمويل تأسيسي قيمته 8 آلاف دولار، بالإضافة إلى مساحة عمل للفريق، <<



العربية"، تقول شريف إحدى المؤسسات الثلاثة: "كان المشروع جزءاً من مشروع تخرجنا بالجامعة، وقررنا تطويره واستمرار العمل عليه وتحويله إلى مشروع ربحي يخدم

يد سلمى شريف وخديجة رضوان وحبيبة شوكت، وهن ثلاث طالبات بكلية الفنون التطبيقية بالجامعة الألمانية في مصر. وفي حوارها الخاص لـ"انتربرنور

وتسبب ظاهرة السحابة السوداء سنوياً في زيادة معدلات تلوث الهواء في مصر. وتنتج السحابة السوداء عن حرق قش الأرز سنوياً في مصر خلال موسم حصاد الأرز، ويكون ذلك في شهر سبتمبر من كل عام. يحرق الفلاحون قش الأرز الناتج عن عملية جمع المحصول في حقولهم. و تبدأ عملية الحرق مساءً، وتستمر طوال الليل، فيحمل الهواء كميات كبيرة من الأذخنة ونواتج الاحتراق إلى التجمعات السكنية القريبة والبعيدة من الحقول والتي تسبب حالات اختناق وأمراض تنفسية خطيرة لملايين المصريين. يستمر تأثير السحابة السوداء لعدة أسابيع بعد انتهاء الحرق، بسبب الجسيمات التي يحتويها دخان حرائق قش الأرز، والتي تظل موجودة بالهواء لفترات طويلة.

وكونها بلد زراعي بالدرجة الأولى، تنتج مصر سنوياً من 30 إلى 35 مليون طن من المخلفات الزراعية. النسبة الأصغر من تلك المخلفات تُستغل في تصنيع علف للحيوانات والوقود الحيوي وصناعة الورق. أما النسبة الأكبر من المخلفات تسهم في زيادة معدلات التلوث البيئي، إذ غالباً ما يتم التخلص منها إما بالحرق أو بإلقائها على حافة الترع والمصارف.

"دواير" تطرح حلاً

وكعادة الشركات الناشئة، تسعى دائماً لابتكار حلول من شأنها التصدي للمشكلات المجتمعية المختلفة. "دواير" Dawayer هو استديو تصميم متخصص في إنتاج أنواع خشبية صديقة للبيئة، من إعادة تدوير المخلفات الزراعية وقش الأرز، بهدف الاستخدام في صناعة الأثاث الخفيف. هذا كما وينتج استديو التصميم أيضاً أنواع مختلفة من الديكورات المنزلية من مختلف المواد الخام. تأسست الشركة في مارس 2014 على

دواير

Dawayer studio

استديو تصميم

يعيد تدوير المخلفات الزراعية

تعانى مصر من مشكلات ضخمة ناجمة عن التلوث البيئي، وتحتل العاصمة - القاهرة المركز الثالث عالمياً في نسب التلوث. القاهرة خاص Entrepreneur العربية- إيمان مصطفى





Installation of wall finishings, ceiling & light fittings inside meeting room at Knowledge and Human Development Authority (KHDA)

READ

A THEME TO INSPIRE

'Read' is the first word of the Quran. The Knowledge and Human Development Authority (KHDA) adopted this word as a central theme when designing their Dubai offices.

Al-Futtaim Interiors installed wall finishings, supplied and installed ceiling fixtures, light fittings and window blinds to complement the 'Read' inspired design theme.

At Al-Futtaim Interiors we pride ourselves on taking our client's vision and crafting an interior that makes a powerful statement - to inspire a productive working environment. That's why when the KHDA designed its offices, we were one of their trusted partners in delivering a customized office fit-out solution.

Call us today to see how we can turn your vision into a great working environment.

YouTube

#Y

Cairo



ايجيبتيون أهمها فيديوهاتك الخاصة على اليوتيوب ثم انتقالك لشركة ذرايبش. كيف كانت تلك التجارب؟ وما مدى تأثيرها في مسيرتك الفنية؟

في أول تجربة لي قمت بعمل فيديو بعنوان (شيشب حمام) على قناتي باليوتيوب ولاقى نجاحاً لا بأس به، بعدها اشتركت مع زملائي بشركة الرسوم المتحركة التي كنت أعمل بها وقمنا بإنتاج فيديو بعنوان (رفاهية الشعب المصري) عن تصريحات المهندس أحمد عز وقتها (قبيل الثورة) وحققنا نجاحاً غير عادي، حيث تجاوزت مشاهدات الفيديو أكثر من نصف مليون مشاهدة في أول أسبوع، بعدها عملنا مع شركة ذرايبش لمدة عامين ثم انفصلنا عنها 2013 وأصبحتنا فريق مستقل وقمنا بإنشاء قناة ايجيبتيون في مايو من نفس العام. <<

العمل كل يوم لأدرس من كتب متاحة عبر شبكة الإنترنت وأطبق ما تعلمته في اليوم التالي بالشركة. وأحياناً كنت أقوم بإرسال بعض صفحات الستوري بورد لأستاذة رسوم متحركة كندية عبر البريد الإلكتروني لتصححها لي وهو ما أفادني كثيراً.

ولأنني شغوف بالرسوم المتحركة بدأت في دراسة الإخراج السينمائي مستعيناً بكتاب المعهد العالي للسينما (مبادئ اللغة السينمائية) بالإضافة لكورسات إخراج على موقع يوتيوب، ثم تعلمت أساسيات التحريك وقمت بإنتاج أول فيلم لي أثناء عملي بشركة الرسوم المتحركة في 2008، ولم أتأثر بمدرسة أو بشخص معين ولكنني بشكل عام أحب الـ retro style والتحريك المسطح flat animation و الـ cutout الرقمي.

مررت بعدة تجارب قبل

قناة

«ايجيببتون»

موهبة تتحدى التمويل

قناة «ايجيببتون» أول قناة كارتون للشباب داخل مصر، وهي نموذج للشركات الناشئة التي تخطت عقبات التمويل وتجربتها تعكس المصاعب التي تقف في وجه المواهب وأصحاب الأفكار الإبداعية، حيث تغيب البيئة المناسبة لدعم المواهب الريادية.

أجربى اللقاء - أسماء الأمين

منصات التمويل الاجتماعي كانت تجربة رائعة بالنسبة لنا ولم تكن نتوقع أي استجابة ولكننا فوجئنا بأكثر من 70 مساهم ووصل إجمالي المساهمات لأكثر من 1200 دولار وهو مبلغ رائع في ظل الأزمة الاقتصادية وغياب ثقافة استخدام البطاقات الائتمانية وحسابات paypal وغيرها من وسائل الدفع الإلكترونية

فكيف تعلمت ومتى بدأت فعليا في إنتاج أفلام الكرتون؟
استغرق الأمر سنتين عمل وتعليم مكثف بشركة للرسم المتحركة كنت أتقاضى منها أجراً ضئيلاً وعملت فيها رسام ستوري بورد وكنت أعود من

حدثنا عن بداياتك.. كيف تركت عالم طب الأسنان وتفرغت لرسم الكاريكاتير ما الذي جذبك للاستمرار والتعمق في هذا المجال وصولاً للرسم المتحركة؟

بدأت في العمل كرسام للكاريكاتير منذ العام الأول لي بكلية طب الفم والأسنان 1999 بمجلة كلمتنا، وبعدها انتقلت إلى مجلة كاريكاتير الصادرة عن الجمعية المصرية للكاريكاتير ثم مجلة صباح الخير.

ما جذبني إلى فن الكاريكاتير جمعه لأكثر شيئين أحبهما (الرسم الهزلي والنقد الساخر) كما أنه سريع الوصول وله تأثير قوي على القاريء وهو مرتبط بالعمل الصحفي الذي أحبه أيضاً.

يحتاج عالم الانيميشن والتحرك لخبرة وتجارب ودراسة عميقة

كما استضافه باسم يوسف في برنامج الشهير «البرنامج» بعد أن لفت النظر كواحد من أهم مخرجي ورسامي أفلام الرسوم المتحركة في مصر. ولكن على الرغم من كل تلك الموهبة التي انفرد بها حمدي. لم يستطع لفت نظر احد من رواد التمويل الملائكي، ولم يلتقي بجهة ممولة عامة أو خاصة تطلق العنان لموهبته. أشرف حمدي، تحدث لمجلة رواد الأعمال عن بداياته وعن فرحه بتحقيق تمويل وصل إلى 1200 دولار. حظي به عن طريق منصة للتمويل الاجتماعي، واعتبر هذا التمويل مناسباً جداً ويكفيه عدة أشهر!! بقدر فرح أشرف حمدي بالحصول على هذا المبلغ الضئيل في عالم تمويل الشركات الناشئة، بقدر ما يحزننا تردي بيئة الأعمال في بلد كمصر يضج بالمواهب والأفكار المبدعة. فيما يلي نص الحوار:

أثبتت «ايجيببتون» أول قناة كارتون مصرية على اليوتيوب، نفسها بقوة من خلال تناولها الساخر والعميق لحياة المصريين اليومية وهم رواد الكوميديا الذكية، وينقدها القضايا الاجتماعية والسياسية في المنطقة العربية. الدكتور أشرف حمدي مؤسس ومدير «ايجيببتون» انطلق عصامياً معتمداً على موهبته ومشاركة فريق عمله الذي لا يتجاوز الثلاثة، عمل في بداياته مع عدة صحف وجهات إعلامية مصرية، واشتغل مديراً لمكتب «خرايش» مخرجاً ورساماً ومؤدياً، ومن ثم أسس قناته الخاصة «ايجيببتون» وهو اليوم شريكاً لموقع يوتيوب الشهير يزوده بالكثير من أفلام الإنيميشن التي لاقت رواجاً كبيراً وحجم مشاهدات بالملايين. أطلق حمدي قناة «كلايتون» أيضاً وهي قناة مجانية على الانترنت لتعليم فنون التشكيل بواسطة الصلصال.

فوجدنا بأن الربح يقل عاماً
بعد الآخر بالرغم من زيادة
عدد المشاهدات وهناك
أسباب كثيرة جداً أدت
إلى ذلك وجميعها خارج
نطاق عملنا تماماً وتخص
يوتيوب وغوغل، مثلاً الزيادة
المهولة في عدد الفيديوهات
المرفوعة من الشرق
الأوسط



منصات التمويل
الاجتماعي خيار من خيارات
التمويل المتاحة، ولكنها
لا تكفي لإطلاق مشاريع
فاعلة، ما تزال ثقافة
التمويل الاجتماعي في
بداياتها



**مع شركات أزرى؟ وما هي
أهم وأنجح فيديوهاتكم ؟**
بالتأكيد، وربما أكثر بكثير مما كنا
نتوقع، ولكن أريد أن أوضح فقط أنه لا
يوجد منافسة إطلاقاً مع أي شركات
كارتون، اليوتيوب منصة مستقلة
تماماً وبعيدة عن كل شركات الكارتون
والتي تنتج أعمالاً تجارية فقط <<

الهواتف الذكية (التي انتشرت مؤخراً
بشكل مهول) حيث أنها تعرض عدد
أقل من الإعلانات مقارنة بأجهزة
الحواسيب الشخصية.

**نجاح إيجيببتون وانتشارها على
اليوتيوب هل حقق المرجو من
إطلاقها في ظل المنافسة**

**الشراكة وهل عادت عليكم
بالنفع ؟ وماهي أهم المشاكل
التي قد تواجه القنوات على
هذا الموقع؟**

ربما في العام الأول فقط، حيث كانت
الأرباح كافية جداً وكنا نتوقع لها أن
تزداد مع الوقت ولكن على العكس
فوجدنا بأن الربح يقل عاماً بعد الآخر
بالرغم من زيادة عدد المشاهدات
وهناك أسباب كثيرة جداً أدت إلى
ذلك وجميعها خارج نطاق عملنا تماماً
وتخص يوتيوب وغوغل، مثلاً الزيادة
المهولة في عدد الفيديوهات المرفوعة
من الشرق الأوسط، وهذا يعني عدد
أقل من الإعلانات المتاحة (زيادة عدد
القنوات يفوق بكثير زيادة الإعلانات)
بالإضافة لإرتفاع الدولار والأزمات
الاقتصادية بمصر والبلاد العربية
وعوامل أخرى كثيرة مثل زيادة
المشاهدات التي تتم من خلال أجهزة

**وكيف وجدتم تلك التجربة مع
منصات التمويل الاجتماعي ؟
وهل ستكررونها؟**

كانت تجربة رائعة ولم نكن نتوقع أي
استجابة ولكننا فوجدنا بأكثر من 70
مساهم ووصل إجمالي المساهمات
لأكثر من 1200 دولار وهو مبلغ رائع
في ظل الأزمة الاقتصادية وغياب
ثقافة استخدام البطاقات الائتمانية
وحسابات Paypal وغيرها من وسائل
الدفع الإلكترونية.

واعتقد أن المبلغ الذي وصلنا إليه أنه
كاف لشراء بعض البرامج والمعدات
البسيطة. وفي حالة احتياجنا لحملة
أخرى سنقوم بها ولكن أتوقع أن ذلك
لن يكون قبل 6 أشهر على الأقل.

**الهاتف المحمول يؤثر على
مبيعات يوتيوب كمشريك
ليوتيوب كيف وجدتم هذه**



على قناة إيجيبتون أكثر من تقديم الواقع كما هو !!!

كعادة تأسيس شركات وأعمال صغيرة يبحث المؤسسون غالباً عن رؤوس أموال مغامرة لتمويل أفكارهم فهل لجأتم للبحث عن مستثمرين؟

نحن نستثمر مجهودنا ووقتنا فقط في إيجيبتون، هذا هو رأس مالنا الوحيد، لا يوجد رعاية دائمين لإيجيبتون واعتقد أننا بحاجة للبحث عنهم ولكن تكمن المشكلة في قلة خبرتنا بهذا المجال، فنحن بحاجة لمتخصص تسويق. ومؤخراً قمنا بعمل حملة Crowd funding على موقع Patreon لدعم إيجيبتون مادياً وفوجئنا برد فعل غير متوقع من جمهورنا حيث استطعنا في خلال 10 أيام تقريباً جمع مبلغ لا بأس به لشراء برامج ومعدات جديدة.

في حلقة استضافني فيها الدكتور باسم يوسف في برنامج «البرنامج» ذكرت أنه لم يعد هناك فارق بين الواقع والكارتون، وأعطيت بعض الأمثلة على ذلك من أخبار واقعية ولكنها تبدو كما لو أنها كاريكاتيرات ساخرة، وربما يكون الواقع أشد سخرية من الكارتون نفسه. فهل يعقل مثلاً إنفاق المليارات على أمور بالغة التفاهة ثم نطالب الشعب بالتشفيف؟ وهل يعقل مثلاً أن يُخطيء وزير للتربية والتعليم أخطاءً إملائية جسيمة؟ وهل يعقل أن يضيع قمر صناعي مصري في الفضاء ويختفي ولا نعرف عنه شيئاً؟ الحياة اليومية في مصر مليئة بمفارقات ساخرة جداً وكما يقول المثل المصري (مبروم على مبروم ما يَلْفَش) فكيف أسخر من واقع هو نفسه ساخر من الأساس؟! فني كثير من الأحيان لا نفعل شيء

مستقلة والاستفادة مما يتيح برنامج الشراكة هذا من مميزات لمتنحي المحتوى المستقلين، وبالفعل قمنا بإنشاء قناة إيجيبتون في مايو 2013. ويتكون الفريق الآن من أربعة أشخاص، أنا (كاتب ومخرج ومصمم) وأميرة مصطفى (تحريك) وهاجر الإبياري (أداء صوتي) ومصطفى عشري (تحريك)، أما الصعاب التي واجهتنا فتتلخص في ضرورة النشر المستمر أسبوعياً وهو أمر بالغ الصعوبة في مجال الرسوم المتحركة، ولكننا استطعنا مع الوقت التوفيق بين الجودة وسرعة واستمرارية الإنتاج.

«عندما يتلاشى الحاجز بين الواقع والكارتون» شعار وتميمة إيجيبتون .. فما هو سره؟

بالتأكيد استفدنا كثيراً خلال فترة عملنا بخرايش، حيث انتجنا أكثر من 100 فيديو خلال الفترة التي قضيناها معهم وهو ما أعطانا الكثير من الخبرة وأصبح لنا متابعين كثر وجمهور خاص، كما أن أعمالنا أعطت خرايش الكثير من الشهرة في مصر التي تعد من أكبر الدول العربية التي تحقق مشاهدات على يوتيوب.

تعد إيجيبتون نقطة فاصلة في تاريخ فريقها، كيف جاءت فكرة تأسيس القناة وما هي الصعاب التي واجهتكم في البداية؟

مع بداية تفعيل برنامج شراكة اليوتيوب في مصر (والذي كنت مدعواً بالمؤتمر الصحفي الخاص بالإعلان عنه، كأحد النماذج الناجحة على يوتيوب) جاءت فكرة إنشاء قناة

دعونا
نرسم
البسمة
على
ذكرياتكم.

دعونا نحيطكم بأجواء الفخامة الأنيقة.
دعونا نسعدكم بمأدبة تسعد أفراد عائلتكم.
دعونا نتخطى كل توقعاتكم.
دعونا نتمنى لكم سفراً ميموناً وعودة سريعة.



عروض الأجنحة. استمتع بعيداً عن روتين الحياة اليومية بالإقامة في قصر فخم حيث تتوفر كافة وسائل الراحة وأفضل المرافق التي يمكنك أن تجدها بالمدينة. استمتع أيضاً ببوفيه إفطار لشخصين في مطعم الأرجوان، واتصال إنترنت فائق السرعة، بالإضافة إلى ليلة مجانية عند الإقامة لمدة ليلتين أو أكثر. لمزيد من المعلومات، الرجاء الاتصال بفندق الريتز-كارلتون، الرياض، هاتف ٨٨٨٨ ٢ ٨٠٢ ١١ ٩٦٦ أو زيارة الموقع ritzcarlton.com/riyadh



THE RITZ-CARLTON®
RIYADH



لا يوجد منتج واحد مستعد للإفلاق على فيلم رسوم متحركة بالرغم من وجود الكفاءات الفنية الكافية لإنتاج فيلم قوي، وبالرغم من نجاح هذه التجربة عالمياً بشكل كبير.

كل الخطوط الحمراء المعتادة في الصحافة ووسائل الإعلام التقليدية.

عالمياً فرض مجال الرسوم المتحركة نفسه في صناعة السينما وأصبح منافساً قوياً، هل تعتقد أن في الوطن العربي قد يشهد إطلاق أفلام تحظى بنفس النجاح؟

حتى الآن لا .. لا يوجد منتج واحد مستعد للصرف على فيلم رسوم متحركة بالرغم من وجود الكفاءات الفنية الكافية لإنتاج فيلم قوي، المشكلة أنه من المستحيل إنتاج الفيلم بالجهود الذاتية أولاً ومن ثم البحث عن منتج له ! لأن التكلفة ستكون كبيرة جداً على الفنانين المستقلين وعلى الشركات أيضاً، وأقصد هنا تكلفة الفيلم كوقت ومجهود، ولكنها لن تكون مكلفة إطلاقاً على المنتجين مقارنة بميزانية أي فيلم متوسط مما نراه الآن في السينما، فقط نحتاج إلى منتج متحمس لإنتاج فيلم رسوم متحركة وأنا واثق من أن النتيجة ستكون مذهلة خاصة وأنها ستكون أول تجربة سينمائية بهذا المجال.



أم لا فإن الموضوع ما يزال في بدايته وما زال العائد المادي متواضعاً للغاية، وحتى يتحسن الوضع لا بد من توفير خدمات إنترنت ممتازة في مصر بالإضافة إلى انعاش اقتصادية وضخ المزيد من أموال المعلنين على الإنترنت.

في ظل المتغيرات الحالية مجال الرسوم المتحركة إلى أين يتجه؟ وماهي العقبات التي تعيق هذا الفن خلافاً للتمويل؟
أعتقد أن المجال يزدهر تدريجياً وإن كان ببطء شديد، والعقبات تتمثل في المخاوف الأمنية حيث أن الأعمال المخصصة ليوتيوب تتميز بقدر كبير من الحرية ويمكنها أن تتجاوز

بصفة عامة هل تعتقد أن رجال الأعمال في مصر والمنطقة العربية يؤمنون بأهمية الاستثمار في الكرتون والديجيتال؟ أم يرونها مخاطرة غير محسوبة العواقب؟
للأسف لا أحد يهتم بمجال الرسوم المتحركة من الأساس، ربما بدأ البعض يهتم به في مجال الدعاية والإعلان حيث استطاعت الرسوم المتحركة أن تثبت قوتها في الوصول لجميع الأعمار ولكن هذا غير كافٍ للأسف، ولكننا نتوقع ونأمل أن يزداد الاهتمام بهذا المجال مستقبلاً.
أما عن الأعمال الرقمية بشكل عام سواء كانت عملاً للرسوم المتحركة

(إعلانية أو تليفزيونية).
ولعل أنجح فيديوهاتنا وفقاً لعدد الزيارات والانتشار والتأثير فيديو ساخر للدكتورة هبة قطب، وأغنية يا سيدي أمرك، وفيديو عن التحرش الجنسي بعنوان «حيحان» وفيديو ساخر آخر عن المذبة ريهام سعيد بعنوان «شظايا».

الممول في عالم آخر للعلاقة له بالإبداع

في رأيك اطلاق أعمال على اليوتيوب ومنصات التمويل الاجتماعي هل تؤتي ثمارها في الوطن العربي؟ اما أنها لا تزال في مراحلها الأولى؟
ما تزال في مراحلها الأولى، ولكن التجربة تستحق أن نخاض ولقد خضناها مبكراً جداً في الواقع حتى تكون لنا الريادة بهذا المجال مستقبلاً خاصة وأن المستقبل كما نراه سيكون بمجال النشر الرقمي، وفي مجال ألعاب الفيديو أيضاً، والذي بدأنا أولى تجاربنا فيه بلعبة صغيرة للموبايل اسمها «بروباجاندا Propaganda» وحققنا نجاحاً لا بأس به وإن لم تحقق عائداً مادياً كبيراً.



الأردن



حاضنة لأعمال

الشباب الرواد

شركة زين من أوائل الشركات التي تبنت مفهوم مسؤولية زيادة الأعمال وأسست قسمًا خاصًا بالمسؤولية الاجتماعية لريادة الأعمال يعنى بمهام دعم الشباب والرياديين الأردنيين والعمل من خلاله على تعزيز بيئة ريادة الأعمال، بالإضافة إلى دعم التفكير الإبداعي من خلال فريق عمل ذو كفاءة عالية توكل إليه مهام إيصال الدعم إلى جميع الشباب الأردني المبدع في كافة محافظات المملكة.

عمان - سارا حدادين

لانطلاق مشاريع الشباب يوضح « دورنا دعم الرياديين وأصحاب المشاريع الناشئة وتشبيكهم مع أصحاب الخبرة وذوي الاختصاص في المؤسسات والشركات بهدف تطوير أفكار الشباب الأردني حتى في حال كانت أفكارهم ما تزال في المراحل المبدئية من التكوين والتطوير، ومساعدة أصحاب الشركات الناشئة على الحصول على المعرفة اللازمة لتطوير منتجات تتلاءم مع احتياجات ومتطلبات المستهلك والسوق. كما يجب أن تقوم الشركات بالمساهمة في تأسيس شركات ناشئة من خلال مساندة أصحابها في بلورة أفكارهم ونقلها إلى حيز التطبيق من ثم تمكين <<

رعاية الأعمال الناشئة، وشركات مهتمة بإحتضان الأفكار. وأكد الهنادة، أن الشركة تعمل على توفير كل ما من شأنه ربط الشباب في ZINC مع داعمي الأعمال وشركات التكنولوجيا الكبرى، سواء من خلال الربط التلفزيوني، أو التواصل من خلال أجهزة وتطبيقات اتصال حديثة، تُطلع الرياديين على ما هو موجود في العالم، مشيراً إلى أن «زينك» تهدف إلى جعل الأردن واحة خصبة للرياديين ومركزاً رئيسياً لإحتضان المشاريع الناشئة في المنطقة. **نمو الريادة** دور زين يتمثل في تهيئة البيئة المناسبة

وتوجيه مشاريعهم الريادية إلى جانب إتاحة الفرصة لرواد الأعمال وأصحاب المشاريع الناشئة للتواصل فيما بينهم وتشبيكهم مع المستثمرين بهدف تطوير أعمالهم ومشاريعهم التجارية كل ذلك ليصب في المحصلة لمساعدتهم على تحويل أفكارهم الإبداعية إلى مشاريع إنتاجية، تسوق محلياً وإقليمياً وعالمياً ولتوفر كافة الاحتياجات اللازمة لهم لتحويل أفكارهم إلى أعمال مستدامة وشركات ناشئة. استثمرت «زين» أكثر من مليون دينار أردني (مليون ونصف مليون دولار أميركي) في المنصة، وعقدت نحو 37 شراكة مع شركات تكنولوجيا عالمية، وشركات

مجلة رواد الأعمال التقت الرئيس التنفيذي لشركة زين الأردن أحمد الهنادة، الذي قال: «إن شركة زين الأردن تشغل في مساعدة رواد الأعمال الأردنيين، من خلال خبرتها وعلاقاتها وإمكاناتها الكبيرة، وتضع برامج وخطط سنوية للوفاء بالتزاماتها لدعم المشاريع الاجتماعية وبادرت الشركة مبكراً لافتتاح منصة زين للابداع (ZINC) التي أقيمت على مساحة تزيد عن 630 متر مربع داخل مبنى ريادي في مجمع الملك حسين للأعمال، لتقدم من خلالها كافة الاحتياجات التي تلزم الرياديين الأردنيين من مرافق وخدمات تكنولوجية متطورة، واستشارات

&

Ǝ

∆

Ǝ



Ǝ

Ǝ

&

&

Ǝ

&

∆

Do you just want to stand out?
or do you want to be out-standing?

We are brand consultants. Our role is to help align your business behind a brand idea that will deliver success, time and again. Our goal is to make sure your brand stands out and gains the attention and positioning it needs in the marketplace. It takes a spark of genius to light the flame, but a sustained strategy to keep it roaring.

Be the point of differentiation.



brandlounge.com





تعمل زين لإتاحة الفرصة أمام رواد الأعمال وأصحاب المشاريع الناشئة وتشبيكهم مع المستثمرين بهدف تطوير أعمالهم ومشاريعهم التجارية، كل ذلك لمساعدتهم على تحويل أفكارهم الإبداعية إلى مشاريع إنتاجية، تسوق محلياً واقليمياً وعالمياً

استثمارات زين المستقبلية

يوضح الهنادة، «شهد قطاع الاتصالات مرحلة تحول نحو مزيد من الاعتماد على خدمات البيانات والإنترنت عريض النطاق أكثر من الاعتماد على خدمات الصوت والرسائل، وتعمل زين على عقد شراكات جديدة مع مختلف القطاعات الاقتصادية لتقديم خدمات «قيمة مضافة» ضمن مفاهيم التعليم الإلكتروني، والصحة الإلكترونية، والمنازل الذكية وإنترنت الأشياء والمدن الذكية، وعقد شراكات مع مطورين وشركات ريادية لتقديم هذه الخدمات <<

الوصول الى جهات ذات خبرة وبيع طويل في الريادة على المستوى العالمي، لتكون بذلك واحة تستقطب الرواد الأردنيين وتزودهم باحتياجاتهم وتوفر عليهم الوقت والتكلفة والجهد. عملت زين على إثراء أعمال هذه المنصة من خلال عقد شراكات استراتيجية مع شركاء لهم خبرة في هذا المجال، ومنصات أعمال مشابهة في المنطقة والعالم، منها شركة 500Startups الأمريكية، التي تعتبر أكبر حاضنة أعمال عالمية، وجامعة «كوفنتري» البريطانية، التي تعتبر مركزاً لدعم وإحتضان الريادة والإبداع في العالم.

لإحتياجات الرواد الشباب وأصحاب المشاريع الناشئة والعمل على توفير هذه الاحتياجات من خلال بيئة ملائمة ومحفزة للإبداع، فسجل زين وخبرتها الطويلة في دعم واحتضان رواد الأعمال والمشاريع ساهم في أن تكون الشركة تصوراً واضحاً عن ماهية الموارد التي يلزم توفيرها لهم، ومن هنا سخرت الشركة معرفتها التراكمية لبناء منهجية متكاملة تهدف إلى تحفيز الشركات الناشئة وشحذ عقول الشباب وإلهامهم. ختارت «زين» مجمع الملك حسين للأعمال، مقراً لـ «زينك»، وهي تعتمد آلية احتضان توفر من خلالها إمكانية

شركاتهم من النهوض بأعمالها وخدماتها بشكل مستدام يدفعها نحو تبوء مراكز قيادية في الأسواق المحلية».

منصة ZINC

وتضم غرفة اجتماعات وركن تقنيات الرجال الآليين وقاعة الحضور المرئي عن بعد ومختبر الألعاب التشبيهيّة والحديقة ومختبر الواقع الافتراضي، وتقوم زين بتطوير هذا المركز ليشمل تقنيات حديثة تعزز تحارب الشباب في كل المجالات. تعمل منصة زين للإبداع (ZINC) ضمن فلسفة مبنية على فهم عميق

Startup Business in UAE

- Corporate Relocation Services
- Company Formation Services
- Free Zone Company Formation
- Offshore Company Formation
- Project Development Consultancy
- Corporate Services



Biznet Consulting

We bring businesses together

T: +971 4 343 0111 | F: +971 4 343 1110 | info@biznetconsulting.ae
Jumeirah 1 Road, Villa 82 B, Dubai, U.A.E., P.O.Box: 334181



www.biznetconsulting.ae



ولتعزيز المحتوى العربي على الإنترنت، وكل ذلك لتسهيل حياة المستخدم ورفع كفاءة القطاعات الاقتصادية كافة، وعلى الشركات أن تفكر اليوم بنماذج عمل تقوم على الخدمات القائمة على شبكة الإنترنت والتطبيقات والمحتوى الذي يخدم المستخدم في حياته اليومية أكثر من التركيز على خدمات الصوت والرسائل القصيرة. وتكمن أهمية الاستثمار في بناء وتطوير بنية تحتية في خدمة توجهات القطاع الجديدة نحو مزيد من الاعتماد على الإنترنت عريض النطاق وعال السرعة، لذا فإن الشركة وضعت خطة لاستثمار حوالي 70 مليون دينار لتطوير شبكاتها من الجيل الثاني والثالث والرابع في التطوير والتوسعة وزيادة التغطية».

أهمية التقنية

يقول الهنادة: «يلعب قطاع الاتصالات دوراً مهماً في رفد خزينة الدولة، حيث أن كل دينار يصرف اليوم في خدمات الاتصالات يرفد خزينة الدولة بأكثر من 60 قرشاً، أي أن الحكومة تحصل على 60% من كل دينار يصرف في الاتصالات عبر مختلف الضرائب والرسوم المفروضة على القطاع.

كما يعد قطاع الاتصالات قطاعاً تنموياً، ونجاحه ونموه هو نجاح ونمو للاقتصاد، حيث أنه يسهم في التوظيف بشكل كبير بوظائف مباشرة وغير مباشرة حيث أن شركة زين وحدها اليوم توظف 1350 بوظائف مباشرة (1000 منها عقود دائمة) ، إلى جانب ارتباطها بـ 4 آلاف نقطة بيع مباشرة تبني الخطوط الخلوية وأكثر من 10 آلاف نقطة لبيع بطاقات الشحن، مؤكداً بأن أية حوافز تشجيعية للقطاع وسط ما يعانيه من ارتفاع في كلفة الكهرباء والضريبة ستساعده على لعب هذا الدور التنموي والاستمرار في توفير الوظائف المباشرة وغير المباشرة.

مستقبل الاتصالات

حول آفاق قطاع الاتصالات قال الهنادة: «ستشهد السنوات المقبلة إقبالا ونمواً كبيراً في الطلب على خدمات الإنترنت عريض النطاق وخدمات البيانات التي تتضاعف عاماً بعد عام منذ أن جرى توفير خدمات الإنترنت عريض النطاق المتنقل بتقنية الجيل الثالث في العام 2011، والشركة جاهزة لهذه المرحلة بامتلاكها شبكات الجيل الثالث والرابع، وشبكة للألياف الضوئية. وستعمل زين الأردن على تعزيز مفهوم الابتكار والإبداع في تقديم خدمات «قيمة مضافة» تعطي المستخدم قيمة ما يدفعه ثمناً للخدمة وبشكل يفيد ويسهل حياته اليومية، حيث ستعمل الشركة على عقد شراكات جديدة مع قطاعات اقتصادية، ومطورين، وشركات ريادية، لتقديم خدمات ضمن المفاهيم الجديدة للاتصالات التي تقوم على الإنترنت عريض النطاق.

حوافز

ويأمل الهنادة أن يتم اقرار بعض الحوافز المشجعة لإقامة مشاريع تنموية في المحافظات، مضيفاً، إن مثل هذه المبادرات ستعود بالفائدة على الحكومة والمجتمعات المحلية وبالأخص توفير فرص العمل، وتعزيز استمرار الشركة في

تقديم هذه المشاريع مثل مركز الاتصال الذي أطلقته الشركة بالتعاون مع مؤسسة التدريب المهني في محافظة الطفيلة والذي يعتبر قصة نجاح، إلى جانب مراكز للتدريب على صيانة الأجهزة الزرقاء، وتوجهات لتواجد الشركة من خلال مراكز مشابهة في الكرك واربد».

الجيل الرابع

عن تقنيات زين الجديدة يقول الهنادة: «تميز تقنية الجيل الرابع بتوفير سرعات عالية جداً تصل إلى 150 ميجابيت في الثانية، والذي من شأنه أن يمهد الطريق إلى ثورة مضاعفة في كمية المعلومات المتداولة عبر الإنترنت، بالإضافة إلى استعمال أكبر لمعطيات الأجهزة المحمولة بما يفتح آفاقاً جديدة أمام استخدامات رقمية جديدة لمختلف الفئات من الأفراد والمؤسسات، وبالتالي المساهمة في مضاعفة الإنتاجية والفاعلية، وبالمحصلة إدخال تغيير في طبيعة النشاط الاقتصادي عن طريق تشجيع الابتكار في جميع المجالات. كما تهدف زين من خلال إدخال الجيل الرابع إلى تأسيس بنية تحتية للإنترنت تزخر بالفرص الواعدة ويكون لها دور محوري في زيادة نسبة انتشار الإنترنت لتصل إلى الحد الكافي لدفع عجلة التنمية على مستوى الأفراد والمجتمع ككل والأمر الذي سينعكس إيجاباً على

الاقتصاد. وقامت زين بتغطية جميع المحافظات بنفس السوية دون تمييز منطقة عن غيرها بهدف تحقيق العدالة في تعميم مزايا هذه التقنية المتقدمة لتشمل جميع مناطق المملكة مما يرفع من كفاءة البنية التحتية لهذه المناطق ويجعلها جاذبة للاستثمار ومؤهلة لإنشاء مشاريع جديدة بشكل متساو».

المسؤولية الاجتماعية

لزين مبادرات دائمة في مجال المسؤولية الاجتماعية حسب الهنادة يقول: «تتمتع زين استراتيجية واضحة في مجال المسؤولية الاجتماعية، حيث ندرک بأن مجتمعنا المحلي يعد شريك في قطف ثمار التنمية، لذا خصصنا ما نسبته 5% من صافي أرباحنا لإطلاق العديد من المبادرات الاجتماعية والثقافية والإنسانية والشبابية والخيرية، والتي تهدف لمساعدة المجتمع الأردني بمواجهة تحدياته ودعم عجلة التنمية الاقتصادية والاجتماعية وتحمل مسؤولياتنا كمواطنين على مستوى الأفراد أو الشركة، من خلال دعم قطاعات متعددة تشمل التعليم، والصحة، والرياضة، والسياحة، والثقافة، والفن، إضافة للشباب وإبداعاتهم، وكذلك المساهمة قدر الإمكان في مواجهة تحديات الفقر والبطالة والكثير من المبادرات في مجالات متعددة تتميز أكثرها بأنها مشاريع مستدامة».

Mall of Qatar
Doha, Qatar



Viva Bahriya Towers
Doha, Qatar



Qatar National Museum
Doha, Qatar



If you can imagine it, we can manage it.



Hill International

The Global Leader in Managing Construction Risk

www.hillintl.com

Dubai Office: 971 4 227 0078

Doha Office: 974 4 435 8381

Corporate HQ: 800 283 4088

For nearly four decades, owners and developers in the Middle East have turned to Hill International to manage their construction projects and programs throughout the region. Hill is proud to have helped our clients turn their most challenging visions into realities. We have participated in over 10,000 projects with a total construction value in excess of \$500 billion, managing all phases of the construction process from concept through completion.

Hill is also the leading construction claims firm in the world, having helped resolve problems on some of the most complex projects throughout the Middle East and around the world. To minimize risk and maximize results on your next project, turn to Hill International



الموضوع، قال سعادة محمد عبدالله أهلي، مدير عام "هيئة دبي للطيران المدني" والمدير التنفيذي لمؤسسة "دبي لخدمات الملاحة الجوية": «تعتبر القدرة على التواصل بوضوح بلغة أجنبية، وخاصة الإنجليزية، بمثابة مكسب لعملياتنا، ومع تحول متطلبات واتجاهات السوق العالمية على مدى السنوات، قامت قيادتنا الرشيدة بتمكين الشباب من خلال التعليم ليصبحوا قادة عالميين. ويشتهر الشباب الإماراتي بمهاراتهم ثنائية اللغة الاستثنائية، والتي تمكنهم من ممارسة مسارات مهنية لدى جهات متعددة الجنسيات وعلى المستوى العالمي».

من الخدمات الجوية إلى سلاسل التوريد، تحتاج الشركات العاملة في جميع المجالات إلى مواهب جديدة تمتلك مهارات في لغات متعددة. وخلال "معرض الإمارات للوظائف 2016" المقام في "مركز دبي التجاري العالمي" خلال الفترة الممتدة بين 16-18 مايو، ستبحث شركات مثل "مجموعة الإمارات"، و"موانئ دبي العالمية"، و"بنك أبوظبي الوطني" عن المواهب متعددة اللغات. ■

نظرائها. وبهذا الصدد، قال طلال عبدالرحمن، رئيس قسم استقطاب المواهب لدى مجموعة "بنك أبوظبي الوطني": «تمثل الموارد البشرية لدى "بنك أبوظبي الوطني" انعكاساً طبيعياً للبيئة الاقتصادية المتكاملة على الصعيد العالمي لدولة الإمارات العربية المتحدة. ومن أصل 7600 موظف، تبلغ نسبة الإماراتيين 33%، جنياً إلى جنب مع أكثر من 80 جنسية أخرى، يعمل جميعهم وفق صيغة تعاونية لتوسيع نطاق أعمال البنك على المستوى المحلي والدولي. وبالتالي، تعتبر المهارات اللغوية واحدة من أهم معايير التوظيف لدينا».

قطاع الخدمات اللوجستية:

يعتبر قطاع الخدمات اللوجستية بمثابة العمود الفقري للتجارة العصرية ويشمل إدارة سلاسل التوريد، وإدارة الأساطيل، وتعزيز السلامة. وفي منطقة تمتلك بنية تحتية لوجستية دائمة التوسع، تتطلع الشركات في دولة الإمارات العربية المتحدة لدعم عملياتها العالمية مع مواهب متعددة اللغات. وحول هذا

الحفاظ على سلامة الأساطيل خلال الرحلات الجوية التواصل بشكل واضح وباستخدام اللغة الإنجليزية. وكذلك، يحتاج طاقم الضيافة على متن الطائرة وغيرهم من الموظفين الذين يتعاملون بشكل مباشر مع العملاء إلى التواصل باستخدام العديد من اللغات من أجل تلبية احتياجات عملائهم. ومع قيام شركات الطيران الإقليمية بتوسيع خدماتها بصورة سريعة لإضافة خطوط دولية جديدة، يشهد الطلب على طواقم متعددة اللغات اتجاهاً تصاعدياً مستمراً.

قطاع الخدمات المالية:

لم تعد آثار التقلبات الاقتصادية محصورة بالحدود، وتحتاج المؤسسات المالية للبقاء على اطلاع على مجريات السوق في جميع أنحاء العالم. ويمكن للأدوات التحليلية وأخبار التداولات العالمية والتنبؤات المالية أن تقدم للمؤسسات المالية معلومات آنية. ومع ذلك، في حال لم يتم تفسير تلك المعلومات على وجه السرعة، من الممكن أن تجد البنوك والشركات التجارية نفسها متأخرة عن

عالم يشهد تنامياً مستمراً للغة، أصبحت الحاجة للتواصل بلغات مختلفة إحدى المكونات الأساسية للأعمال الدولية الناجحة. ويحتاج عدد من القطاعات إلى مرشحين متعددي اللغات لشغل مناصب في جميع أنحاء قاعدة موظفيها. ينظر أرباب العمل الباحثين عن موظفين جدد بعين تميز المرشحين الذين يتحدثون الإنجليزية، والفرنسية، والألمانية، والإسبانية، وغيرها إلى جانب لغتهم العربية. وتحتاج القطاعات التالية بشكل خاص إلى مواهب تمتلك القدرة على فهم اللغات والتواصل باستخدامها:

قطاع الطيران:

وفقاً لـ"المنظمة الدولية للطيران المدني"، وهي واحدة من منظمات "الأمم المتحدة" التي تهدف لتعزيز التعاون بين الهيئات التنظيمية لقطاع الطيران، يجب أن تتم جميع عمليات الطيران باللغة الإنجليزية. وباختصار، ينبغي على الطيارين والطواقم الأرضية وغيرهم من الموظفين أصحاب الدور الأساسي في



ذاتك، لا تكوني امتداد لأي شيء،
سواء كان ذلك في الثقافة المكان،
البيئة أو المهنة... امتلكي الشجاعة
والإيمان فيما تفعله، فكر بشكل أكبر،
وفكر بالكوكب حيث توجد أنت، هذا
هو المكان الذي يحدث فيه كافة
الأمر المثيرة للاهتمام».

**بثينة كاظم، مؤسس، سينما
عقيل**

المثابرة

«لا تخافوا طرق الابواب، وإذا هناك
شخص سيقول لا، الباب الذي يليه
لن يقولها، ثق بحدسك، إذا كنت قد
قمتي بكافة الواجبات المترتبة عليك،
ووكنت على ثقة بحدسك، وعندما لا
أثق بحدسي أتع في مشاكل»

**كريستين Lasam، مؤسس، ورتي
اللاتروبيا**

نصائح وحيل من رائدات الأعمال



وصلنا من رائدات في مجال الأعمال من مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط بعض النصائح والحيل لتقديمها لزميلاتهن في نفس المجال، وإعطاء المشورة بشأن إنشاء الأعمال التجارية، وكيفية المضي قدماً حتى وإن وجد هنالك أشخاص يقفون ضدك، وإليكن النصائح التالية:

أميليا جاندرسن-هيرمان

رحلة أنثى

«أهم جزء في النصيحة التي سأقولها لأي امرأة هي أن لا تفكري بنفسك فقط كإمرأة - أنت لست امرأة فقط، أنت ريادية أعمال، وأي هوية أخرى لديك... وباللحظة التي تقومي بها بوضع هوية جديدة لك تحل محل السابقة، فأنت قد بدأت بوضع قيود لنفسك: قيود في عقليتك الخاصة، التصور الخاص بك وبقدراتك، وإذا كانت روح المبادرة هو ما تريدين القيام به، التفكير في نفسك أولاً وقبل كل شيء كصاحبة عمل، ليس كجنسيتك، ولا جنسك، لا شيء... كوني شجاعة، إذهبي لفعاليات وتحدي للناس، تواصل مع الناس عن طريق LinkedIn.

ابحث عن مرشدين لنفسك، المكان الذي فيه أنا اليوم هو نتيجة لقرار شجاع وجريء وعنيد جداً، وفي بداية

نشأتي، قمت بمراسلة العديد من الشركان وارسال 20 فاكس في غضون أسبوع، إلا أن وصلوا لدرجة الانزعاج مني بحيث اتصلوا بي وقالوا: «لماذا ترسلين هذا الكم من الفاكسات؟» أود أن أقول: «لأنني أريد أن أفعل ما بداخلي مع شركاء»، ويقولون حسناً، تعالي للمقابلة، لقد سئمتنا من عدد الفاكسات تلك. إذا كنت تريدين شيئاً ما، لا تخجل، ولا شعري بالحر، يحق لك تماماً ذلك.

سارة محمدي، مؤسس،
Eventbox

الدافع للحصول على التمويل

«أجد الكثير من الفتيات يشعورن بالرهبة بطريقة أو بأخرى، خصوصاً أمام المستثمرين، وهناك حالة من عدم الثقة، لأن مثل هذا النظام

البيئي الذي يهemin عليه الذكور، الكثير من الإناث الأصغر سناً يتعرضون للترهيب من قبل شركات الرأسمالية، الجولة الأولى للبحث عن تمويل: «كيف يمكنني التحدث مع هذا الرجل؟ هذا الرجل يملك 50 عاماً من الخبرة، باع شركته ولديه الكثير من المال.. والآن، كيف أفعل ذلك؟ الجميع يعرف أنك 26 عاماً، وليس لديك 45 عاماً، إن كنت 26 عاماً فأنت تملكين فكرة عظيمة.

Ambareen موسى، مؤسس
الرئيس التنفيذي لشركة
souqalmal.com

لرفع مستوى عملك

«قم بتعيين موظفين مستقلين، استعيني بالمصادر الخارجية، وهناك الكثير من أصحاب الأعمال تسعى لأن تعمل كلشيء بنفسها،

وهذا الأمر لا ينجح، ولا يعمل على توسيع نطاق العمل وتطويره، الطريقة الوحيدة لتوسيع نطاق العمل هي تعيين أشخاص بخبرات في مجالات متعددة ويمكنك الحصول على مساعداتهم، من خلال توظيفهم بشكل مستقل، الأمر الذي يساعدك في الحصول على أشخاص رائعين مقابل نسبة معقولة من الموظفين، والحصول على مكتب، الحصول على تأشيرات، وكافة تلك الأمور، لذا قم بتعيين موظفين مستقلين ومصادر خارجية».

لولو خازن باز، مؤسس،
Nabbesh

تحفيز الذات

«حافظوا على التركيز على ما كنت تحاولي القيام به، وأساء عدو لك هو نفسك طوال هذه الرحلة، كوني



بشكل إيجابي لتعليقات المستخدمين من أقرانهم أكثر من الاستجابة لإعلان تجاري على التلفزيون من قبل ماديسون أفينيو.“

والمحادثة الأصلية هي ما يقوله سكوت ماجيدس الرئيس التنفيذي لشركة موسيتنا: “هو أساس خلق علاقة عاطفية مع العملاء، وأضاف: “أن العلاقة العاطفية هو نهج لتطوير استراتيجيات العملاء، كما قال: “أنها الطريق لتعظيم قيمة العلاقات مع العملاء التي تؤدي للنمو.“

“والعلاقة العاطفية لبعض المسوقين كانت قادرة على خلق أبعاد من مجرد تقديم إعلانات ذكية، والانخراط = بالمقالات وتقديم خدمة عملاء مميزة، ولكن التوصل لشئ أعمق.“

وتحدث تريكة: “أنه هنالك عدد قليل التي خلقت العلاقة العاطفية باستخدام الدعاية ذات الاتجاه الواحد، ولكن عندما وجد المحتوى، وبدأ العملاء بإبداء آرائهم لتوليد جزء من محادثة ممزوجة، يصبح المستهلك جزء من المحادثة ويطور علاقة عاطفية مع العلامة التجارية، وهذا ما يدفع لنتائج متناسقة وقابلة للتكرار.“

على السيطرة.

الاعتماد على تكتيكات كلمات المحرك البحثية مثل كلمات الغزل والدعاية الشعبية الزائفة (خلق آراء واستعراضات وهمية) الأمر الذي يؤدي لزيادة في محرك البحث - على الأقل بشكل مؤقت، وحتى لو بزيادة الأجر، والمحتوى ذات النوعية الرديئة والتزييف الشفاف الذي سيضر بالعلامة التجارية الخاصة بك، وأنها على الأرجح لن تؤدي لزيادة كبيرة في الردود الحقيقية.

حتى الاستراتيجية الجيدة من شأنها أن توفر محتوى مفيد في كثير من الأحيان الذي يذهب في اتجاه واحد فقط، والتحول القادم في مجال تسويق المحتوى هوثنائي الاتجاه، الذي يقدمه الجمهور.

البحث لتواصل عاطفي

يقول تريكة: “العملاء هم من المرجح أن يكون لديهم مغزى من الارتباط بعلامتك التجارية، خاصة عندما يكون لديهم منصة تفاعلية متاحة، والمجموعة السكانية الأصغر سناً والأكثر براعة في أمور التكنولوجيا على وجه الخصوص سيستجيبون

وأكثر عرضة للانخراط مباشرة من خلال قنوات وسائل تواصل اجتماعي جديدة، وهذه المجموعة السكانية هم الأصعب إرضاء، لأنهم يتوقعون التواصل من خلال كافة قنوات المتاحة، كما يتوقعون اتصال ثنائي الاتجاه، وكما يقول تريكة: “لا يقتنعون من خلال الإعلانات المذهلة، ولكن الأكثر تأثيراً في هذا الجمهور هو المحادثة الحية، استعراض حقيقي للأداء من قبل أقرانهم، واستغراق الشركة وقتاً للرد على التعليقات على وسائل التواصل الاجتماعي.“

استخدم الجزء الأيمن من الدماغ، وتكتيكات خلاقة تتجاوز الأرقام

هنالك نوعان من المغلطات التي تؤدي لنتائج في تسويق المحتوى، الأول هو أن تسويق المحتوى هو محض استراتيجية مدفوعة الأرقام، والنجاح يقاس قس كلمات رئيسية وعدد من الخلفيات وكميات المواضيع بغض الطرف عن جودة المحتوى أو الجهة، المغالطة الثانية، هي التي تحتاج لدفع المحتوى في اتجاه واحد فقط- من السوق للمستهلك فق- وذلك من أجل الحفاظ



3

طرق لتعزيز استراتيجيات محتوى التسويق الخاص بك

خاص Entrepreneur العربية - Dan Blacharski



المحتوى الذي يتحدث عن مقال ترويجي للعلامة تجارية، والعملاء يعودوا يرغبوا بقراءة المقال ويقولوا على ما اعتقد، أصبحوا يردون أن يكون جزءاً من المحادثة.

وفي حديث لجيف تريكة الرئيس التنفيذي لشركة CrowdReviews.com: "المسوقين في حاجة للذهاب لأبعد من مجرد الحديث عن روعة العلامة التجارية، ويحتاجون لأن يتحدثوا عن القوة التي يكونون فيها عندما يكون هنالك العديد من المعارضين" وأضاف: "المحتوى يجب أن يناقش اتجاهين، مناقشة مقدم المحتوى مع العميل، واستعراض آراء العملاء من وجهات نظر حقيقية هي أساس لاستراتيجية اليوم لمحتوى ذو مغزى".

وأبرز تقرير كاجيميني مؤخراً أهمية عملاء جيل Y (المواليد بين الأعوام 1981-2000)، الذي أكثر براعة في أمور التكنولوجيا من أي فئة أخرى من الأشخاص الآخرين، حيث ستصبح جزءاً رئيسياً من القوة العاملة بحلول عام 2020، وأشار التقرير أن أعضاء تلك المجموعة لديهم توقعات مرتفعة،

المحتوى المقدم من المستخدمين هو أخطر من كافة استراتيجيات التسويق نظراً لاحتمال وجود تعليقات سلبية، ولكن إذا قمنا بها بالشكل الصحيح، سيكون لها نتائج أكثر من أي نوع آخر من استراتيجيات المحتوى، والبارعين في أمور التكنولوجيا وجمهور وسائل التواصل الاجتماعي يقدرّون الواقعية، والمساهمات المقدمة من أقرانهم، فرصة لتكون جزء من المحادثة، وحتى مع الأشخاص الذين لا مفر منهم ولكن بشكل غير منظم، المستخدم العنيف، استعراض المستخدم الأساسي، التعليقات والمحادثات هي أساس الحملات الأكثر رواجاً.

إفساح المجال للعملاء

من المغري وذلك بالشكل الطبيعي في محاولة للحفاظ على السيطرة المطلقة على المحتوى الذي يتحدث عن علامتك التجارية، ولكن المستهلكون يعرفون الفرق بين محتوى المحرك البحثي، محتوى البريد المزعج والمحتوى الهادف، وبشكل أكثر وضوحاً، العملاء هم أكثر اهتماماً فيما يقولوه العملاء الآخرين على

سجلها، وكما اتضح، تلك الأمور الذي بحاجة التركيز عليها كصاحب عمل وريادي أعمال.

إلغاء الاجتماعات وجهاً لوجه

لا يوجد شيء يمكن أن تقول في اجتماع لا يمكن أن يقال على متن طائرة، أو في غرفة المعيشة الخاصة بك، أو في المكاتب المنزلية الخاصة بك أيضاً، الاجتماعات هي من الظواهر الأكثر إجهاداً والغير ضرورية في عالم الأعمال، وعندما ذهبت لتركيا أفزعت الأشخاص هناك، وكما اتضح، وجودي الجسدي لم يكن مطلوباً بقدر أي شخص آخر يعتقد ذلك، إذا كنت أملك رسالة، هنالك إمكانية لتسجيلها لهم من قبل، وإذا كان لي أي مداخلة يمكنني فعل ذلك عن طريق السكايب، وإذا أردت فقط أن أعرف ما الذي يحدث يمكنني إرسال أحد أعضاء الفريق وأخذ الملاحظات. عدم وجود الاجتماعات حرراً يزيد من وقتي لرعاية عملي، وتحسين صحتي العقلية والبدنية، وقلت من عدد الاجتماعات في الشركة التي أعمل بها عموماً، كما خمنت مسبقاً. إدارة الوقت تتلخص في ثلاث خطوات: التركيز، تحديد الأولويات، وإيجاد من ينوب عنك. تحتاج لأن تكون خطة عملك على المدى القصير والطويل متواجدة أمامك دائماً لإنجاز المهام في ترتيب، وامتلاك فريق من الطراز العالمي لإنجاز المهام الورقية، كما بنيت شركتي ذات الدخل المليون على أساس إدارة الوقت، وأعتقد أن الإنتاجية الوحيدة «الاخترق» ولن تحتاج لتأليف لائحة المهام، تخلي عن عقلية المزدحم وستنتجىء بالنتائج. 

قم بتعيين شخص آخر يقوم بذلك نيابة عنك أو قم بتخصيص نصف ساعة أسبوعياً وليس يومياً لفتح الرسائل، قم بالرد على رسائل بريدك الإلكتروني حسب الأولويات، للتأكد من أنك تعطي الرعاية اللازمة للأمور الأساسية وخفض تبادل الرسائل التي لا تتعلق بالعمل. في حالتي، قمت بتعيين فريق لمراقبة البريد الإلكتروني الخاص بي وإعلامي عن أي شيء يحتاج لانتباهي فوراً، وبذلك قمت بإفراغ 14 ساعة لدي من أسبوع عملي الخاص، ماذا يمكن أن تجز في ذلك الوقت؟ كم من الممكن أن ينمو عملك؟ الجواب يمكن أن ينمو أكثر وتكون قيمته بالملايين.

القيام بعمل قائمة بالمهام والالتزام بها.

الانضباط والالتزام هو جوهر إدارة الوقت، كما أنه سيكون محظوظ من يستطع القيام به، والانضباط الذاتي يصبح أسهل عند تفرغ وقتك وتركيزك، لذلك، عندما بدأت بتفويض الأمور بشكل أكبر، بدأ جدولي الزمني بالوضوح بشكل أكبر، وللمرة الأولى في حياتي أتمكن بالفعل من اتمام كافة الأمور الموجودة في قائمة مهامي، القيام بالأمور القليلة جعلتني أنجز المزيد. عندما تتحسن إدارة الوقت لديك، تستطيع أن ترى ما هي الأمور الأكثر أهمية، المهام الأساسية التي يمكن تفسيرها في ثلاث أو أربع كلمات

استثمر بمن يساعدك

أنا لم أرد على مكالمات هاتفية مباشرة، منذ أن قمت بتعيين بعض الأعضاء من فريقتي للرد على كافة المكالمات الواردة، سماع صوت مختلف في نهاية المكالمات للمتصلين يقومون بطلب فعل أمرين: البوح بالسبب لتحديثهم لي، أو ترك رسالة موجزة عما يريدونه، ومن خلال وجود مساعد موثوق به يمكنك جدولة المكالمات الواردة بالوقت الذي يناسبك، والسماح لميكيل بالتعرف على مدى أهمية وقتك دون أن يكون هناك أي انقطاع للتواصل. وعلى الفور وبعد أن بدأت بتخصص مكالماتي لاحظت مدى تأثيرها على الانتاجية، وكما أنني حصلت على المزيد من المكالمات القيمة مع عميل حقيقي بدلاً من إضاعة الوقت مع عميل مفترض، وجود أشخاص مساعدين أمر يستحق الاستثمار به.

وقف التحقق من بريدك الإلكتروني

توقف، أبعدها من أمامك،

أعتقد أن رجال الأعمال من السهل تصنيفهم ضمن الأشخاص الذين يخطئون في إدارة الوقت، لذلك فإن جدولة الاجتماعات ووضع أجندة للأفكار والخطط، تساعدك في تخطي أضاعة الوقت وأفضل مايمكن أن يقال هنا هو: أن تكون مدير نفسك يعني أن تكون مديراً للوقت أيضاً. ليست بتلك الطريقة قمت بإنشاء BusinessNET وليست طريقة لثروة مستدامة، إسأل أي شخص قام بإنشاء شركة، وقضى الوقت وهو يجمعه عناصر نجاحها واحداً بعد الآخر مثل قطع الليغو، الناح يعني تجميع الوقت بما يفيدنا، أن تكون مديراً لا يعني عدم الاهتمام بالوقت بل يعني أن تقوم بإدارته بنفسك. لقد قمت بالالتزام بالوقت المبكر والقضاء على حالات التشتت وإدارة وقتي بشكل أكثر تركيزاً، وأنا واثق بنسبة 100% أنه إذا كان هنالك شيء جعلني مليونيراً يعود الفضل لإدارة وقتي بشكل جيد، وإليك الخطوات الأربعة الأكثر فعالية:

الفضل في كوني مليونيراً اليوم هو طريقة إدارتي للوقت



في الحياة هنالك أمر واحد يستحق للجلوس والاهتمام به أننا بناء
عملك الخاص وهو: إدارة الوقت، وهي مهارة حيوية للغاية، ولكن الكثير
مننا مذبذبون في هذا الجانب.
بقلم - بن سيمكين





رحلات ركوب الخيل. ولا يشكل السوق الأوروبي فرصة كبيرة للنمو لـ «ترافل آيز» وذلك لأن المساحة كبيرة للتغطية وأيضاً لعدم وجود أعداد كبيرة من المكفوفين هناك، كما يقول عمار. لا يرى عمار أن الشرق الأوسط على استعداد لفكرة مماثلة ولا حتى باكستان أو الهند فهناك تفاوت شديد في العقلية بين الناس؛ لا شك أن الكل سيتعاطف مع ذوي الاحتياجات الخاصة لكن في الشرق الأوسط ربما لن يرون في الاستقلالية شيئاً مهماً رغم أنهم سيتعاملون بطيبة كبيرة مع المكفوفين لكنهم لن يرغبوا في مساعدتهم للسفر بمفردهم مثلاً فضلاً عن قدرتهم المالية على تحمل تكاليف هذا النوع من الرحلات. 1

قبل وهو اليوم سافر 15 مرة خلال عامين مع ترافل آيز، وآخر يبلغ 65 عاماً سافر ثلاث مرات مع الشركة، وتعود الغالبية العظمى لتكرار التجربة كما يقول عمار. يقع مقر الشركة في بريطانيا مع مراكز لخدمة العملاء تليفونيا في الولايات المتحدة وكندا وأستراليا ونيوزيلندا. من ضمن رحلات الشركة، كانت مصر والأردن وتونس وآخرهم كان سلطنة عمان، لكن الأوضاع غير المستقرة في مصر وتونس أفت أيضاً رحلتين للبلدين. تعمل الشركة حالياً على زيادة تنوع رحلاتها بين الإبحار والسير والتزلج على الجليد بالإضافة إلى رحلات السياحة والزيارات المعتادة وقريبا

مباشرة لمقابلة المجموعة هناك، ومعظمهم يكونون من المبصرين. ولا يسمح باصطحاب الكلاب. يعتبر التحدي الأساسي لـ «ترافل آيز» هو جذب المسافرين المبصرين الذين سيراقتون المسافرين المكفوفين في الرحلات، فبينما لا توجد إلا فرص محدودة لسفر المكفوفين غالبيتهم تابعين لمؤسسات خيرية، فإن المبصرين لديهم خيارات متنوعة ولهذا تقدم الشركة لهم 50% تخفيض على الرحلات كوسيلة للجذب فيما تظل الأسعار للمكفوفين في مستواها الطبيعي. أثرت ترافل آيز في حياة مسافريها المكفوفين فأحدهم ويبلغ 37 عاماً لم يكن قد سافر بالطائرة في حياته من

بينما لا يوجد فرق بين النوعين وسط المكفوفين. يقول عمار: «المبصرون من غير المرتبطين غالباً ما يرغبون في الشعور بأنهم جزء من مجموعة وأنهم ليسوا بمفردهم وفي نفس الوقت يبحثون عن سفر آمن ورؤية مختلفة للعالم وهو ما يجوده معنا عبر الأحاسيس والروائح والمعرفة.. فهي بالنسبة لهم مغامرة مختلفة».

انتشار أوسع من بريطانيا

يسافر الآلاف مع «ترافل آيز» كل عام غالبيتهم من بريطانيا ثم أمريكا الشمالية وأستراليا ونيوزيلندا وبعض الدول الأوروبية. يتجه المسافرون من خارج بريطانيا إلى وجهة الرحلة

«ترافل آيز» الكفيف الذي يريك العالم!



12 عاماً نظم فيها عمار لطيف، البريطاني ذوي الأصول الباكستانية، عشرات الرحلات سنوياً عبر شركته «ترافل آيز» جاذباً الآلاف من المسافرين بين مكفوفين ومبصرين.

القاهرة - حنان سليمان

تراعي ترافل آيز أن يكون أكبر عدد من المكفوفين على كل رحلة مغامرة تقوم بها بين سفاري أفريقيا وتسلق الجبال والبراكين والغطس في البحار والنوم في الغابات ورحلات أخرى تثير الحواس الخمسة، ساعياً لإعادة الثقة بالنفس للمكفوفين الذين يبلغ عددهم في بريطانيا وحدها نحو المليونين ويقع معظمهم في المنازل يعيشون على هامش الحياة. يحاول عمار أن يعيد إليهم إيمانهم بأنفسهم وأنهم قادرين على الحياة والسفر دون أسرهم. عندما تعود هذه الثقة فهي لا تقتصر على السفر بل تعكس على جميع نواحي الحياة فكثيراً ما يعود المسافرون لبلدانهم ليقدموا على وظيفة بعد أن تخلصوا من الاعتقاد

بأنهم غير صالحين للحياة الطبيعية. عمار نفسه كفيف فقد بصره وهو في التاسعة عشر من العمر ولم يرغب في السفر مع جمعية خيرية فأسس الشركة في 2004 وهي الأولى من نوعها كشركة تجارية لسفر المكفوفين والمبصرين لكي تعطي المكفوفين إحساساً بالاستقلال. يقول: «لكي تتجح لا بد أن يكون لديك فكرة عظيمة وشغف. في حالة ترافل آيز كان لا بد أن يكون المؤسس نفسه كفيفاً لكي تعرف كيف تدبير الأمور». مؤخراً عاد عمار من رحلة إلى كوبا التي قدم الخبراء 10 نصائح عند السفر إلى هافانا. يوضح المؤسس والمدير التنفيذي للشركة: «نختار وجهاتنا على أساس الرغبة في

المغامرة ثم نجعل المكان مناسباً لجمهورنا، أما بالنسبة للفنادق التي نقيم بها فكلما كان بهو الفندق ضيقاً، وكذلك الغرف، كلما كان أسهل للمكفوفين التعرف عليه والتحرك بمفردهم بسهولة». لكل مكفوف رفيق مبصر مختلف يصاحبه يومياً من بين المسافرين المبصرين على نفس الرحلة. أهم ما يتدرب عليه المبصرون قبل رفقة المكفوفين في السفر هو أن يكونوا على طبيعتهم وألا يتجنبوا كلمات معينة فالاعتاد أن يقول الناس «أرايت كذا؟» وعليهم ألا يغيروا ذلك. يضيف عمار: «أحياناً يشعر البعض بصعوبة في التكيف مع الوضع فالمبصرون المصاحبون ليسوا إلهياً للإرشاد لكنهم لم يأتوا لخدمتهم

بمعنى أن المسافرين المكفوفين عليهم أن يعرفوا كيف يحضرون أمتعتهم وكيف يتسوقون بمفردهم، ولا يجب أن ينسوا أن مرافقهم المبصرين هم أيضاً مسافرين للاستمتاع مثلهم تماماً». بجانب كونه المدير التنفيذي لـ«ترافل آيز»، يظهر عمار أيضاً في الأفلام التلفزيونية ولديه عقد مع القناة الرابعة بالتلفزيون البريطاني. وذاعت شهرته من المسلسلات التلفزيونية لصالح التلفزيون البريطاني قبلها. تستهدف الشركة الفئة العمرية بين 18-75 عاماً وغالبية المسافرين هم في الثلاثينات والأربعينات، غالبيتهم نساء بالنسبة للمبصرين



أنها تنظم وتصل إلى جميع الأسواق، وتحقق ما إذا كان لديهم خدمة قوية وداعمة وما إذا كان يمكن أن تدفع بالعملة المحلية، النظر في خيارات دفع التعويضات، الرسوم، وفهم الوقت اللازم للحصول على الأموال. خلق كل هذه الحلول الجديدة المتاحة للشركات الصغيرة توجد بيئة لنمو الأعمال على الصعيد العالمي في وقت أقل من السابق، عن طريق توقع التعقيدات والعمل مع الشركاء الاستراتيجيين، والأعمال التجارية الصغيرة، وكذلك العمل الناشئ، تستعد جيداً لالتقاط حصة في سوق التجارة الإلكترونية العالمية الضخمة. **1**

النظر في وسائل الدفع الخاصة بك

استلام المدفوعات من المرجح أنها من الجوانب التي تلاقي أقل قدر من الاهتمام ولكن بعد تقدم كبير في مجال العمل عالمياً، وفي حين أن المدفوعات الفورية أصبحت قديمة مع وجود الدفع عن طريق الإنترنت ومن دون الحاجة للتواصل الفعلي، وأنها لا تكلف وقتاً أو كفاءة، وخاصة بالنسبة للشركات التي تتعامل مع العملاء ذوي القدرة الشرائية المنخفضة، وهذا هو السبب في تطوير خدمة الدفع لملء هذه الفجوة. عند اختيار طريقة الدفع، تحقق من

الصغيرة وهو القدرة على إدارة استراتيجياتها ومخزونها عبر الأسواق المتعددة، والبائعين الرائدين مثل ChannelAdvisor يمكن أن تساعد التجار على تحسين إدارة المخزون، وخفض تكاليف الشحن ومواعيد التسليم. وبالنسبة للشركات الصغيرة، هذا يعني ضمان أن الطلبات المتعددة للعميل الواحد يمكن شحنها معاً، وأن الأسواق الأكثر قيمة هي التي ستنتج أولاً، ومع نمو هذه الشركات تصبح إدارة المخزون أداة عظيمة لتحديد الأسعار وتتيح توقعات أكثر ذكاءاً للإنتاج.

من أقوى البائعين، أمازون FBA و 4PX، كلاهما موقعهما استراتيجي ولهما أنظمة تخزين وتوزيع كبيرة. ويتصفون بسرعة التسليم لمستودعاتهما المركزية، ثانياً، معرفة ما إذا كان سعة حجم/التسويق يمكن أن تنمو مع عمك؟ وأخيراً، لا تغفل عن الخدمات اللوجستية من حيث خيارات النقل البحري، الفترة الزمنية والتكاليف.

الاستفادة من إدارة المخزون عبر قنوات التوزيع

هناك تحدي آخر للشركات

4 خطوات استراتيجية تنقل شركتك الصغيرة إلى العالمية



حتى وقتنا الحالي وعلى الرغم من التنافسية الشديدة، فإن معظم أصحاب الأعمال الصغيرة يملكون فرصاً للتوسع عالمياً، وذلك ببساطة لأنه من الصعب السيطرة عليها، وفي هذا الوقت نجد أن المليارات من المستهلكين يشتررون عبر الإنترنت.

بقلم - سكوت غاليت

باختصار، الأسواق تسمح بسهولة الوصول للمستهلكين الجدد والحفاظ على النفقات العامة وانخفاض تكاليف كسب العملاء.

مصادر لوجستية وتنفيذية خارجية

على الرغم من أن الأسواق غالباً ما تقدم المنتج للمستهلك النهائي، ولكن في الطريق إلى وصول منتجك الخاص لمستودعاتها قد تواجه بعض التحديات اللوجستية، ولحسن الحظ بالنسبة للشركات الصغيرة والمتوسطة، فإن الاستعانة بالمصادر الخارجية للوصول هو خيار أيضاً، ولدينا مثال مع اثنين

جميع أنحاء العالم. دعونا نفهم كيف يكون البيع استراتيجية جيدة، الأسواق لديها الكثير من العملاء اللذين يتطلعون لشراء تشكيلة واسعة من السلع، وذلك لأنها توفر منصة للشركات الصغيرة لتقديم المنتجات لعملائها، وتوليد المزيد من المبيعات، ليست هناك حاجة للاستثمار في العلامات التجارية، وتصميم موقع ويب أو تسويق، لذلك تكون تكاليف بدء التشغيل منخفضة، ويمكنك الحصول على مكانة سريعة في الأسواق، كما يمكنك بسهولة إعداد فهرس والبدء في البيع فوراً.

التوسع العالمية الناجحة:

النفوذ في الأسواق المحلية

الأسواق عبر الإنترنت تقدم شركات صغيرة لديها القدرة على التوسع بسرعة وبفعالية كبيرة وبأقل تكلفة، وبعد النجاح الذي حققه أمازون في الولايات المتحدة الأمريكية، شهدت الأسواق في جميع أنحاء العالم انفجاراً على مدى السنوات الأربعة الماضية، مثل MercadoLibre و Linio في أمريكا اللاتينية، Lazada في جنوب شرق آسيا و Jumia في أفريقيا اللذين يفتحون الأبواب لكافة العملاء في

يبلغ حجم المبيعات العالمية عبر الإنترنت 1.5 ترليون دولار أمريكي، وأدى هذا النمو الهائل في التجارة الإلكترونية لنمو التجارة في جميع أنحاء العالم لكافة أنشطة التجارة. فتح هذا التوسع باباً لكافة الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، وأفسح المجال للأعمال الصغيرة والنامية لنشر أعمالهم عالمياً والوصول لمناطق جغرافية مختلفة وعملاء جدد. ولكن كيف يمكن الاستفادة من الأسواق الدولية العملاقة، والمناطق التي من غير المعروف التغلب على التعقيدات التي تطوي عليها؟ إليكم أربعة جوانب رئيسية من استراتيجية



تشكل لوجستيات النقل مكوناً رئيسياً من مكونات القدرات التنافسية في الاقتصاديات المعاصرة، وتلعب دوراً حيوياً في تسهيل وزيادة حركة التبادل التجاري على المستويين المحلي والدولي، ونتيجة لأهمية موقع ميناء القصيم كحلقة هامة من حلقات النقل، سعت الحكومة إلى للاستفادة من هذا الموقع الاستراتيجي، وتعد عمليات مثل أنشطة التجميع والتخزين والتوزيع، عنصراً مهماً في دور هذا الميناء الحيوي.

كل هذه الأسباب دعت إلى وجود ميناء جاف يلبي طموحات المنطقة في تسهيل نفاذ منتجاتها إلى جميع أنحاء العالم، وجعل المنطقة أكثر جاذبية للمستثمرين المحليين والأجانب.

وما يعزز إقامة الميناء في القصيم الموقع المتوسط لمنطقة القصيم وتوسطها الجغرافي في بين مناطق المملكة وهذا سيجعل الميناء الجاف المقترح إنشائه داعماً ومعززاً

لنمو التمية والتطوير ليس في القصيم وحدها وإنما أيضاً في المناطق المجاورة مثل منطقة حائل.

النمو الكبير الذي تشهده جميع القطاعات والأنشطة الاقتصادية بالقصيم، وما ترتب عليه من طفرة كبيرة في حركة التبادل التجاري بين المنطقة وجميع مناطق المملكة ودول العالم.

بالإضافة الوفورات الخارجية والمنافع والآثار الإيجابية المتوقع أن تعود على منطقة القصيم والمناطق المجاورة من إنشاء الميناء الجاف، وما تؤيده التجارب الدولية في مجال الموانئ الجافة من تحول منطقة الميناء إلى نقطة جذب ومركز للكثير من الأنشطة الاقتصادية المتنوعة. هناك العديد من الأسباب التي تجعل من مشروع ميناء القصيم

يوفر الميناء مساحات كبيرة لتخزين البضائع وتداول الحاويات وتقديم كافة الخدمات اللوجيستية المرتبطة بالموانئ الجافة.

الجاف مشروعاً حيوياً. عكستها دراسة الجدوى التي وضعت من قبل وتضمنت:

هناك العديد من المؤشرات الايجابية التي تدعم فكرة إنشاء ميناء جاف بمنطقة القصيم يكون بمثابة داعم ومكمل للجهود المبذولة خلال السنوات الماضية، وليصبح نواة ومركزاً لانطلاقاً عمرانية وصناعية عالمية لمنطقة القصيم.

● أظهر المسح الميداني لعينة من شركات النقل، وشركات الاستيراد والتصدير إن هناك تأييداً وتشجيعاً كبيراً على فكرة إنشاء الميناء الجاف. <<



فرص استثمارية ووظيفية مع إنشاء ميناء القصيم الجاف

تبذل جهود حثيثة من أجل زيادة وتحسين القدرات التنافسية للاقتصاد السعودي وتعزيز نفاذ المنتجات الوطنية إلى الأسواق الخارجية وجذب وتشجيع الاستثمار المحلي والأجنبي لجميع مناطق السعودية، تماشيا مع رؤية المملكة 2030.

خاص Entrepreneur العربية



السعي لا يزال مستمرا.
السعي للاستفادة من الفرص، لوضع معايير جديدة
لنقدم للعام تجربة تسوق من الدرجة الأولى



متسوق يوميا ٦٥٠,٠٠٠
١١٠ مخازن
٩ دول
السعي لا يزال مستمرا

احتلت الرقم ابين سلسلة الهايبر ماركت في المنطقة
حسب احصائيات (بلانت ريتيل) المملكة المتحدة

لولو

حيث يأتي العالم للتسوق.

هايبر ماركت.
سوبر ماركت.
متاجر متنوعة.

إشتري الأفضل.



يخفيف المشروع الضغط على الطاقة التخزينية والمساحة الجمركية في الموانئ البحرية وخاصة ميناء الملك عبد العزيز بالدمام وميناء الرياض الجاف.

تصل الأرباح بعد خصم الزكاة الي 61.077.315 ريال وقدرت إجمالي الاستثمارات ب 410.448.361 ريال ورأس المال العامل 5.033.051 ريال فيما تبلغ مصاريف التشغيل 27.180.943 ريال وصافي القيمة الحالية للمشروع 266.700.00 ريال اما القيمة المضافة الاجمالية للدخل الوطني (القيمة المضافة الصافية مضافا اليها الاملاكات فيتوقع ان تكون في حدود 74.354.202 ريال والقيمة المضافة الصافية للدخل الوطني (الأرباح مضافا اليها الرواتب والاجور) 68.097.315 ريال. ويتوقع ان يكون العائد السنوي علي الاستثمار في حدود 14.88% ونقطة التعادل عند 17% ومعدل العائد الداخلي 21.3%. وتوقعت الدراسات الخاصة بالمشروع ان تكون فترة الاسترداد ست سنوات.

ميناء جاف (لتخفيف الضغط على ميناء الملك عبد العزيز بالدمام، وميناء الرياض الجاف، ومواكبة المتغيرات السريعة في مجال التجارة البحرية وأهمها التحول السريع نحو استخدام الحاويات في التجارة البحرية، وتضاعف حجم وسعة سفن الحاويات مما يتطلب قدرات وكفاءة عالية في الموانئ لاستقطاب مثل هذا النوع من السفن.

المؤشرات المالية لميناء القصيم

تبلغ مساحة المشروع حوالي مليون متر مربع ويقع في مدينة بريدة ويتوقع ان يستوعب عدد 125 عامل؛ وتبلغ التكاليف الراسمالية 405.414.847 ريال والايردات 89.824.342 ريال فيما يتوقع ان

الخدمات التالية:

- خدمات التخزين والتبريد: من المتوقع ان توجد فرص استثمارية لإنشاء ساحات للتبريد والتخزين للصادرات والواردات الزراعية، لجميع المنتجات الزراعية خاصة التمور مما يسهل عمليات التصدير الى جميع دول العالم.
- خدمات نقل وشحن البضائع: ستولد فرص استثمارية عديدة لإنشاء شركات لنقل وشحن البضائع من و الى جميع مدن ومحافظات منطقة القصيم والمناطق المجاورة.
- خدمات التعبئة والتغليف: فرص استثمارية لأنشطة التعبئة والتغليف للبضائع المصدرة والمستوردة.
- خدمات الاستيراد والتصدير: ستتاح فرص استثمارية لفتح افرع لشركات الاستيراد والتصدير. ويعتمد المشروع إنشاء ميناء جاف بمدينة بريده كميناء جاف رديف لميناء الملك عبد العزيز بالدمام لرفع كفاءة العمل في ظل الانفتاح التجاري الذي يتزايد بسرعة غير مسبوقه في منطقة القصيم، مما يستوجب إنشاء محطة جمركية (

- أظهرت الدراسة ان عمليه إنشاء الميناء الجاف بالمنطقة سيؤدي الى دعم وتعزيز التنمية الاقتصادية للمنطقة ورفع المستوى المعيشي للسكان من خلال نشوء التكتلات الصناعية حول الميناء مما يساهم في تنمية المنطقة وتوفير فرص العمل للمواطنين.
- أظهرت الدراسة أن إنشاء الميناء الجاف في منطقة القصيم وما يتبعه من منشآت يمكن أن يساهم بشكل كبير في تقليل تكلفة نقل المواد الخام لمصانع المنطقة، مما يساهم في زياده الوفورات المالية المتاحة لهذه المصانع بشكل يساعد على تطويرها وتوسعها، وبالتالي زيادة مساهمتها في فرص التوظيف المتاحة لسكان المنطقة وتحسين المستوى المعيشي لهم.

فرص استثمارية

من المتوقع أن يترتب على إنشاء الميناء الجاف العديد من الفرص الاستثمارية سواء بشكل مباشر او غير مباشر والتي منها الفرص الاستثمارية المشتقة من الطلب على



acer تطلق مجموعة جديدة

من الحواسيب المخصصة للألعاب

وسعت acer سلسلة الحواسيب المخصصة للألعاب لتشمل جهاز Predator 17X المحمول وجهاز Predator G1 المكتبي هذه الأجهزة متوافقة مع أجهزة الواقع الافتراضي التي تصنعها أربعة من أهم الشركات في هذا المجال فقط للألعاب فهي غنية بالميزات القوية والمبتكرة، الجهاز الجديد Predator 17X على سبيل المثال يأتي مجهزاً بمعالج إنتل من الجيل السادس، وبطاقة رسومات GeForce GTX 980 من إنفيديا وشاشة بقياس 17.3 إنش ونظام تبريد مصنوع خصيصاً للجهاز يحتوي على ثلاث مراوح، ومع تعديل تردد التشغيل يستطيع هواء الألعاب الاستمتاع بسرعات فائقة حيث يمكن الوصول بسرعة للمعالج لـ 4.0GHz، ويمكن تعديل سرعة وحدة معالجة الرسومات لتصل إلى 1310MHz و 3.7GHz لذاكرة الفيديو، وهكذا يصبح الجهاز مؤهلاً للتعامل مع العالم الافتراضي بفضل الأداء القوي لمعالجه المركزي ومعالج الرسومات. أما بالنسبة للأشخاص الذين يبحثون عن حاسب مكتبي يتميز بسهولة الحمل وقوة الأداء في نفس الوقت تقدم إيسر جهاز Predator G1 المكتبي المتوازن الموجه لهواة الألعاب بحجمه المدمج الذي يبلغ 16 ليترًا للاستخدام في المنزل أو أثناء التنقل، يدعم الجهاز بطاقات العرض GeForce GTX من إنفيديا حتى Titan X، ويدعم معالجات إنتل من الجيل السادس، ويدعم ذاكرة وصول عشوائي من نوع DDR4 حتى 64 جيجابايت. لضمان تجربة سلسلة لمحبي الألعاب تقدم إيسر في كلا الجهازين تقنية DoubleShot Pro التي تختار الاتصال الأسرع (السلبي أو اللاسلكي)، وتقلل البيانات المهمة دائماً عبر الاتصال الأسرع والأكثر موثوقية. يمكن استخدام برنامج PredatorSense للتحكم بالوظائف الحيوية في النظام وتحديد اختصارات لوحة المفاتيح والتحكم بإعدادات الأضواء على الواجهة الأمامية لجهاز G1 أو الأضواء الموجودة في لوحة مفاتيح الجهاز 17X. سواء كنت تتفضل الأجهزة المحمولة أو المكتبية إيسر تقدم جهازين مميزين ليختار منها هواة الألعاب ما يناسبهم

TP-LINK تقدم حلولاً ذكية للمنازل

المقبس الكهربائي ومفتاح الضوء الذكي الجديدين من TP-LINK يتيحان لك التحكم بمنزلك المتصل بالإنترنت والوصول إليه من أي مكان وفي كل الأوقات، المقبس الكهربائي الذكي HS110 يسمح لك بتوصيل الأجهزة والأدوات الكهربائية والتحكم فيها عن بعد ويقوم أيضاً بمراقبة استهلاك الطاقة، تستطيع تشغيل وإيقاف الجهاز من أي مكان باستخدام هاتفك الذكي، خاصية الجدولة الزمنية تسمح لك بضبط توقيت تشغيل وإيقاف الجهاز بشكل تلقائي، وضعية «بعيد عن المنزل» تساعدك في ردع اللصوص عن طريق تشغيل وإيقاف الأجهزة المتصلة بالمقبس الذكي لإعطاء انطباع بوجود أشخاص في المنزل عندما تكون غائباً، يوفر المقبس الذكي أيضاً معلومات قيمة حول استهلاك الطاقة ويساعدك في إيجاد الحلول لتوفيرها، المفتاح الكهربائي الذكي HS200 يوفر نفس الميزات التي يوفرها المقبس الذكي كالتحكم عن بعد، الجدولة المبرمجة، وضعية بعيد عن المنزل، بالإضافة لذلك يوفر المفتاح الذكي خاصية إضافية تتمثل بإمكانية تشغيل وإطفاء النور باستخدام مفتاح تقليدي مدمج بالجهاز وبالتالي قادر على استبدال المفاتيح الكهربائية التقليدية بشكل كامل. إذا كنت تبحث عن ترشيد استهلاك الطاقة في منزلك عليك التحول لاستخدام هذه الأجهزة الذكية.



TP-LINK
New Smart
Plug

تمارى كلارك خبيرة سابقة في تطوير البرمجيات،

ورائدة أعمال عبر الإنترنت تهتم بالتكنولوجيا وأساليب الحياة، موقع The Global Gazette الذي أسسته كلارك هو أحد أنشط المواقع الإلكترونية في الشرق الأوسط، وأشادت به العديد من شركات التكنولوجيا الأكثر نفوذاً

في المنطقة، تتناول كلارك في مدونتها مدى تأثير التكنولوجيا على حياتنا اليومية بالإضافة للأجهزة الذكية وملحقاتها.

زوروا موقع www.theglobalgazette.com

وتواصلوا معها عبر تويتر @GlobalGazette



لينوفو تطرح جهاز ThinkPad Yoga

#التكنولوجيا مع تام

لينوفو تطرح جهاز ThinkPad Yoga

فيمكن استخدام القلم المدمج مع الجهاز وبرنامج WRITEit من لينوفو ويمكنك أيضاً الاستماع بالكتابة باليد، وزن الجهاز 1.27 كغ وقياس الشاشة 14 إنش وهو الجهاز الأنحف والأخف بين الأجهزة الشائبة الاستخدام المخصصة لرجال الأعمال. X1 Yoga جهاز خفيف الوزن ويعمل بنظام التشغيل Windows 10 Pro ويدعم معالجات الجيل السادس من إنتل i7-6600U ما يجعله جهازاً خفيف الوزن ولكن بقوة معالجة كبيرة.

أطلقت لينوفو جهاز ThinkPad X1 YOGA الذي يمكن استخدامه كحاسب محمول وجهاز لوحي، ويجمع أفضل الميزات في هذين العالمين، يمكن استخدام الجهاز في وضعية الخيمة أو في وضعية الوقوف لتسهيل المشاهدة، وهو الجهاز المتحول الأول في العالم بدقة عرض 2K وشاشة لمس من نوع OLED تتميز بألوان حادة وتباين مذهل. يدعم الجهاز الاتصال السريع بالإنترنت بتقنية 4G LTE-A أما بالنسبة للكتابة



Lenovo ThinkPad X1 Yoga



Lenovo ThinkPad X1 Yoga



Lenovo ThinkPad X1 Yoga



اللازمة لطباعتها وتداولها، هذا بالإضافة إلى تقليص انتشار الأسواق السوداء والمشبوهة فيها، وقلة حدوث الأنشطة الإجرامية، وهو ما يعني قلة النفقات اللازمة للإصلاح الاجتماعي. وتسهم عمليات الدفع عبر الأجهزة الجوالية في زيادة الكفاءة، والأمن، والدعم الاجتماعي من خلال تمكين مختلف فئات المجتمع، وهي عناصر لم تتحقق بشكل كامل في الوقت الحالي من خلال نظام الدفع عبر البطاقات الائتمانية. 4

إذ يُجمع خبراء الاقتصاد في العالم على أن معدل «تكلفة النقود» تتراوح بين 1.25 و 2.0 في المئة من الناتج المحلي الإجمالي للدول. وعلى سبيل المثال، في دولة كالولايات المتحدة الأمريكية، التي تتمتع باقتصاد يبلغ الناتج المحلي الإجمالي فيه 16.5 ترليون دولار، تبلغ تكلفة التعاملات النقدية سنوياً حوالي 200 مليار دولار أمريكي. يترتب على إصدار العملات النقدية والتعامل بها نفقات ضخمة، إلا أن المجتمعات الخالية من التعاملات النقدية تتميز بقلة حجم النفقات

بالعملات النقدية أو الورقية)، حيث سيصبح إنفاق المستهلكين في الدولة معتمداً بصورة أكبر على تقنيات الدفع عبر أجهزة الهاتف الذكية، وفقاً لما أشار إليه الرئيس التنفيذي لشركة «تريبيل»، المتخصصة بتوفير خدمات الدفع الرقمي عبر الهواتف الجوالية. وتبلغ نسبة المعاملات النقدية في دولة الإمارات العربية المتحدة حالياً 75% من إجمالي المعاملات. ولكن هذه الطريقة التقليدية للمدفوعات النقدية رغم كونها مريحة للتداول لدى الكثير من مستخدميها، تعد مكلفة في الوقت نفسه.

سريعاً النموذج السائد للمدفوعات بعدما كان يعد من قبل طريقة استثنائية للدفع. ويات من الواضح أن هناك توجهاً عالمياً لإثراء تجربة المستهلك من خلال تطبيقات الأجهزة الجوالية لعدم الاكتفاء بطرق الدفع التقليدية من خلال استخدام البطاقات البلاستيكية (البنكية) فقط».

مجتمع غير نقدي

تسير دولة الإمارات العربية المتحدة في خطوات متسارعة نحو التحول إلى مجتمع غير نقدي (لا يتعامل



قريباً وبكل سهولة يمكنك التسوق والدفع باستخدام هاتفك الجوال

توفر منصات الدفع عبر الأجهزة الجواله من شركة «تريبيل» حلول دفع آمنة وسهلة تتضمن استخدام تقنية الاتصال قريب المدى (NFC) كيو ار كود (QR Code) بين العملاء الذين يمتلكون محافظ جواله والتجار الذين يستخدمون نقاط البيع عبر الجوال والتي تسمح بإتمام عمليات الدفع عبر الأجهزة الجواله.

خاصة Entrepreneur العربية

والدفع الإلكتروني وبطاقات التعريف الشخصية في المنطقة، قال أحمد فصيح أختار، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة «تريبيل»: «إن الطريقة التي ينفق من خلالها المستهلكون في الإمارات أموالهم سوف تتغير جذرياً، فالدفع عبر الأجهزة الجواله بدأ يشكل

بهدف تسهيل عمليات الدفع الرقمي عبر منصتها. وفي سياق مؤتمر ومعرض «الشرق الأوسط للبطاقات والدفع الإلكتروني 2016» في مركز دبي التجاري العالمي الذي أقيم في 31 مايو الماضي، والذي يعد أكبر معرض للبطاقات الذكية

حماية الأجور الذي أقره كلٌّ من المصرف المركزي ووزارة العمل في الإمارات العربية المتحدة. وباعتبار محفظة الجوال مقادة التوجه من قبل البنوك، دخلت شركة «تريبيل» في شراكات مع عدد من أبرز البنوك في الإمارات العربية المتحدة

يمكن لمستخدمي تطبيق الدفع (محفظة الجوال) تعبئة حسابهم الخاص باستخدام طرق متعددة مثل الإيداع النقدي عبر المنافذ التجارية المتاحة، أو البطاقات الائتمانية أو أجهزة الصراف الآلي، أو من خلال عمليات تحويل الراتب عبر نظام



تصدرت الصين جميع دول العالم لجهة التوظيف في عام 2015 مع تسجيلها 3,5 مليون وظيفة واستئثارها بأكثر من ثلث الإضافات في سعة إنتاج الطاقة المتجددة على مستوى العالم

المتجددة' أن تقضي مضاعفة حصة الطاقة المتجددة في مزيج الطاقة العالمي بحلول عام 2030 - بما يكفي لتحقيق الأهداف العالمية في مجالي المناخ والتنمية - إلى توفير ما يزيد على 24 مليون فرصة عمل عالمياً».

أبرز النتائج

يعد قطاع الطاقة الكهروضوئية الشمسية المساهم الأكبر في توفير فرص العمل ضمن قطاعات الطاقة المتجددة، حيث أضاف 2,8 مليون <<

الوقود الحيوي السائل المرتبة الثانية عالمياً في توفير الوظائف مع تسجيله 1,7 مليون وظيفة، تلاه قطاع طاقة الرياح الذي شهد ارتفاعاً بنسبة 5% ليسجل 1,1 مليون وظيفة على مستوى العالم.

وأضاف أمين: «مع تسارع وتيرة التحول الذي يشهده قطاع الطاقة حالياً، من المتوقع أن يحافظ نمو الوظائف في قطاعات الطاقة المتجددة على قوته. وقد رَجَّح التقرير السنوي الصادر عن الوكالة الدولية للطاقة

ساهمت في رفع وتيرة التوظيف ومنها المراتد الوطنية والحكومية في الهند والبرازيل، والإعفاءات الضريبية في الولايات المتحدة، والسياسات الملائمة في آسيا.

وبحسب التقرير، تضمنت قائمة البلدان التي سجلت أعلى معدلات التوظيف ضمن قطاعات الطاقة المتجددة في عام 2015 كلاً من الصين، والبرازيل، والولايات المتحدة، والهند، واليابان، وألمانيا. ولا يزال قطاع الطاقة الشمسية الكهروضوئية المزود الأبرز للوظائف الجديدة عالمياً بما يعادل 2,8 مليون وظيفة (وهذا يمثل زيادة عن 2,5 مليون وظيفة المسجلة في آخر إحصاء) موزعة على مجالات التصنيع، والتكيب، والتشغيل والصيانة. واحتل قطاع

باريس». وكشف التقرير أن إجمالي عدد الوظائف المتاحة في قطاع الطاقة المتجددة قد ارتفع في عام 2015 على مستوى العالم، فيما انخفض هذا العدد في قطاع الطاقة عموماً. وعلى سبيل المثال، شهدت الولايات المتحدة ارتفاع مستوى التوظيف في قطاع الطاقة المتجددة بنسبة 6%، بينما انخفض بنسبة 18% في قطاع النفط والغاز. وبالمثل، وظف قطاع الطاقة المتجددة في الصين 3,5 مليون شخص مقابل 2,6 مليون شخص في قطاع النفط والغاز. وكما في الأعوام السابقة، لازال تمكين أطر عمل السياسات داعماً رئيسياً لتوفير فرص العمل. وكانت هناك العديد من العوامل التي

8,1 مليون

وظيفة توفرها

الطاقة المتجددة على مستوى العالم

تتصدر قطاعات الطاقة المختلفة أبرز موفري الوظائف عالمياً، وتقود الصين هذا الاتجاه تليها ألمانيا واليابان، وهي البلدان التي اعتمدت خطط طموحة لتعميم استخدام الطاقة البديلة.

خاص Entrepreneur العربية

حول عدد الوظائف التي توفرها مشاريع الطاقة الكهرومائية الكبيرة، كما يتوقع إضافة 1.3 مليون وظيفة مباشرة في القطاع على مستوى العالم، وبهذه المناسبة، قال عدنان أمين، مدير عام «الوكالة الدولية للطاقة المتجددة»: «إن استمرار نمو فرص العمل في قطاع الطاقة المتجددة هو أمر بالغ الأهمية كونه يعكس الاتجاهات السائدة في قطاع الطاقة عموماً. ويعزى هذا النمو إلى انخفاض تكاليف تكنولوجيا الطاقة المتجددة وتمكين أطر عمل السياسات. ونتوقع أن يستمر هذا التوجه في الصعود بالترزامن مع استمرار الزخم الاستثماري لقطاع الطاقة المتجددة، وسعي الدول لتحقيق أهدافها المتفق عليها بشأن المناخ خلال مؤتمر



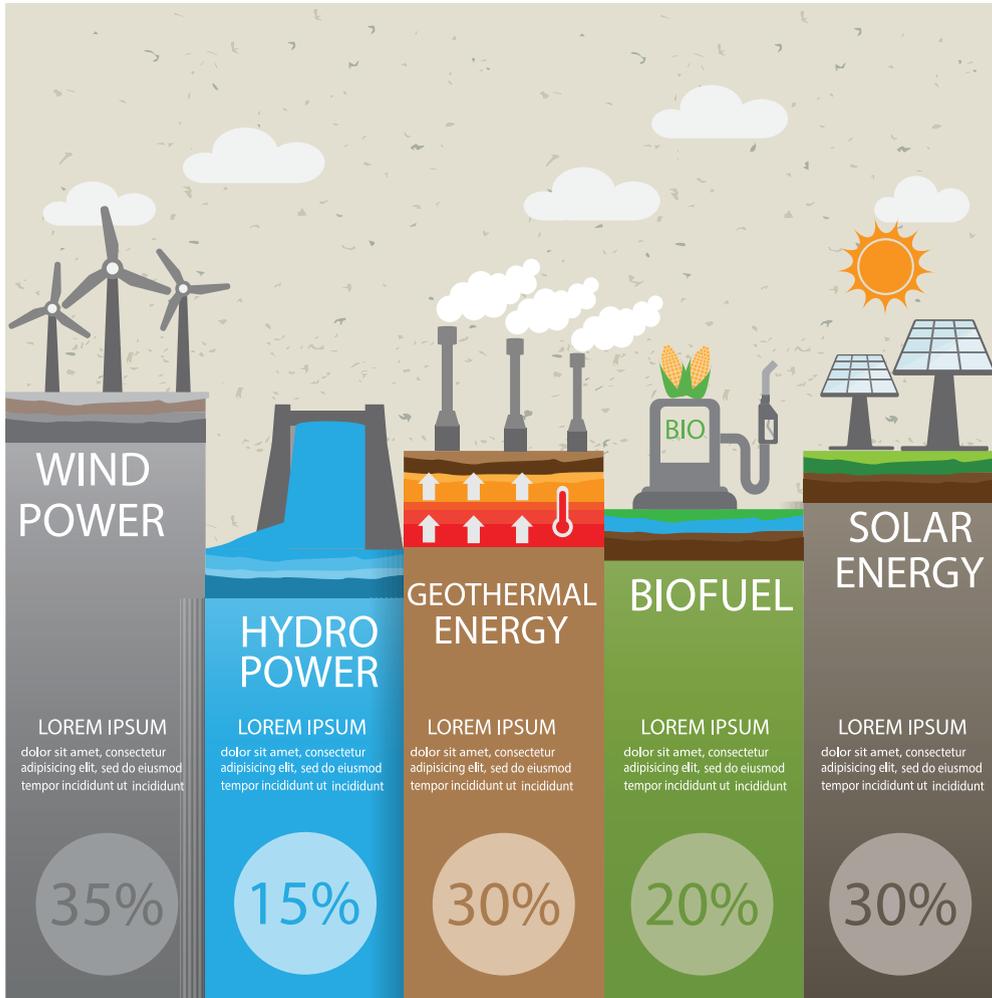
على الرغم من انخفاض أسعار الطاقة التقليدية، إلا أن الاتجاه العالمي هو الاستغناء عنها والتوجه إلى مصادر الطاقة النظيفة، ومع أن قطاع الطاقة النظيفة ما يزال في بداياته، إلا أن تسارع وتيرة الاهتمام بها تندر بدخول عصر جديد قد يغير قطاع صناعة الطاقة حول العالم. فقد أظهر تقرير «المراجعة السنوية - الطاقة المتجددة والوظائف 2016»، الصادر مؤخراً عن «الوكالة الدولية للطاقة المتجددة» (IRENA) خلال الاجتماع الحادي عشر لمجلس الوكالة، إلى أن أكثر من 8.1 مليون شخص حول العالم يعملون اليوم في قطاعات الطاقة المتجددة وهذا يعادل زيادة بنسبة 5% عن العام الماضي. ويوفر هذا التقرير كذلك تقديرات عالمية

Entrepreneuralarabiya.com

طريقك إلى الريادة، ومنصتك لإيصال شركتك وأفكارك إلى العالم الرقمي الواسع ووسائل التواصل الاجتماعي.

انطلق معنا بلا حدود ومهما كان نوع الأعمال التي تقوم بها، شركات ناشئة، شباب أعمال، حاضنات أعمال، شركاء استراتيجيون، تمويل ملائكي، برامج تأهيل، استثمار، تمويل، أعمال، تطوير، سياحة، طاقة، تقنية، لايف ستايل، سيارات، منتجات فاخرة.





استمرار ارتفاع معدل التوظيف في قطاعات الطاقة المتجددة رغم انخفاضها في قطاع الطاقة عموماً

ما يزال قطاع الطاقة الشمسية الكهروضوئية المزود الأبرز للوظائف الجديدة عالمياً بما يعادل 2.8 مليون وظيفة

وظيفة عالمياً بزيادة نسبتها 11% عن آخر إحصاء. وشهدت وتيرة التوظيف ارتفاعاً في اليابان والولايات المتحدة، واستقراراً في الصين، وانخفاضاً في دول الاتحاد الأوروبي.

أدى ازدياد مشاريع طاقة الرياح في الصين والولايات المتحدة وألمانيا إلى زيادة بنسبة 5% في عدد وظائف هذا القطاع على مستوى العالم لتبلغ 1.1 مليون وظيفة، علماً أن الولايات المتحدة لوحدها شهدت زيادة بنسبة 21% في فرص عمل القطاع.

انخفضت وتيرة التوظيف في قطاعات الوقود الحيوي السائل، والتسخين والتبريد باستخدام الطاقة الشمسية، ومشاريع الطاقة الكهرومائية الكبيرة والصغيرة. ويعزى ذلك إلى عوامل مختلفة مثل زيادة الاعتماد على الآلات، وتباطؤ أسواق العقارات، وإلغاء الدعم الحكومي، وانخفاض عدد مشاريع التركيب الجديدة. تصدرت الصين جميع دول العالم لجهة التوظيف في عام 2015 مع تسجيلها 3.5 مليون وظيفة واستثمارها

خلال عام 2014. وفي الهند، شهدت أسواق طاقتي الشمس والرياح نشاطاً استثنائياً مع ترجمة أهداف البلاد الطموحة في قطاع الطاقة المتجددة إلى أطر عمل ملموسة. وشهدت أفريقيا تطوير العديد من المشاريع المهمة التي أثمرت عن زيادة فرص العمل، بما يشمل مشاريع قطاعي الطاقة الشمسية وطاقة الرياح في مصر والمغرب وكينيا وجنوب أفريقيا. وتشير أبحاث «الوكالة الدولية للطاقة المتجددة» إلى أن قطاع الطاقة المتجددة أسهم بتأمين فرص عمل للنساء بنسب أكبر من قطاع الطاقة عموماً.

والمملكة المتحدة وإيطاليا مجتمعة. شهد معدل التوظيف ضمن قطاعات الطاقة المتجددة في الولايات المتحدة ارتفاعاً بنسبة 6% نظراً لنمو قطاعي طاقة الرياح والطاقة الشمسية. وازداد عدد الوظائف المتاحة في قطاع الطاقة الشمسية بنسبة 22%، أي أسرع بمعدل 12 مرة من وتيرة نمو فرص العمل في اقتصاد الولايات المتحدة - متقوقاً بذلك على قطاعي النفط والغاز. أمّا قطاع طاقة الرياح، فقد شهد زيادة بنسبة 21% في عدد الوظائف. حققت اليابان خلال السنوات الأخيرة إنجازات مهمة في قطاع الطاقة الشمسية الكهروضوئية، ما أدى إلى زيادة بنسبة 28% في عدد وظائفه

بأكثر من ثلث الإضافات في سعة إنتاج الطاقة المتجددة على مستوى العالم. وفي الاتحاد الأوروبي، تصدرت المملكة المتحدة وألمانيا والدنمارك قائمة بلدان العالم لجهة عدد الوظائف المتاحة في قطاع طاقة الرياح البحرية. وعموماً، انخفض عدد الوظائف المتاحة في دول الاتحاد الأوروبي للسنة الرابعة على التوالي جراء ضعف النمو الاقتصادي، حيث تراجع عدد الوظائف هناك بنسبة 3% ليبلغ 1.17 مليون وظيفة في عام 2014، وهو آخر عام تتوافر معطيات حوله. ولا تزال ألمانيا المساهم الأكبر بعدد الوظائف ضمن قطاعات الطاقة المتجددة في الاتحاد الأوروبي، فهي توفر تقريباً نفس عدد الوظائف الذي توفره فرنسا

حجم شاشة سوني المليئة بأحدث التقنيات في الهاتف الذي يتناسب كلياً مع اليد، مع الإبقاء على الشاشة المثيرة للإعجاب قياس 5 إنشات. وقد أظهرت الأبحاث حول كيفية استخدام الهواتف الذكية، أن معظم الأوقات إما أن تكون في حالة حركة أو ممسكين بالهاتف بيد واحدة فقط. ومع أخذ هذا الأمر في الاعتبار، فإن سلسلة X قد صُنعت بمهارة من قبل مصصمي سوني لكي تتلاءم بشكل جميل مع كَف اليد. وبالإضافة إلى ذلك، فإن كل جهاز يتكامل مع شكل جديد عصري ويتماهى مع الألوان المتدفقة المحيطة به والمتوفرة بأربعة خيارات، بما في ذلك الأشكال المعدنية الرائجة وهي: الذهبي الليموني والأسود الغرافيتي والأسود والأبيض. والزرخرفة الاستثنائية هي السمة <<

والتقنيات للمستهلكين الذين يرغبون بكل شيء، بدءاً من أسرع كاميرا ذكية (إكسبيريا X) وصولاً إلى هاتف ذكي متوسط المدى عالي الأداء مع تصميم رائع وكاميرا للإلتقاط السلفي أثناء الإضاءة الخافتة.

عودة قوية

تقول مديرة الاتصالات والتسويق في شركة سوني موبايل غيتاجيماغامي: «بعد إعلان شركة سوني عن توقف انتاجها لسلسلة هواتف «إكسبيريا زاد» نهائياً منذ فبراير/شباط المنقضي، أعلنت عن وقف انتاج سلسلتها هواتف «C» و«M» تحضيراً لإصدار سلسلة هواتف «إكسبيريا إكس».

أما اليوم فتعود سوني بالظهور للكشف عن سلسلة هواتف سوني المستقبلية «إكسبيريا إكس»، وهاتف سوني إكسبيريا «XA Ultra» الذي يتميز بشاشة عرض زجاجية منحنية خالية من الحواف بقياس 6 بوصات ودقة 1080 بيكسل.

كما يأتي هاتف إكسبيريا XA Ultra بكاميرا أمامية بدقة عالية تصل إلى 16 ميغابيكسل، مع تقنية تثبيت الصورة البصرية، والوضع الليلي والكاميرا الخلفية بدقة 21.5 ميغابيكسل.

ويتم تزويد الهاتف بمعالج «ediaTek MT6755 eight-core» فضلاً عن ذاكرة وصول عشوائي بسعة 3 غيغابايت ومساحة تخزين داخلية بسعة 16 غيغابايت قابلة للتوسعة عبر بطاقة «microSD». يأخذ التصميم الجديد لـ«إكسبيريا X» الهواتف الذكية إلى ما وراء القيود التي تتحكم بتصاميم من

تقوم بدور مهم في دعم الرواد الشباب «سوني موبايل» ليست شركة تقنية فقط

تميز شركة سوني لايقف عند كونها واحدة من أهم شركات التقنية في العالم، بل يتعداها إلى دورها الاجتماعي في مساندة ودعم الشباب ورواد الاعمال، ومؤخراً رعت سوني مسابقة لأفضل شريط فيديو يطرح حلولاً لمشاكل اجتماعية ويقترح منتجاً أو ابتكاراً. كما ترعى الشركة العديد من الفعاليات المتخصصة بالشباب في أكثر من مكان في العالم.

خاص Entrepreneur العربية

بالانخراط لمدة عشرين يوماً في برنامج تدريبي في إيطاليا، في واحدة من أهم الجامعات العالمية ومع اساتذة كبار في عالم ريادة الأعمال. حول سوني موبايل وجديدها بعد غيبة افتقدها مستخدموا ومحبو هواتف سوني الذكية، تعود الشركة بقوة إلى سوق الهواتف الذكية، بعد استراحة لانطلاقة أكثر قوة، بمجموعة هواتف من الجيل الجديد، من سلسلة «إكسبيريا X» المتطورة، توفر سلسلة «إكسبيريا X» التي أطلقتها «سوني موبايل» أخيراً، مزايا متفوقة مع مظهر جديد عصري وتقنية كاميرا محسنة وإدارة ذكية للبطارية وUX. وتقدم سلسلة X الجديدة مجموعة من الخيارات

بالتعاون مع الجامعة الأمريكية، ومجموعة الأهلي والخطوط الجوية التركية قامت سوني برعاية مسابقة لرواد شباب من خريجي الجامعة الأمريكية بدبي، ونتيجة المسابقة فاز اثنين من الخريجين بأفضل شريط فيديو لعرض حلول مبتكرة في المجال الاجتماعي. وقالت - إن سوني تسهم دائماً في دعم مبادرات الرعاية الاجتماعية ولديها خطط على مستوى العالم لدعم الرواد الشباب، ودعم الأفكار الريادية والابداعية. تدعم سوني برنامجاً تدريبياً لطلاب الجامعة الأمريكية بالشراكة مع الخطوط التركية ومجموعة الأهلي الإماراتية، لمساعدة الطلاب



يتوفر «إكسبيريا XA ألترا» في عدد من الأسواق المختارة اعتباراً من يوليو باللون الأسود والأبيض والذهبي الليموني (يمكن التحقق من ذلك من المشغّلين وتجار التجزئة المحليين). وبالإضافة إلى ذلك فإن أغشية عصرية لاستكمال وحماية «إكسبيريا XA ألترا»



بطارية سوني، إذ لا يزال بالإمكان استمرار عمر البطارية* لمدة يومين بعد شحن الهاتف لمرة واحدة. يتوفر «إكسبيريا XA ألترا» في عدد من الأسواق المختارة اعتباراً من يوليو باللون الأسود والأبيض والذهبي الليموني (يمكن التحقق من ذلك من المشغّلين وتجار التجزئة المحليين). وبالإضافة إلى ذلك، فإن أغشية عصرية لاستكمال وحماية «إكسبيريا XA ألترا» بما في ذلك غطاء قابل للطي (Style Cover Flip) الذي يوفر خاصية فتح وإغلاق الشاشة عند استخدام الهاتف. 1

وتساعد تقنية كاميرا «سوني» المستخدمة في «إكسبيريا XA ألترا» في التقاط صور نقية وساطعة وخالية من الغشاوة في جميع الأوقات، إذ تتميز بوميض السلفي الذكي لتسليط الضوء بشكل طبيعي على الوجه خلال تصوير أي مشهد أثناء الليل، بالإضافة إلى خاصية التثبيت البصري لمقاومة اهتزاز اليد. كما أن التقاط صورة سلفي يصبح أكثر سهولة مع ميزة «Gesture Shutter»، ربما يمتلك «إكسبيريا XA ألترا» شاشة كبيرة وساطعة، ولكن ذلك لا يقلل من أهمية معايير

«إكسبيريا XA ألترا» كما أطلقت «سوني موبايل كوميونيكيشنز» أخيراً، نسخة جديدة من مجموعة «إكسبيريا X» المُجدّدة تتمثل في الهاتف الذكي «إكسبيريا XA ألترا» الذي يعتبر تحفة فنية. ويندرج هذا الجهاز الرائع تحت فئة الهواتف الذكية المتوسطة المدى، وهو يتمتع بخصائص متقدمة تلبى كل المتطلبات، أبرزها شاشة عرض قياس 6 إنشات خالية من الحواف وكاميرا أمامية 16 ميغابايت ومجسّ للإضاءة الخافتة وبطارية يدوم عمرها لغاية يومين* وتصميم نحيف عصري.

«إكسبيريا XA» هو ممتع للعين، كما هو الحال بالنسبة لليد. كما يتميز بشاشة عرض جميلة ومتكاملة تمتد على كامل مساحة شاشة عرض الهاتف البالغة 5 إنشات، للاستفادة الكاملة منها. سعت «سوني» دائماً إلى تعزيز جودة أداء الكاميرا الخاصة بـ«إكسبيريا XA» المتوسط المدى، مع كاميرا 13MP، والضبط التلقائي للهيكل للصورة والتشغيل فائق السرعة. وكل ما يتطلبه الأمر لالتقاط اللحظة المثالية، هو أقل من 0.9 ثانية منذ الإطلاق حتى الالتقاط. كما يمكن للمرء بومضة واحدة أن لا يدع اللقطة المثالية تقوته.



حول شاشة عرض قياس 5 إنشات، تتناسب بشكل مع انحناء اليد. وتتطلب الميزات المتقدمة بطارية قادرة على التحمل للمطابقة، ومن هذا المنطلق فإن «إكسبيريا X» يشتمل على الإدارة الذكية للبطارية من سوني لتوفير ما يصل إلى يومين من عمر البطارية. ولن يُبقي الهاتف يعمل لمدة أطول فقط بعد الشحن، بل أن «إكسبيريا X» سوف يوفر لغاية ما يصل إلى مرتين من عمر البطارية، إذ أن معظم بطاريات الهواتف الذكية تخفض بسرعة على الدوام، في حين أن استخدام تقنية كيونوف المكيفة للشحن (Qnovo Adaptive Charging) يحافظ على سلامة البطارية أثناء عملية الشحن. ويشار إلى أن «إكسبيريا X» هو مدعم بمعالج Qualcomm® Snapdragon™ 650 64-bit، ويوفر 5.5 ساعة استخدام من خلال 10 دقائق من الشحن عن طريق الشاحن المعتمد Quick Charge™ 2.0.

«إكسبيريا X»

مع شاشته الزجاجية المنحنية التي تتلاءم بسلاسة مع إطاره المدور، فإن

للانتقال من وضع الاستعداد إلى وضع الانتعاش في أقل من 0.6 ثانية بلحمة واحدة للزر. صنّع «إكسبيريا X» بخلفية معدنية سلسلة مع حواف زجاجية منحنية

كان الشخص لا يستطيع التنبؤ إلى أين سوف تتجه اللقطة، فإن الهاتف الذكي يمكنه ذلك. ولا تعطي الكاميرا الخلفية 23MP لقطات واضحة فقط، بل تتمتع أيضاً بسرعة تشغيل فائقة

المميزة للمجموعة بالكامل، مع تألق «إكسبيريا X» بخلفيته المعدنية السلسة و«إكسبيريا X» بشاشته الخالية من الحواف من كل أطرافها. ومن هذا المنطلق، بات بالإمكان الحصول على تلك المنتجات بناء على الطلب المسبق اعتباراً من شهر مايو وصاعداً.

تضيف غيتا، «يتملك كل من «إكسبيريا X» و«إكسبيريا X» مجموعة من أشكال الأغطية المتجانسة بألوان مطابقة بما في ذلك الغطاء الذي يلامس الشاشة (5) Style Cover Touch) والذي يمكن المستخدم من الولوج إلى أدوات الهواتف الذكية المفضلة لديه من خلال نافذة ذكية من دون الحاجة إلى فتح هذا الصندوق».

«إكسبيريا X»

مع الهاتف الذكي الجديد، فإن «إكسبيريا X» يظهر تقنية كاميرا سوني الفريدة من نوعها بالتركيز البؤري للضبط التلقائي الهجين الذي يسمح بتعقب الشيء، ومن ثم يتوقع بذكاء حركته لإعطاء لقطات واضحة وخالية من الغشاوة. لذا، حتى لو



Watch

Connect



Unavailable in your country, yet!

Unfortunately, MoviePigs is still not available in your country!

You can't play movies or interact with talents on MoviePigs just yet.

We'll let you know once MoviePigs is available!



ثلاث توجهات تحكم تحركات المنصة في الفترة القادمة هي التوسع في أوروبا وتحديداً بريطانيا وفرنسا وألمانيا التي ترى فيها بريهان أسواقاً أكبر للأفلام العربية من الولايات المتحدة، العمل على إنتاج أعمال سينمائية مشتركة ونمو خدمات القيمة المضافة لـ "مويفي بيجز" متمثلة في خدمات الترجمة؛ فالمنصة لديها خدمة ترجمة الأفلام السينمائية ومؤخراً تعاقبت على ترجمة فيلم "هيبتا" للإنجليزية ضمن اتفاق شراء حقوق عرضه على المنصة. 1

الخنزير فهو مخلوق من مخلوقات الله لكن أكله فقط هو المحرم علينا". من المقرر أن تبدأ حملة تسويقية للمنصة في السوق الأوروبي بالأساس بعد بضعة أشهر مستهدفة فرنسا وألمانيا وإيطاليا والسويد بالإضافة للولايات المتحدة وكندا بالتعاون مع الجاليات العربية في هذه البلدان ومنظمات ومراكز مهتمة بالسينما العربية ومهرجانات سينمائية محلية. وتوضح بريهان: "نحن مهتمون بالسوق الخارجي وليس الداخلي العربي حيث هناك لاعبون كثيرون".

لكنها أيضاً أثارت الفضول عنهم لدى البعض بدليل أن نصف الجمهور في حفل افتتاح مهرجان الفيلم العربي في أمريكا الذي بلغ عدده 1500 شخص هم من غير العرب. في مهرجان كان أيضاً، فيلم اشتباك أثار نقاشاً واسعاً. الأفلام هي أحسن طريقة للتعامل مع هذا الفضول والتعرف على ما يبدو غامضاً.

500 ستارت أبس تستثمر

في أقل من عامين، استطاعت الشركة الناشئة أن تجمع استثمارات بقيمة 600 ألف دولار من جهات مختلفة أكبرها صندوق الاستثمار ومسرع النمو "500 ستارت أبس" الذي يقع مقره في وادي السيليكون بالولايات المتحدة ومستثمرين أفراد مثل هالة فاضل، رئيسة منتدى MIT لريادة الأعمال - العالم العربي، وأحمد سامي، المستثمر الملائكي الذي قاد فرع شركة "hp" في مصر سابقاً بالإضافة لبعض الأصدقاء والأقارب. يعمل بالشركة حالياً 5 أشخاص بدوام كامل مع إكمال التسويق لوكالة خاصة outsourcing يختص فيها أربعة أشخاص بتسويق المنصة بشكل كامل. بريهان، المدير التنفيذية للشركة، حاصلة على ماجستير في إدارة الأعمال من معهد ماساتشوستس للتكنولوجيا وكانت من مؤسسي شركة "قبيلة" كما عملت قبل ذلك في شركة جوجل. تتباين المواقف حول الاسم الذي تحمله المنصة وقد ينفر البعض منه معتبرينه "غير لائق" بينما يجده الآخرون مضحكاً، فترجمته الحرفية هي "خنزير الأفلام"، ولكن كما يقول الأمريكيون في أمثالهم "كل مثل الخنزير"، فكان المراد من المنصة أن تكون مأوى لكل "مشاهد للأفلام مثل الخنزير". تقول بريهان: "الأفلام أكبر سلاح لتغيير الثقافات وتغيير المجتمعات. نحن ليس علينا أن نكره

لماذا يدفع العرب اشتراكاً شهرياً لمشاهدة أفلام أونلاين في حين أنهم ببعض البحث يمكنهم مشاهدتها مجاناً؟ جودة العرض ونوع الأفلام هما الفارق بشكل أساسي فالأفلام المعروضة على المنصة تتنوع بين "أفلام مهرجانات" تتخذ طابعاً مستقلاً لها جمهورها الخاص وليست الأفلام الاستهلاكية المسماة بـ "أفلام السوق" بالإضافة إلى أفلام كلاسيكية ووثائقيات ومسرحيات تجذب فئة معينة من جمهور السينما ذات ذوق خاص.

يختار المشترك من بين ثلاثة أنظمة للاشتراك الشهري أكبرهم بسعر 10.99 دولار بمميزات تتنوع بين جودة العرض والمشاهدة غير المحدودة وعدد شاشات العرض (موبايل، تابلت، لايتوب) لقراءة 400 فيلم متاحين على المنصة في الوقت الحالي. قيمة إضافية هي أن جميع الأفلام مترجمة للغة الإنجليزية أسفل العرض سواء للجمهور الرئيسي وهو العرب المقيمين بالخارج أو لغير العرب المهتمين بالسينما العربية.

"كان" وغيره من المهرجانات السينمائية الدولية هو فرصة لفريق "مويفي بيجز" المتواجد بين الولايات المتحدة ومصر ودبي للتعرف على الأفلام العربية المستقلة الجديدة وشراء حقوق عرضها، كما أن المنصة تدخل أحياناً كراع للمهرجان. في هذا الإطار، شاركت "مويفي بيجز" في مهرجان الفيلم العربي في سان فرانسيسكو بأمريكا وهو الأكبر على الإطلاق وكانت أحد رعاته كما ذهبت إلى مهرجان الفيلم العربي في برلين ومهرجان مالو للسينما العربي في السويد. وتعد الولايات المتحدة هي السوق الأكبر للأفلام العربية في الخارج حسب مؤشرات المنصة تليها بريطانيا وكندا. تضيف بريهان: "الظروف الحالية أظهرت كارهين للعرب والمسلمين

«موفي بيجز».. منصة الأفلام العربية نحو العالمية



عادت منذ أيام بريهان أبو زيد من مهرجان "كان" الفرنسي وقد وقعت عقدي شراء حقوق عرض فيلمين عربيين عرضا بالمهرجان، فيما تستمر المحادثات مع وكلاء البيع لشراء حقوق عرض أربعة أفلام أخرى لعرضهم على منصة الأفلام العربية "موفي بيجز" Movie Pigs، التي أسستها الشابة المصرية في نيويورك العام الماضي وانطلق موقعها رسمياً في فبراير/شباط الماضي.

القاهرة: حنان سليمان





نكهات عالمية تتأشد الحواس؛ فضلاً عن «ميكونغ» المتخصّص بمطبخ جنوب شرق آسيا، وأخيراً مطعم ومقهى «الميناء» الشاطئي المتوسطي الذي تم استيحاء إسمه من ميناء البليد. حتى أنّ ضيوفنا الذين ينشدون <<

لخور البليد من جهة والمحيط من جهة أخرى. أما تناول الطعام هنا فحكاية أخرى نطلعك على خباياها في هذه السطور؛ يضمّ المنتجع ثلاثة مطاعم رائعة تروق لكافة الأذواق، بما فيها «سكلان» الذي يفتح على مدار اليوم ليقدم

المنطقة لتحوّلها إلى واحة مخضرة مذهلة في ما يُعرف محلياً باسم موسم الخريف. وبصفتها أقدم مدينة مستقلة في العالم العربي. كما يضمّ المنتجع 136 غرفة وفيلا تقدّم الفخامة وتوفّر أمامك باقة خيارات متنوعة لتنتقي منها ما يناسبك. فمع 40 غرفة بريميمير وديلوكس و96 فيلا فاخرة، يمكنك الاختيار ما بين غرف بريميمير مطلة على البحر أو غرف ديلوكس أكثر رحابة. بالإضافة إلى ذلك، يضمّ المنتجع 88 فيلا مزوّدة بغرفة نوم واحدة أو اثنتين، مع مسبح خاص في كل فيلا يمكن التحكم بدرجة حرارتها وخدمة نادل شخصية، في حين تتباهى فيلا الشاطئ الملكية الأنيقة والمؤلفة من ثلاث غرف نوم، بمنظر خلاصة

تشتهر صلالة بغنى بساكني اللبان فيها وبوفرة من المساحات الخضراء الاستوائية التي ترسم صوراً جديدة للجزيرة العربية، فتقدّم للمسافرين وجهة ناشئة تزخر بالجمال الطبيعي الأخاذ. يُبرز المنتجع الجديد أفضل ما يكتنزه هذا الموقع المميّز، فيضع الزائر بين شاطئ لامتناه يخطف الأنفاس وبحيرة في منتهى العذوبة. تستقي علامة أنانتارا قيمها من تراث شاطئي مهمين في القدم في صلالة حيث من المزمع أن يستقبل المنتجع أوائل ضيوفه في فصل الخريف. يحتلّ المنتجع موقعا متميّزا على بُعد 15 كلم فقط من المطار، على مرمى حجر من صلالة سيتي سنتر وكافة المعالم الفريدة في جنوب عمان، حيث تمرّ الرياح الموسمية الصيفية فتلفح

«منتجعا» أنانتارا البليد» و«الجبيل الأخضر» وجهتك إلى خريف عُمان الساحر

تواصل فنادق ومنتجعات ومراكز سبا أنانتارا رفع معايير الفخامة العمانية. بعد أن تمّ إزاحة الستار عن منتجع البليد صلالة و«منتجع الجبل الأخضر» بصفتهما أهم إنجازات للمجموعة في سلطنة عمان، سيشرع المنتجعين أبوابهما في القريب العاجل أمام الزوار على الشواطئ الجنوبية الساحرة لعمان وفي أعلى قمم الجبل الأخضر.

خاص Entrepreneur العربية



نقدم لكم أول موقع لمقارنة تأمين السيارات في دولة الإمارات



قارن أسعار شركات
التأمين ووفر حتى
30% على تأمين
سيارتك



compareit4me.com

The leading finance comparison site in the Middle East



مقارنة مع غرف باقي الفنادق في البلد، إلى جانب غرفة استحمام أشبه بمنتجع صحي وهي تزخر بالتجهيزات الفخمة المصنوعة من المواد الطبيعية المحلية المستدامة. أما الفلل وعددها 33 فيلا، فتتضمن للنزلاء رحلة استجمامية حقيقية في أجواء عامرة بالخصوصية إذ يحضر تحت تصرفهم نادل خاص، وفي متناولهم أيضاً حوض سباحة مترامي الأطراف ومطل على المنحدرات الصخرية أو مستتر في قلب الحديقة الاستوائية. يمكن للنزلاء اختيار غرفة نوم واحدة، غرفتي نوم أو حتى ثلاث غرف نوم في فيلا الجبل الملكية الحصرية. أما تجربة الطعام الفاخرة، فتشمل ستة مطاعم وقاعات استراحة. 1

إحدى القلاع التاريخية المهيبة، فيما يعكس الديكور الداخلي معالم الحصون الأثرية المعاد ترميمها بأسلوب عصري فخم. يتضمن المنتجع 115 غرفة وفيلا مطلة على الوادي أو الحدائق التي تسودها أجواء من السكينة. وعلى صعيد الديكور الداخلي، تتميز كل غرفة بتصميم فخم يزخر بالأثاث والأكسسوارات المحلية، لا سيما المفروشات عمانية الطابع المصممة خصيصاً للمنتجع ومنتجات الاستحمام من ماركة «أمواج» الغنية بالروائح الزكية التي تجسّد عطور المنطقة النفيسة. كذلك، يضم المنتجع 82 غرفة فخمة من فئتي ديلوكس وبريميير تشمل غرفة نوم فسيحة تُعد الأكبر مساحة

وبتاريخ تديشينه، يصبح أنانتارا الجبل الأخضر المنتجع الفخم الأكثر ارتفاعاً عن سطح البحر في منطقة الشرق الأوسط وأحد المنتجعات الأكثر ارتفاعاً في العالم أجمع. وبالنسبة إلى الجبل الأخضر، فهي منطقة جبلية شديدة الارتفاع يصعب الوصول إليها وتقع على هضبة سيق الشاسعة في سلطنة عمان. تزخر المنطقة بقمم الجبال الشاهقة، وبرهاناً على جمالية المكان الطبيعي، يقع المنتجع على بعد ساعتين بالسيارة من مطار مسقط الدولي وأربع ساعات ونصف من إمارة دبي. واليوم، يحاكي منتجع أنانتارا بهندسته المحصنة القلاع التاريخية إذ تزين المكان أسوار حديثة بحيث يخال للنزيل أنه يزور

الرومنسية والخصوصية، فيمكانيهم الاستفادة من تجربة «داينينغ باي ديزاين» في حين تتوافر قائمة طعام شاملة ومخصصة لتناول الطعام داخل الغرفة أو الفيلا.

منتجع أنانتارا الجبل الأخضر

يستقبل فندق ومنتجع أنانتارا الجبل الأخضر السياح اعتباراً من يوليو 2016، ويعدهم بتجربة إقامة مميزة على هضبة سيق في منطقة الجبل الأخضر على ارتفاع 2.000 متر فوق سطح البحر. وستسنى للنزلاء فرصة الاستمتاع بمناظر طبيعية صخرية خلابة والتعرف عن كثب على كنوز ثقافة المنطقة الغنية بالمعالم التاريخية والأصالة المحلية.



الطبيعي، مع ناقل حركة أوتوماتيكي. دفع رباعي متواصل يتم تفعيله أوتوماتيكياً عند الطلب ويتضمن مقبض فاصل متفاوت مستمر يعمل على تنويع القوة التي تحصل عليها العجلات الأمامية- بما يصل إلى 959 باوند- قدم (1,300 نيوتن متر)- لتقديم أكبر مستويات التحكم والثبات في جميع ظروف القيادة.

- نظام شاسيه متطور الأداء ومصمم ليقدم تجربة قيادة تفاعلية مع مزايا قيادة وتحكم وعزل رائدة ضمن فئتها، وذلك من خلال استخدام أنظمة التوجيه الخلفي النشط، والتحكم المغناطيسي بالقيادة، وأنماط القيادة المختلفة. -نظام التثبيت الأوتوماتيكي- وهو ميزة يمكن تفعيلها من قبل السائق لتمنع تحرك السيارة باتجاه الأمام/ الخلف عندما يبعد السائق قدمه عن الفرامل. ويساهم النظام في تقليل إجهاد السائق عند ظروف القيادة المزدهمة التي تتضمن توقيفات متكررة، كما ويطور التحكم بالسيارة على المنحدرات. <<

عالية فيما يتعلق بالحضور، والأناقة، والتطور التكنولوجي، وهو ما يساعد في المزيد من الارتقاء باسم كاديلاك حول العالم.

الرشاقة:

قاعدة 'أوميغا' جديدة كلياً مكونة من 13 عنصراً صبت من ألومنيوم عال الضغط في الهيكل ليصبح أكثر خفة وصلابة، مع مستويات فائقة من الهدوء. محرك مزدوج التيربو سعة 3.0 لتر جديد كلياً من كاديلاك، يولد قوة تقدر بـ 404 حصان و400 باوند- قدم (542 نيوتن متر) من عزم الدوران، ما يجعله أحد محركات V6 الأقوى من حيث الكثافة في هذه الفئة، بمعدل 133 حصاناً لكل لتر. عززت مستويات الفعالية من خلال أول استخدام في القطاع لتكنولوجيا إيقاف عمل الأسطوانات في محرك V6 مزدوج التيربو وناقل الحركة الأوتوماتيكي بثماني سرعات V6 جديدة سعة 3.6 لتر بالسحب



كاديلاك CT6

الفارحة المطورة الجديدة كلياً

كشفت كاديلاك الستار عن عودتها المنتظرة إلى فئة سيارات الفخامة الفارحة مع الاعلان عن سيارة كاديلاك CT6 سيدان 2017.

خاص Entrepreneur العربية

تعتبر CT6 إحدى سيارات السيدان الفاخرة الأخف والأكثر رشاقة في العالم، مع أبعاد ورحابة تقارن بأفضل الطرازات مبيعاً لدى المنافسين، وهي أخف من شقيقتها الأصغر حجماً، كاديلاك CTS.

ركزت كاديلاك على ثلاثة محاور رئيسية تجتمع معاً لتقدم تجربة القيادة الديناميكية في CT6 مع ضمان مستويات

بالإضافة إلى إطلاق مجموعة محركات V6 الأكثر تطوراً، تقدم CT6 أحد أكثر هياكل السيارات تطوراً في قطاع صناعة السيارات. وصمم هذا الهيكل ببنية من الألمنيوم الكثيف الذي يحتوي على 11 مادة مختلفة تدعم القوة والأداء والفعالية التي لا يمكن مضاهاتها في أي سيارة من فئة السيدان الرياضية الفاخرة في العالم.

فضلاً عن أنظمة شاسيه تتضمن تقنيات نشطة تضمن أقصى قدرات التحكم ضمن مختلف ظروف القيادة، ومحركات أبرزها المحرك V6 مزدوج التبريد الجديد كلياً من كاديلاك، والقادر على تزويد السائق بالقوة الفورية عند الطلب. أما الركاب، فيحظون بالاستمتاع بما تقدمه العلامة من أقصى تعابير الرشاقة، الرفاهة، والتواصل الدائم.

تمثل CT6 انعكاساً لتوجهات كاديلاك في إعادة رسم معايير سيارات السيدان فارحة الفخامة عبر إدخال تقنيات جديدة تم تطويرها لتحقيق أداء ديناميكي، وفعالية، ورشاقة، لم تُشهد مسبقاً في هذه الفئة. توفر كاديلاك CT6 لسائقها مستويات أعلى من التشارك عبر تقنيات تجعلهم على دراية أكبر بكل ما يحيط بهم،

اسمي

سام

وأنا

متميز



بدعمكم، نستطيع تغيير نظرة الجميع إلى التوحد.

في مركز دبي للرعاية الخاصة، نؤمن بأن السعادة تبدأ مع الأمل. يتطلب تعليم أبطالنا الصغار وتدريبهم، المعدات اللازمة وفريق من الأشخاص الأكثر تفانياً وحنية لمساعدتهم في تحقيق أهدافهم في الحياة. بدعمكم، نستطيع أن نضمن لطلابنا عدم الشعور بالعجز بل التمتع بقدرات مختلفة. تفضلوا بزيارتنا لتكتشفوا كيف يمكننا مساعدة صغار مثل سام في تحقيق أحلامهم.

لمزيد من المعلومات +971 4 344 0966 | www.dcsneeds.com | pr@dcsneeds.com



التواصل

- كاميرا قياسية تكشف محيط السيارة 360 درجة وتعرض صورتها على كاديلاك CUE، تساعد في تقليل النقاط العمياء حول السيارة.

- نظام الرؤية الليلية المعزز الذي يساعد في تحديد الأشخاص، والحيوانات، والمزيد من العناصر من خلال التكنولوجيا الحرارية، ويعرضها في مركز معلومات السائق¹.

- كاميرا للرؤية الخلفية على المرآة الداخلية، التي تعد أول استخدام لتكنولوجيا الرؤية الكاملة في قطاع صناعة السيارات، تمزج تكنولوجيا الكاميرا بمرآة الرؤية الخلفية داخل السيارة، لعرض رؤية واضحة للجهة الخلفية من السيارة بدون أي عوائق.

- نظام جديد ومتطور لدعم ركن السيارة يتضمن فرملة أوتوماتيكية. واجهة عرض كبيرة قياس 10.2 إنش خاصة بنظام CUE مع شاشة عالية الدقة قياس 1280 × 720 تعمل باللمس مع لوحة لمس. وتتجاوب شاشة اللمس التفاعلية بشكل أسرع عند التحريك، وهي تحدد الكتابة اليدوية للعناوين والوجهات المفضلة. وتوفر لوحة اللمس سهولة التحكم بنظام CUE مع وضع اليد بشكل مريح على الكونسول الوسطي، بدلاً من لمس الشاشة مباشرة.

الرفاهية

- تصميم فاخر وجريء يعكس مزايا علامة كاديلاك بشكل مميز، بنية فعّالة بالدفع الخلفي، مع نسبة توزيع فريدة بين الكونسول الأمامي والمحور، تضمن مظهراً كلاسيكياً طويل ومنخفض، مع إطالة فاخرة تلتفت الأنظار.

- تصميم يوحي بخفة الوزن، واستخدام ديناميكي للخطوط ولمسات الأناقة والدقة في أسطح السيارة - CT6 تبدو بمظهر خفيف ورشيق يعكس حقيقتها. - إبداع عصري راق ضمن مقصورة منسقة بشكل غني وتعبيري ومفعم بالرحابة، يمزج الجلد الفاخر، مع



الخشب الطبيعي، وتطريزات لا مثيل لها. - إضاءة أمامية قياسية بنظام 'دايود الباعث للضوء المنعكس، تقدم إضاءة فريدة من نوعها وأكثر فعالية تمنح السيارة إطلالة مميزة عملية وتعكس مزايا شخصيتها التعبيرية. - مقاعد مريحة ذات مظهر فاخر ومطور. وتتضمن خيارات المقاعد الجلد الفاخر، وخمس برامج تدليك، ومقاعد يظهر قابل للطي، ومقاعد قابلة للتدفئة والتبريد تكرر أول تطبيق لعناصر التدفئة المنسوجة ضمن المقاعد من كاديلاك.

- حزمة مقاعد خلفية متحركة جديدة كلياً تقدم مستويات جديدة من الراحة والفخامة، مع نسبة تعديل تبلغ حوالي 3.3 إنش (83 ملم)، ومزايا لتعديل منطقة أسفل الظهر، وإمالة وسادة المقعد، والتدليك، والتدفئة والتبريد، ومساند لليدين تتضمن أدوات تحكم بالوسائط المتعددة مثل منافذ HDMI و USB.

- نظام ترفيه ومعلومات شامل للمقاعد الخلفية مع شاشة قياس 10 إنش، يمكن توضعها داخل الجهة الخلفية للمقاعد الأمامية، فضلاً عن مزايا لتوصيل الأجهزة الإلكترونية.

- تحكم بالمناخ لأربعة مناطق يستخدم نظام تبريد خاص ومتكامل يسمح للركاب التحكم بدرجة الحرارة وتدفق الهواء لكل مقعد، إضافة إلى نظام تنقية الهواء. - أول نظام صوت BOSE PANARAY من كاديلاك يحتوي على 34 ميكروفون موزعة في مواقع استراتيجية لضمان توزيع ووضوح ديناميكي واستثنائي للصوت. ويقدم هذا النظام أول تطبيق لعناصر التصميم والتكنولوجيا لمنتجات BOSE للترفيه المنزلي في قطاع صناعة السيارات.

- إضاءة ترحيبية يتم تفعيلها خارج السيارة بمجرد اقتراب المالك، وتعتمد على إشارة المفتاح غير النشط. - نظام كهربائي لفتح غطاء الصندوق

بدون استخدام الأيدي.

- مساحة رحبة للقدمين في المقاعد الخلفية - 1027 ملم - وأفضل مساحات للتخزين الداخلي في فئتها، من ضمنها كونسول وسطي سعة 2.2 لتر.

تبدأ عمليات تصنيع طراز CT6 في منشأة ديترويت- هامتراك في بداية العام 2016، وتصل أول دفعة منها إلى منطقة الشرق الأوسط في الربع الثاني من العام 2016.

وتعتبر CT6 واحدة من ثمانية طرازات جديدة كلياً من المقرر أن تطلقها كاديلاك بحلول العام 2020 كجزء من استثماراتها الضخمة في مجال تطوير المنتجات، والهادفة إلى تعزيز مجموعة منتجات العلامة والارتقاء بحصتها العالمية في سوق السيارات الفاخرة. 1



DUBAI MALL, DUBAI - MALL OF EMIRATES, DUBAI -
ETIHAD TOWERS, ABU DHABI - CITY CENTER, MANAMA -
KINGDOM CENTER, RIYADH - AL RASHID MALL, AL KHOBAR -
RED SEA MALL, JEDDAH - VILLAGGIO MALL, DOHA OPENING SOON -
360 MALL, KUWAIT CITY - AL HAMRA MALL, KUWAIT CITY -
52 BANKS' STREET, BEIRUT DOWN TOWN -
ZARA CENTER, AMMAN

FERRAGAMO.COM

Salvatore Ferragamo



استراتيجيات جديدة في سوق تكنولوجيا المعلومات

بقلم - ميرا كاول - رائدة أعمال، ومؤسس «ميرا كاول» العالمية لتمكين المرأة

ذوي الخبرة في مجال التعلم المتعمق. وبالنسبة إلى المستهلكين من أصحاب الاستخدامات اليومية، تشمل النتائج المرجوة التوصل إلى برمجيات أفضل، لها القدرة على فرز الصور، وفهم الأوامر المنطوقة، وترجمة النصوص من لغات أجنبية.

وفي نفس الوقت سيصبح حماية أمن المعلومات مهم جداً في كل جوانب المؤسسات - الشبكات والهويات والمعلومات - ستصبح خطيرة كما تتكاثر زيادة جهود جمع البيانات، وبالتالي تزداد نقاط الخرق الأمني. ولكن من المتوقع أن يسفر ذلك عن أدوات وحلول أمنية أكثر ذكاءً وتطوراً للشركات التي يمكنها استباق أغلب الهجمات الإلكترونية. وبالمثل من المتوقع أن التخزين على محفظة Blockchain سيكون أكثر انتشاراً كضمان للمعاملات والاستثمارات المالية.

وأخيراً من المتوقع أن يرتفع الانفاق على تكنولوجيا المعلومات وأدوات الإعلام الجديد للمساعدة على استيلاء واسترجاع وتنفيذ البيانات ذات الصلة اللازمة لتسويق المحتوى، حيث أن تسويق المحتوى هو استبدال التسويق المباشر بطريقة أقل كلفة وأكثر فعالية وتساعد هذه التقنية أيضاً على بناء علاقة تفاعلية مع العملاء ومن المتوقع أن المؤسسات ستعتمد استراتيجية إعلامية للترويج وتنمية مخططاتها. 1

والبقاء دائماً على اطلاع على أحدث التطورات في السحابة الإلكترونية يجب دائماً أن يكون من أولويات المؤسسات والشركات لتبقى في المقدمة ومن المتوقع أن إعادة برمجة الشبكات إلى سوق المؤسسات سيؤدي إلى عمليات وبروتوكولات مرنة ودرجة أكثر من الانفتاح.

وسنكون بحاجة إلى نشر الوعي بشكل أكبر حول هذه الخدمة وعرضها بطريقة توفر التكاليف في استثمارات البنية التحتية.

ومن أبرز الشركات التي قد تخدمها خدمات الحوسبة السحابية الشركات النفطية، ولن يقتصر الأمر على ذلك، فهي مجددة أيضاً للشركات المتوسطة والصغيرة فحيث ستمكن من استئجار خدمة حوسبة بمواصفات تكفيها بدلاً من شراء مخدمات وتوظيف مهندسين وخبراء ورواتب ودعم فني وصيانة وغيره.

من المتوقع أيضاً أن التعرف على ملامح الوجه والحديث ومعالجة اللغة ستكون من أهم أولويات المؤسسات لتلبية احتياجات العصر الحديث المتزايدة من التكنولوجيا، يحمل هذا التقدم في طياته أوقاتاً مثيرة لتقنية الذكاء الاصطناعي، التي تحاول جعل أجهزة الحاسب تفكر كالإنسان، ففي السنوات القليلة الماضية، اندفعت شركات بقوة في الاستثمار في الشركات الناشئة والباحثين من

إنترنت الأشياء التي سوف ترتفع لتخلق تقارب بين أنواع التكنولوجيا من المنازل الذكية إلى المواصلات الذكية والأجهزة القابلة للارتداء وغيرها. كلما زادت واجهة برامج التطبيقات في الشركات زادت معها فرص وظائف تكنولوجيا المعلومات من مصادر خارجية، حيث أن تكنولوجيا المعلومات لم تعد وظيفة دعم بل سبب رئيسي لنمو الأعمال التجارية.

اتجاهات العالم الرقمي دلت على دور تكنولوجيا المعلومات في رفع قيمة المؤسسات بنسبة كبيرة، وسوف تصبح تكنولوجيا المعلومات الفارق المميز للحصول على الميزة التنافسية ومحور مسؤولي التكنولوجيا في المؤسسات لتوفير هذه الميزة والقيمة بتقريب وظائف الأعمال والتكنولوجيا معاً. ومن وجهة نظر الشركات فإن صفقة DELL & EMC أطلقت موجة عارمة من عمليات الإندماج والاستحواذ في عام 2016 والخطوة التالية للشركات هي تجميع البنية التحتية مع تخصيص منصات متخصصة والتخزين على السحابة الإلكترونية الهجينة والعامة وستكون الاتجاه المنتشر في الأعوام القادمة.

السحابة الإلكترونية ستقوم بتطوير كل شيء بعد ذلك، حيث أن الحوسبة السحابية ستقدم فوائد متزايدة من التدرج والمرونة وخفة الحركة في أي وقت وفي أي مكان لنماذج الخدمة

لطالما كان المشهد التكنولوجي تنافسياً، خاصة خلال السنوات القليلة الماضية مع انطلاق كم هائل من الابتكارات والاختراعات، 2016 ستكون سنة مميزة ويعتبرها البعض بداية مرحلة، مع وفرة اتجاهات التكنولوجيا الهامة التي من المتوقع أن تخلق نماذج تجارية جديدة كلياً لقطاع التكنولوجيا والمؤسسات الصغيرة والكبيرة.

تشمل الاتجاهات المتوقعة للشركات انتشار التقنيات المعرفية المتكاملة للشركات المتوقع زيادتها بـ 50% في أكبر 100 شركة في العالم، يتوقع أيضاً زيادة استخدام إنترنت الأشياء في الأجهزة المتصلة في المؤسسات وأيضاً زيادة 65% في أعمال الطباعة ثلاثية الأبعاد للمؤسسات، وزيادة استخدام السحابة الإلكترونية مع المحفزات التي ستحدث في سوق التكنولوجيا التي تركز على المستهلك. وهناك أيضاً حاجة ملحة للتركيز على أداء الشركات والتحديات واحتياجات العملاء لذلك فإن الحوسبة السحابية وذكاء وسرعة الآلة والتعرف على الكلمات ومعالجة اللغات والتقنيات الذكية هي من أولويات الشركات في الوقت الراهن وأيضاً السحابات الإلكترونية القابلة للتطوير والتي تخلق منصات للتخزين على تطوير التطبيقات الجديدة وتلبية احتياجات المؤسسات، ومن المتوقع زيادة الانفاق على خدمات

الطريق الأمثل للعمل المصرفي لأجيال وأجيال.

على مدى أكثر من 40 عاماً، نجح بنك دبي الإسلامي في ارتياد الطريق الأمثل للعمل المصرفي - الخدمات المصرفية الإسلامية. واليوم، تتابع عدة أجيال من المتعاملين استفادتها من منتجات وخدمات على مستوى عالمي ومعززة بأحدث التقنيات العصرية في مجال العمل المصرفي. فبالنسبة لهم ولك على السواء، هو الطريق الأمثل للعمل المصرفي.



بنك دبي الإسلامي
Dubai Islamic Bank

الطريق الأمثل للعمل المصرفي

dib.ae